



**İSTANBUL
SANAYİ ODASI**

MESLEK KOMİTELERİ ORTAK TOPLANTISI
7 Aralık 2018

Adil ERKOÇ
55. Grup Meslek Komitesi Başkanı

DENİZ TAŞITLARI VE YAN SANAYİİ

55. Grup Deniz, Hava ve Demiryolu Ana ve Yan Sanayii

DENİZ TAŞITLARI VE YAN SANAYİİ

Gemi ve yat ihracatında, Türkiye üretimde kalite ve rekabet gücü açısından yüksek performans göstermesine rağmen son dönemde finansman imkanlarında sıkılaşıma ve aracı bankalarla sevk öncesi ihracat kredisi konusunda yaşanan sıkıntılar nedeniyle gelen siparişleri kabul edememekte, ihracatını potansiyeli seviyesinde artıramamaktadır.

- Gemi ve yat ihracatımızı gerçekleştirdiğimiz ülkeler arasında başta Norveç olmak üzere, Avrupa Bankaları Türk Bankalarının teminat mektuplarını kabul etmemektedir. Halihazırda, en büyük ihracat pazarımız olan Kuzey Avrupa ülkelerinde mukim müşteriler ile imza aşamasında olan gemi/yat inşa siparişleri, teminat mektubu sıkıntısı nedeniyle bekletilmekte; bir kısmı ise başka ülkelerdeki tersanelere kaymaktadır. Bu olumsuzluk Gemi İnşa Sektörünün ihracatında trajik azalmalara sebebiyet vermektedir.

Çözüm Önerimiz:

- Söz konusu ülkelerin finans sistemi temsilcileri ile konunun istişare edilmesi ve belirli bir büyüklükte kontr garanti hacminin yaratılması.
- Eximbank'ın konuya müdahil olarak, imzalanmış gemi/yat inşa sözleşmeleri için yabancı bankalara muhatap teminat mektubu vermesinin sağlanması.



DENİZ TAŞITLARI VE YAN SANAYİİ

- Teminat mektuplarında yaşanan sorunlar nedeniyle tersaneler siparişi alabilmek adına müşterilerden avans almadan finans kuruluşlarından kredi bulmak zorunda kalmaktadır. Döviz kredi faiz oranlarının %10 ve üzerinde seyretmesi nedeni ile kredi kullanımı imkansız hale gelmektedir.

Çözüm Önerimiz:

- Gemi/yat inşa sürecinin en az 1.5-2 yıl sürdüğü göz önüne alınarak, Eximbank'ın inşa sözleşme tutarının en az %70'ini, 2 yıl vadeli düşük faizli kredi olarak tersanelere tahsis etmesi
- Eximbank'ın ihracata yönelik destekleri sektörel ihtiyaçlar bazında yeniden dizayn edilmeli, kredi ve proje finansmanı ayrımı netleştirilmelidir.

Eximbank bünyesinde, yurt dışı bankaların değerlendirme modelleri esas alınarak oluşturulacak ve sektörel uzmanların yer aldığı bir «Proje Finansmanı Departmanı» sektörün projelerini gerçekleştirmesine önemli katkı sağlayacaktır. Özel sektörümüz bu konuda oluşturulabilecek yeni yapılanmaya gerekli desteği vermeye hazırdır.



DENİZ TAŞITLARI VE YAN SANAYİİ

- İhracat işlemleri için bankalarımızın uyguladığı teminat mektubu komisyon oranları oldukça yükselerek %2.5-%4 aralığında seyretmektedir. Bu durum sektörümüzü olumsuz etkilemektedir.

Çözüm Önerimiz:

- İhracat işleminde yurtdışındaki müşteriye veya yabancı bankalara verilen teminat mektubu komisyon oranlarının %1 seviyesine çekilmesi.
 - Sadece bu tip mektuplar için bankaların Merkez Bankası nezdinde tutmak zorunda oldukları munzam karşılıkların değiştirilmesi .
- Gemi/yat inşa sektörünün en önemli girdisi olan sac fiyatları rekabet gücümüz açısından büyük önem taşımaktadır.

Çözüm Önerimiz:

- Sektörde katma değer yaratmak, yerli kullanımı artırmak ve dış ticaret açığını daraltmak amacına hizmet edecek şekilde, Ereğli gemi sacının sektöre rekabetçi fiyatlardan sunulması ve gemi sacındaki üretim miktarını sektör ihtiyacına göre mümkün olduğunca arttırması sağlanmalıdır.





**İSTANBUL
SANAYİ ODASI**

MESLEK KOMİTELERİ ORTAK TOPLANTISI
7 Aralık 2018

Adil ERKOÇ
55. Grup Meslek Komitesi Başkanı

DENİZ TAŞITLARI VE YAN SANAYİİ

55. Grup Deniz, Hava ve Demiryolu Ana ve Yan Sanayii