



# İSTİHDAM İÇİN BÜYÜK YARIŞ



**"BURASI TÜRKİYE, BURADA İŞ VAR"** sloganıyla başlatılan seferberlikte ilk 10 günde şehirlerden 1.5 milyonu geçen yeni istihdam sözü geldi

**H**AZİNE ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın açıkladığı "Burası Türkiye, burada iş var" temasıyla hayata geçirilen 2019 istihdam seferberliği, yurt çapında müthiş bir heyecan dalgası yarattı.

## ŞİRKETLER SIRAYA GİRDİ

TOBB tüm odalara eylem planı gönderdi. Odalar istihdam masaları kurdu, tanıtım filmleri hazırlandı. Her şehirde istihdam afişleri asıldı. Şirketler yeni işçi alımı için İŞKUR'da kuyruğa girdi.

## İSTANBUL 900, ANKARA 220 BİN

İLK gelen rakamlara göre İstanbul 900 bin, Ankara 220 bin, İzmir 200 bin, Bursa 120 bin, Kocaeli 100 bin, Kayseri 30 bin, Diyarbakır 20 bin kişilik istihdam hedefi belirlendi. Diğer illerden de on binlerce iş sözü geldi.



İBRAHİM ACAR-BETÜL  
ALAKENT'İN HABERİ 6'DA



**DAM MASASI KURDU**  
Yeni iş imkânı sağlamayı hedefliyor. Yatağan Odası Başkanı Selim Kandemir, "Kurduklarını söyledi. Kandemir, '9 üsvîklerle ilgili bilgi veriyorlar' dedi."

**BİNGÖL** Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Mehmet Ekin, istihdam seferberliğine katılım ve ilginin yüksek olduğunu belirterek, "Hedefimiz 2 bin kişi. Şu anda 200 kişilik bir başvuru oldu" dedi.

**AM MASASI KURDU**  
iş imkânı sağlamayı hedefliyor.  
Odası Başkanı Selim Kandemir,  
urduklarını söyledi. Kandemir, "9  
yüzerle ilgili bilgi veriyorlar" dedi.



# ‘İstihdam Seferberliği’ Teşvik Rehberi



**İŞSİZLİĞİ** azaltmak için başlatılan ‘İstihdam Seferberliği’ kapsamında işverene teşvik yağıyor. 2019’da 2.5 milyon yeni kişiye iş sağlayabilmek için işverene 8 başlıkta destek verilecek. Ekonominin sıkıntılı dönemlerinde alınan tedbirlerle piyasalar düzelirken sıra reel sektörün (sanayi) yaralarını sarmaya geldi. 2017’de başlatılan istihdam seferberliği kapsamında 1 yılda 1.5 milyon kişiye iş sağlanmıştı. Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, 25 Şubat’ta ‘Burası Türkiye, burada iş var’ sloganıyla yeni bir ‘İstihdam Seferberliği’ başlatarak 2019’da 2.5 milyon yeni istihdam yaratacaklarını açıklamıştı. ‘İstihdam Seferberliği 2019’ kapsamında işverene 8 başlıkta teşvik verilecek ve destekler 1.5 yıl sürecek. Bu teşvikler, dün **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** tarafından düzenlenen seminerde işverenlere anlatıldı.

**MORAL VE MOTİVASYON  
KATKISI SAĞLAYACAK**

İşverene sağlanan teşvikleri değerlendiren **İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçivan**, “İstihdam temelinde işverenlere verilen 8 başlıktaki destek, biz sanayicilere her şeyden önce moral ve motivasyon açısından katkı yapacak. Destekler ile ilgili farkındalığı artırmak için **İSO** olarak önümüzdeki günlerde de birçok etkinliği hayata geçireceğiz” dedi.

## **1- 3 AY ÜCRET DESTEĞİ**

30 Nisan’a kadar her ilave istihdam için ilk üç ay ücret, vergi ve SGK primlerini devlet ödeyecek. Bu kapsamda kişi başına aylık 2 bin 21 lira yani asgari ücreti verecek olan devlet ayrıca kişi başı 1113 lira da prim ve vergiyi ödeyecek. İşe alınan bir kişinin işverene 3 ay hiç maliyeti olmayacak. Devamındaki 9 ay ve kadın, engelli, 18-25 yaş arası erkekler için ise 15 ay olmak üzere devletin işverene desteği vergi ve SGK primlerini ödemek şeklinde devam edecek.



## İSO'da istihdam seferberliği zirvesi

**AİLE**, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı ile **Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği**'nin (TOBB) "Burası Türkiye Burada İş Var" sloganıyla başlattığı "İstihdam Seferberliği" kapsamında İstanbul'da **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** tarafından işverenlere verilen ilave teşviklerle ilgili seminer gerçekleştirildi. Seminere **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, İŞKUR Aktif İşgücü Hizmetleri Daire Başkanı Volkan Öz, SGK Sigorta Birimleri Genel Müdürü Savaş Alıç, TOBB Genel

Sekreteri Cengiz Delibaş, İŞKUR İstanbul İl Müdür Yardımcısı Serkan Özmen ve Firma temsilcileri katıldı. Seminer **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan'ın açılış konuşması ile başlarken daha sonra Aktif İşgücü Hizmetleri Daire Başkanımız Volkan Öz Kısa Çalışma Ödeneği ve İşbaşı Eğitim Programı konusunda verilen destek ve teşvikler konusunda işverenlerin atacağı adımları paylaştı. Seminerin son bölümünde katılımcılardan gelen sorular panelistler tarafından yanıtlandı.



## Aş ve iş öncelikli görevimiz



İSO Başkanı **Erdal Bahçivan**, "Sanayiciler olarak attığımız her adımda 'Önce Türkiye' diyoruz. Ülkemizin toplumsal refahı ve barışı için aş ve iş üretmeyi hep öncelikli görevimiz olarak kabul ediyoruz. Bundan sonra da aynı anlayış ve kararlılıkla yolumuza devam edeceğiz." dedi.

**İstanbul Sanayi Odası (İSO)**, desteklediği "İstihdam Seferberliği 2019" projesine en güçlü katkıyı sağlamak için ilk adımı attı. Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı

ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) "Burası Türkiye Burada İş Var" sloganıyla başlattığı "İstihdam Seferberliği"ni İstanbul'da destekleyen **İSO**, proje kapsamında işverenlere verilen ilave teşvikleri düzenlediği seminerde ele aldı. Bahçivan, "Biz sanayiciler, attığımız her adımda 'Önce Türkiye' diyoruz. Ülkemizin toplumsal refahı ve barışı için aş ve iş üretmeyi hep öncelikli görevimiz olarak kabul ediyoruz" dedi. HABER MERKEZİ





**İş dünyası temsilcileri, "KOBİ Değer Kredis-2" paketine ilişkin açıklamalar yaptı. İşadamları dernekleri ve STK'lar paketin canlılık yaratacağı görüşündeler.**

# KOBİ'ler paketten memnun



İş dünyası temsilcileri, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, tarafından bugün açıklanan 25 milyar liralık KOBİ'lere yönelik Hazine garantili "KOBİ Değer Kredis-2" paketine ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

**İSTANBUL SANAYİ ODASI**  
İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yö-

netim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, geçen yıl yaz aylarında yaşanan ekonomik turbülansın ardından alınan finansal önlemlerin piyasalarda belirgin bir dengelenme yarattığını vurguladı.

**MÜSTAKİL SANAYİCİ VE İŞADAMLARI**  
Müstakil Sanayici ve İşadamları

Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan da her fırsatta Türkiye ekonomisinin, dinamizm ve büyümenin itici motoru olan KOBİ'lerin üzerinde büyüyeceği ifade ettiklerini söyledi.

## TÜRKONFED

Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan, konfederasyon olarak ekonominin dinamosu olan KOBİ'lerin güçlendirilmesi adına atılacak her adımın destekçisi olduklarını belirterek, Türkiye ekonomisinin yüzde 96'sını oluşturan KOBİ'lerin güçlendirilmesi adına atılacak tüm adımların çok önemli olduğunu altını çizdi.

## ANADOLU ASLANLARI DERNEĞİ

Anadolu Aslanları İşadamları Derneği (ASKON) Genel Başkanı Orhan Aydın, paketi dengeleme sürecinin rayında gitmesi açısından olumlu bulduklarını söyledi.

HABER MERKEZİ



## VALİ ÖKSÜZ, **İSTANBUL SANAYİ ODASI** BAŞKANI ERDAL BAŞÇIVAN'I MAKAMINDA KABUL ETTİ



**Kars Valisi Türker Öksüz, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Başçıvan'ı makamında kabul ederek çeşitli konularda istişare etti.**

Erdal Başçıvan'ın hem İstanbul Sanayi Odası Başkanı hem peynir endüstrisinde faaliyet gösteren bir iş adamı olduğunu söyleyen Vali Öksüz, kendisiyle tarım, hayvancılık, süt ve süt ürünleri, peynirin markalaşması, turizm gibi çeşitli konularda istişarelerde bulunduğunu belirtti. Özellikle süt ve süt ürünleri, kaşanın markalaşması ve pazarlanması konularında fikir alışverişinde bulunduklarını belirten Öksüz, bundan sonra da kendisiyle olan diyalogun devam edeceğini söyledi.

İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Başçıvan da yaptığı açıklamada; merhume annesinin

Karslı olmasından dolayı Kars ile bir süt bağı, bir kan bağı ve gönül bağı olduğunu belirterek: " Sayın Kars Valimizin Karsın en büyük hazinesi olan hayvancılık ve en kıymetli markası olan peynircilik noktasındaki girişim vizyonuna öncelikle çok teşekkür ediyorum. Bu kaynağı tespit edip, bunu geliştirme noktasında istişarelerde bulunduk. Biz Karsın ürünlerini faridi geldiklerde değerlendiriyoruz. Fırsatların neler olabileceği ve bu fırsatların geliştirilmesi için neler yapılabileceği konularında istişarelerde bulunduk. Karsın bu değerli hazinesini değerlendirmek adına bir dost olarak, bir Karslı olarak elimiz-

den geldiğince bilgi ve fikir kaynaklarımızı Karsın hizmetine sunmakta her zaman vanz." dedi.

**İstanbul Sanayi Odası** Başkanı Erdal Başçıvan, özellikle eğitim noktasında Kars'a yatırım yapma fikri olup olmayacağı konusunda kendisine sorulan soruyu da yanıtlarak, eğitim konusunun kendisini çok heyecanlandırıldığını belirterek, son haftalarda mesleki eğitim-sanayi işbirliği konusunda Milli Eğitim Bakanlığı ile çok değerli bir protokole imza atıldığını belirtti.

Ülkemizdeki en önemli konunun ara eleman ve hatta

aranan eleman olduğunu vurgulayan Başçıvan, bunun da en önemli etkeninin toplumda mesleki eğitime olan ilginin azlığı ve ihtiyaç duyulan elemanların yetişmemesi olduğunu söyledi. Hedeflerinin yeni okul yapmaktan ziyade, yapılan protokollün hayata geçmesiyle birlikte sanayi-okul işbirliğinin geliştirilerek öğrencilerin meslek sahibi olmalarını sağlamak olduğunu belirten Başçıvan, Karsta da bu protokollün hayata geçirilerek bu yörenin insanının kendisine ait olan hazinenin gelişmesine katkıda bulunacağını söyledi.

**Tacettin DURMUŞ**

**Z** gazetecilere açıklamada bulunan Vali Öksüz, anne tarafından Karslı olan ve bir gezi kapsamında

Odası Başkanı Erdal Başçıvan'ı ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, ziyaret için kendisine teşekkür etti.





# Sigorta ve Emeklilik Sektörü Strateji Belirleme Çalıştayı

**Ziraat Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç: "Teknolojiyi çok iyi kullanmamız gerekiyor. Artık (sigorta sektöründe) bir kağıtsız ortam devrimi yapmamız gerekiyor. Belki düzenleme tarafında Hazine, uygulama tarafında özellikle birlikler ve diğer aktörler hep beraber kağıdı kaldırmamız gerekiyor" dedi.**

İSTANBUL (AA) - Ziraat Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç, "Teknolojiyi çok iyi kullanmamız gerekiyor. Artık (sigorta sektöründe) bir kağıtsız ortam devrimi yapmamız gerekiyor. Belki düzenleme tarafında Hazine, uygulama tarafında özellikle birlikler ve diğer aktörler hep beraber kağıdı kaldırmamız gerekiyor" dedi.

Türkiye Sigorta Birliği tarafından düzenlenen "Sigorta ve Emeklilik Sektörü Strateji Belirleme Çalıştayı" kapsamında, Ziraat Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç'in moderatörlüğünde "Dağıtım Kanalları Durum Değerlendirmesi, Sektörün Gelişimine İlişkin Çözüm Önerileri, Reel Sektör Beklentileri" konulu bir panel gerçekleştirildi.

Genç, panelin kapanışında yaptığı konuşmada, zirve kapsamında söz konusu panelin gerçekleştirilmesinin çok önemli olduğunu vurgulayarak, panele katılmaktan dolayı mutluluğunu söyledi.

Sigorta haberlerine ilişkin geçmiş yıllara ait gazete taraması yaptığını ve 1990'lı yıllarda gazetelerde bir başlığa denk geldiğini anlatan Genç, "Sigorta şirketlerinin aktifleri doruk" şeklinde. Neden kaynaklanıyor? Acentelerden alan alacaklar nedeniyle kaynaklanıyor. Enflasyon aşırı yüksek, acenteler parayı topluyor ve sigorta şirketine göndermiyordu. Ama bu yıllarda artık böyle bir sorun ortadan kalktı." diye konuştu.

1997'de ilk Sigortacılık Genel Müdürlüğüne geldiğinde bu sorunun o zamanlar çok canlı olduğunu dile getiren Genç, "Biz şirketleri incelerken direkt acentelerden alacaklara bakardık, hesap vardı o zamanlar. Artık hesap kalmadı bunun adı değişti. Ama bilmiyorum katılır ya da katılmazsınız bunun önemi azaldı, artık böyle bir sorunun sektörde kalmadığını düşünüyorum." dedi.

Genç, günümüzde zamanın etkin kullanılmasının çok önemli olduğunu vurguladı.

Ülkeler arası yarışın ve firmalar arası rekabetin hızlandığını anlatan Genç, "Zamanı etkin kullanmamız gerekiyor. Teknoloji çok önemli, zaten bize za-

manı etkin kullanılabilecek olan da teknoloji. Bu teknolojiyi de çok iyi kullanmamız gerekiyor. Artık (sigorta sektöründe) bir kağıtsız ortam devrimi yapmamız gerekiyor. Belki düzenleme tarafında Hazine, uygulama tarafında özellikle birlikler ve diğer aktörler hep beraber kağıdı kaldırmamız gerekiyor." ifadelerini kullandı.

Teknolojinin sigorta araçlarına yönelik tehdit oluşturmadığını kaydeden Genç, "Çünkü 4-5 sene önce bir makale yayımlandı 6 ülke incelenmişti. Orada teknolojiyi araçlarla beraber kullanıyor sigorta şirketleri. Dolayısıyla o şekilde devam eder diye düşünüyorum. Teknolojiyi artık biz gözetim ve denetimimizde de kullanmamız gerekiyor. Denetim ve gözetim sistemimizde teknolojiyi kullanmazsak biz daha bu şikayetleri dinlemeye devam ederiz." diye konuştu.

Genç, sigorta sektörünün geçmişte de şimdiki gibi çok büyük potansiyele sahip olduğunu ancak bu potansiyelin artık kullanılması gerektiğinin altını çizerek, şunları söyledi:

"İnanın 20 sene önceki gazeteleri açın orada da diyor ki; 'bu sigorta sektörü acayip canavar bir sektör', 'küçük ama potansiyeli var'. Biz 30 senedir 'bu şirket küçük ama potansiyeli var' diyoruz. Artık bu potansiyeli harekete geçirmemiz gerekiyor. Bana söyleyen güzel sözler için teşekkür ediyorum ama özelleştire de yapmamız gerekiyor. Birçok düzenleme yaptık ama sonuç nerede? Geldiğimiz yer; prim bölüğü gayri safi yurtiçi hasıla 0,5'ten bir buçuğa gelmiş. 3'e katlanmış ama bu gelinen nokta çok yetersiz."

"Teknolojinin birçok şey kazandıracığı kesin ancak beraberinde riskleri de getiriyor" **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **İrfan Özhamaratlı** ise panelde yaptığı konuşmada, sanayici için sigortanın sadece olası hasarların karşılanması anlamına gelmediğini aynı zamanda sanayicinin üretim ve üretimine devamına önem verdiğini dile getirdi.

Sanayicinin kazandığını hep yatırma yönündedir üretimini artırma peşinde olduğunu ifade eden Özha-

maratlı, "Dünyada herşey değişiyor ve inanılmaz hızla hızını artırarak değişiyor. Gelecekte hiçbir şey şuanki hızda olmayacak. Bizim de sanayisi olsun, sigortacılık sektörü olsun bütün sektörlerin buna ayak uydurması çok önemli." dedi.

Türkiye'de sigortacılığın hak ettiği ya da olması gerektiği noktada olmadığı konusunda herkesin hemfikir olduğunu belirten Özhamaratlı, şöyle devam etti:

"Bir rakam vermek gerekirse belki bugünkü potansiyelin 5 katı potansiyel var. Bu aslında çok iyi bir şey. Biz sanayiciler için böyle bir potansiyelin olması muhtemelen bir şey ama çok dikkatli de olmak lazım. Teknolojinin, yapay zekanın, büyük verinin mutlaka bir çok şey kazandıracığı kesin. Maliyetleri düşürecek, verimlilikleri artıracak, dolayısıyla umuyoruz ki bizler açısından fiyatlar da düşecektir. Bu da sigortalıların bir çok riski de beraberinde getiriyor bunun da farkında olmak lazım."

Özhamaratlı, sanayicinin sigortalılardan paket sigorta sunulması noktasında bazı beklentileri olduğuna işaret etti.

Bu noktada bir eksiklik gördüğünü aktaran Özhamaratlı, "Sigortacı ile sanayici bir araya geldiği zaman sigortacının mutlaka o firmanın ve o sektörün bir incelemesi yapması lazım ve sanayiciye ya da sigorta yapılacak olana bir sigorta paketi vermesi lazım. Sonuçta o firmanın da ayıracığı bir bütçe vardır sigorta için. Öngörülebilir bir bütçe vardır, bu noktada en optimum o firmanın özelinde nasıl bir sigorta yapılması gerekir bunu aktarmak lazım. Ben bu noktada eksiklik görüyorum." ifadelerini kullandı.

Özhamaratlı ayrıca sigortacının sanayicileri ve sigorta yapıları olası risklerle ilgili bilgilendirmeleri ve devamlılığı sağlamaları gerektiğini sözlerine ekledi.

"Paket sigorta yaptıran KOBİ'lerin oranı yüzde 37" Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Sektörler

ve Girişimcilik Daire Başkanı Ozan Acar ise sektöre ilişkin yaptıkları bir araştırmanın sonuçlarını paylaştı.

Ergo firmasıyla yaptıkları çalışmada KOBİ'lerin sigorta kullanım alışkanlıklarını ölçmeye çalıştıklarını dile getiren Acar, şunları kaydetti:

"Orada ilginç sonuçlar çıkıyor. Burada paket sigorta yaptıran KOBİ'lerin oranı yüzde 37 olarak çıktı. Dolayısıyla daha gidecek yol var bu anlamda. Asıl bu çalışmanın en çarpıcı sonucu şuydu; 'Bir hasarla karşılaştığınız zaman hasardan sonra aldığınız sigorta paketini değiştiriyor musunuz?' diye sorduk, yüzde 44'ü 'evet' demiş. Baktığınızda bir KOBİ, bir hasarla karşılaştıktan sonra sigorta paketini değiştiriyor. Eğer değişiklik yapıyorsa bu onun doğru paketi almadığı anlamına geliyor. Burada bir problem gözüküyor."

İkinci olarak KOBİ'lerin sigorta paketlerinden neden memnun olmadıklarını da baktıklarını aktaran Acar, sözlerini şöyle tamamladı:

"Bunun en temel nedeni hasan ödenmemiştir ondan memnun olmaz. OECD'nin istatistiklerine baktık, Türkiye'de toplanan primin yüzde 44'ü hasar olarak ödeniyor. Diğer Avrupa ülkelerinde Almanya'da, İtalya'da, Fransa'da, İspanya'da, Uzak Doğu'da, Japonya'da bu oran yüzde 70-80'lere çıkıyor. Şimdi sigortalılar bana kızıyor olabilir, evet belki karşılık ayırmak gerekiyor, bilançolarda bit takım aynı yerlerde tutulan unsurlar var ama sonuçta hasarın geri ödemesinde ciddi bir düşüklük varmış gibi görünüyor. Bence penetrasyonun düşük olmasının altındaki nedenlerden biri de bu olabilir. Daha çok doğru poliçeler yapılarak hasarların doğru ödendiği bir mekanizmanın ortaya çıkması gerekiyor."

"Türkiye'de tahmini sigortalılık oranı yüzde 15" **TOBB** Sigorta Acenteleri İcra Komitesi (SAİK) Başkanı Levent Korkut da Türkiye'de 6 bin 978'i gerçek, 8 bin 905'i tüzel kişi olmak üzere 15 bin 883 adet levhaya kayıtlı olarak faaliyet gösteren acente bulunduğunu bilgisini paylaştı.