



PIYASANIN UMUDU 24 HAZİRAN EKONOMİSİNDE!

Nakit sıkışıklığına seçim nefesi

Piyasada KGF desteği ile bir miktar çözülen nakit sıkışıklığı sorunu devam ediyor. Vadeler 200 günleri buldu. Nakit olanın borcunu ödemeyip dövizde tuttuğu, bunun da zincirleme

etki yarattığı kaydediliyor. Piyasa umudunu seçimlere bağlamış durumda. Ramazan ve bayram alışverişinin de piyasayı hareketlendirmesi bekleniyor. Hammadde alımlarının do-

lar bazı olduğunu hatırlatan bir işadami iç piyasaya çalışanların sıkıntılı olduklarını, ihracatçı firmaların da parite nedeniyle sorun yaşadıklarını kaydetti.

SERCAN AKINCI/10



Piyasa nakite sıkıştı seçimler umut oldu

KGF desteğiyle piyasaya sürülen paranın etkileri geçti. Hemen her sektörde ödeme dengesinin bozulduğu ve vadelerin uzadığı belirtilirken, yaklaşan seçimlerde adayların yapacağı harcamaların piyasayı hareketlendirmesi bekleniyor.

SERCAN AKINCI / İSTANBUL

Geçen yıl Kredi Garanti Fonu (KGF) desteğiyle piyasada nakit akışı düzene girmişti. Şimdi ise KGF etkisinin sona erdiğini savunan iş dünyası temsilcileri hemen her sektörde vadelerin uzadığını ifade ediyorlar. Nakit parası olanın dövizdeki yükseliş nedeniyle borcunu ödemek yerine dövizde tuttuğu belirtilirken, bunun zincirleme etki yarattığı kaydediliyor. İş dünyasının şimdi tek umudu seçim ekonomisi. Milletvekili adaylarının belirlenmesinin ardından esnafın da canlanacağı vurgulanırken, ramazan ve bayram alışverişlerinin de doping yaratması bekleniyor. Sanayiciler ise KGF'nin dönüşler oldukça piyasayı hareketlendirmek için harekete geçmesini bekliyor.

24 Haziran'da gerçekleşecek seçimler öncesi özellikle esnaf-

ları ve KOBİ'leri canlandırmak için yeni paketlerin sunulması da muhtemel.

Dövizdeki dalgalanma nedeniyle nakdi olanların parasını dövizde değerlendirdiğine işaret eden bir sanayici bunun açıklanan enflasyon gibi veriler ışığında piyasada oluşan tedirginlikten kaynaklandığını söyledi.

Esnaf kanadını değerlendiren Türkiye Esnaf ve Sanatkarlar Konfederasyonu (TESK) Başkanı Bendevi Palandöken ise esnafın para döndürmesi için krediye mecbur olduklarını dile getirdi. Buna karşın birtakım nedenlerle finansmana erişemediklerini anlatan Palandöken, "20 yıl önce esnafın sadece 1 çekinde sıkıntı çıkmış dahi olsa bugün krediye ulaşamıyor" dedi.

Gerek sanayici gerekse esnaf- lar bugün için piyasanın günü gelen borçları öteleyerek ve vadeleri

uzatarak döndüğünü söylüyorlar.

KGF'nin etkisi geçti

Hammadde alımlarının dolar bazlı olduğunu hatırlatan bir iş dünyası temsilcisi iç piyasaya çalışanların büyük bir sıkıntıyla karşı karşıya olduklarını ifade etti. İhracatçı firmaların nispeten daha şanslı olduğunu belirten temsilci, şimdi onların da dolar/euro paritesi nedeniyle sorun yaşayabileceğini söyledi. İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) PMI verilerine bakıldığında son dönemde ilk kez baz puanı olan 50'nin altında olduğunu anlatan temsilci, bunun gelecek dönemde de sıkıntının devam edebileceğinin işaretini olduğunu vurguladı.

Piyasada iş yapan firmaların nazı geçtiklerini ödeme günü geldiğinde oyaladığını ifade eden iş dünyası temsilcisi, "Bugün iş yapan şirketler, işlerini döndürebil-

mek için terliyorlar. Hazırda tuttuğu nakdi olmayan firmalar bugün zor durumdadır. Bu firmalar bankalara muhtaç. Nefes kredilerinde limitlerin kısa sürede dolduğu göz önüne alındığında bu net olarak ortaya çıkıyor" diye konuştu.

KGF destekleriyle yaşanan rahatlamamın bittiğine işaret eden temsilci, o destekler olmasaydı bugünkü sıkıntının daha da erken ortaya çıkacağını belirtti. Temsilci, KGF'de dönüşler oldukça yeni kredilere destek verilmesi gerektiğine dikkat çekti.

Ramazan ve bayram da pozitif etki yapacak

Bendevi Palandöken gelecek dönemden umutlu. İşleri rahatlatacak 3 unsurun ramazan ayı, bayram ve seçimler olacağını anlatan Palandöken, bugün piyasada olmayan paranın yapılacak harcamaların artmasıyla ortaya çıkacağı-



Mobilyada sıkıntı KDV indirimiyle aşılır

Asansör imalatçısından elektronikye, tekstilciden beyaz eşyaya hemen her sektörden gelen ortak eleştiri tahsilat sürelerinin gittikçe uzaması. Burada tek istisna ise mobilya sektörü. Sektörün hammaddesi olan sunta ve MDF üreticilerinin 180 gün olan vadeleri 120 güne çekmeye çalıştıklarını dile getiren Akdeniz

Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği (AKAMİB) Başkanı Refik Onur Kılıçer, son tüketiciye satışların ise 1 yıla kadar uzayan vadelerle yapıldığını belirtti. Mobilya üreticilerinin ciroda ilk çeyrekte geçen yılın gerisinde kaldığını anlatan Kılıçer, sektördeki sıkıntının ihracatla ve KDV indirimiyle aşılabileceğini vurguladı.

ğın savundu. İnsanların ramazan ayı nedeniyle daha fazla alışveriş yapacağını söyleyen Palandöken, "Ardından bayram alışverişleri de esnafı rahatlatacak. Asıl önemli olan ise seçim atmosferi. Her partinin 600 milletvekili adayı olacak. Bu adayların hepsi bayrak, flama yapabilecek, konaklayacak, gezecek. Bunları göz önüne aldığımızda mevcut sıkışıklık yakında aşılır.

Seçim ekonomisi piyasaya can verecek" ifadelerini kullandı.

Esnaflarda nakit paramın olmadığını söyleyen Palandöken, bununla elindeki parayı dövizde değerlendirenin çok sınırlı olduğunu dile getirdi. Esnafın bankalara muhtaç olduğunu vurgulayan Palandöken, buna rağmen krediye ulaşmak konusunda birçok sıkıntı yaşadıklarına dikkat çekti.



İTÜ Çekirdek

ŞİRKETLER ERKEN İNOVASYONU İTÜ ÇEKİRDEK'TE ARIYOR

İTÜ ARI Teknokent, İTÜ Çekirdek girişimcileri için paydaşlarına her gün bir yenisini ekliyor. Elginkan Vakfı, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği, **Istanbul Sanayi Odası** gibi 40'ı aşkın paydaşa sahip İTÜ ARI Teknokent, bu yıl Allianz Türkiye, Anadolu Efes, Anadolu Sigorta ve 3M ile iş birliği protokolü imzaladı.

T

ürkiye'de girişimcilik ve inovasyon odağında çalışmalarını hızla sürdüren İTÜ ARI Teknokent, girişimcilik ekosistemine katkı sunmak amacıyla, erken aşama girişimcilik merkezi İTÜ Çekirdek girişimcileri için desteğini aldığı paydaş sayısını artırıyor. Elginkan Vakfı, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği, **Istanbul Sanayi Odası**, EnerjiSa, ING Bank, Microsoft ve IBM gibi 40'ı aşkın paydaşa sahip İTÜ ARI Teknokent, bu yıl Allianz Türkiye, Anadolu Efes, Anadolu Sigorta ve 3M ile iş birliği protokollerini imzaladı. UBI endeksine göre Avrupa'nın en iyi 2'nci ve dünyanın en iyi 3'üncü kuluçka merkezi olan İTÜ Çekirdek olarak paydaşlarını artırmaktan büyük bir mutluluk duyduklarını belirten **İTÜ ARI Teknokent CEO'su Kenan Çolpan**, "Sektörlerinin inovasyon potansiyelini yepyeni girişimlerle daha da ileriye taşımak isteyen tüm kurumsal şirketleri, erken inovasyonla tanışmaları ve onların ticari hayata entegre olabilmelerini desteklemek için çözüm ortağı olmaya davet ediyoruz. İTÜ Çekirdek'te bu yıl yapılan binlerce başvuru, gerekli destek ve ortamla buluştuğunda ilgi duyan tüm sektörleri inovasyon ile dönüştürme potansiyeli taşıyor" diyor.

"BİRİKİMİMİZİ PAYLAŞACAĞIZ"
Allianz Türkiye ile hayata geçirilen iş birliği kapsamında İTÜ Çekirdek'in, sigortacılar



Kenan Çolpan

ve sigortalıların hayatlarını kolaylaştıracak tüm ticarileşebilir inovatif teknolojilere yönelik çağrısı açıldı. Yapılan iş birliği hakkında konuşan **Allianz Türkiye CEO'su Aylin Somersan Coqui**, başarısını global ölçekte de kanıtlamış olan İTÜ ARI Teknokent kapsamındaki İTÜ Çekirdek ile başladıkları iş birliğinin

yaratacağı sinerjiye inançlarının tam olduğunu söylüyor. Coqui, "Bu iş birliği ile bir yandan sektörümüze ve çalışanlarımıza girişimcilik becerilerini kazandırmayı, diğer yandan da yeni nesil iş modellerine hızlı entegre olmayı ve sigortacılık bilgi birikimimizi girişimlerle paylaşmayı hedefliyoruz" diye konuşuyor. Allianz Türkiye'in 125 bin Türk lirası değerindeki özel



ERKEN AŞAMA
KULUÇKA MERKEZİ

İTÜ ÇEKİRDEK



BIG BANG
START-UP CHALLENGE



ödülü 2018 Big Bang'de sahibini bulacak. **Anadolu Efes Türkiye Genel Müdürü Tuğrul Ağırbaş**, lider şirket olarak sektörün gelişmesine olan katkılarını her zaman sürdürdüklerini söylüyor, "İTÜ Çekirdek'in paydaşlarından biri olarak tüm yıl boyunca girişimcilerle çok yakından çalışacak ve onlara destek olacağız" diyor.

"BİZİ BİR ADIM İLERİYE TAŞIYACAK"
İTÜ Çekirdek'ten çıkan teknolojik girişimlerin sahibi ekiplerle ortak çalışmalar yaparak girişimcileri destekleyecek olan **Anadolu Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Levent Sönmez** de gerçekleştirilen iş birliğinden memnuniyet duyduklarını ifade ediyor. Sönmez, sözlerine şöyle devam ediyor: "Start up ekosisteminde yer alan birçok şirket var. Bunların içinden, kendi iş modellerimize uygun olanları elimizden geldiğince desteklemek ve büyüme süreçlerinde yanlarında olmak istiyoruz."

ING Bank Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı Bahadır Şamlı, ING Bank olarak hem kurum içinde hem dışında güçlü bir inovasyon ve girişimcilik ekosistemi oluşturmak ve desteklemek için uzun yıllardır çalıştıklarını dile getiriyor. Geçen yıldan beri memnuniyetle yürüttükleri İTÜ ARI Teknokent iş birliğinin en önde gelen çalışmaları arasında yer aldığını değinen Şamlı, "İTÜ Çekirdek iş birliğimizin finansal teknolojiler konusunda bizi bir adım daha ileriye taşıyacağına inanıyoruz" diyor. 3M de İTÜ Çekirdek'ten çıkan teknolojik girişimlerini destekleyecek. **3M Türkiye Ar-Ge Direktörü Ali Kuday** yapılan iş birliğine ilişkin şöyle konuşuyor: "İTÜ Çekirdek ile iş birliğimiz bu yıl gelen projelerden birine maddi destek vermekle başlayacak. Ayrıca, proje liderinin 3M'in global Ar-Ge departmanının en başındaki kişilerden birisi ile projesi hakkında görüşmesini sağlayacağız."

3 BİN 450 GİRİŞİMCİ DESTEKLENDİ

1.150 GİRİŞİM YATIRIM ALDI Bugüne kadar katılan girişimcilerin 50 milyon TL'yi aşan yatırım aldığı Türkiye'nin en önemli girişimcilik programlarından İTÜ Çekirdek, son yedi yılda ülke genelinde 1.150 girişim ve 3 bin 450 girişimciye destek verdi.

10 BİNDEN FAZLA BAŞVURU Sadece 2017 yılında 10 binden fazla başvurunun geldiği İTÜ Çekirdek'in final etkinliği Big Bang Startup Challenge'da girişimlerini sahneye 20 finalist ve bazı yarı finalist gruplar, ikinci tur yatırımlarını alan İTÜ Çekirdek girişimleriyle birlikte tam 17 milyon TL'lik

hibe ve yatırımlardan pay aldı. Bu yıl da İTÜ Çekirdek'e başvuran girişimler 17 milyon TL'yi aşan ödül ve yatırımdan pay almak adına çalışmalarını yürütecek. Paydaşların Türkiye'nin geleceğine katkı sunmak için bir araya geldiği İTÜ Çekirdek'te yatırım, satış ve mentorluk desteğiyle buluşmak isteyen teknoloji girişimcileri www.itucekirdek.com adresinden başvurularını gerçekleştirebiliyorlar.

AYRICALIKLAR DÜNYASIYLA GİRİŞİMCİYE TAKTİK İTÜ ÇEKİRDEK!



Teknolojik bir girişiminiz varsa İTÜ Çekirdek ayrıcalıklarından faydalanmanız için başvurun sizi böyle elelim!

HİMEN BAŞVUR

www.itucekirdek.com

