

**İSO Başkanı Erdal Bahçivan, sanayinin yeni nesil kredilerle desteklenmesi gerektiğini söyledi**

# Uzak pazarlar için ucuz TL kredisi gerekli

**İSTANBUL Sanayi Odası** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, pandemide küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekerek "Hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin**, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini

çeşitlendirmeli" dedi. Yükselen navlun fiyatlarının dezavantaj oluşturduğunu söyleyen Bahçivan, "Eximbank'ın uzak pazarlara ihracata yönelik düşük faizli ve TL cinsi ihracat kredileri kullandıracağı bir program başlatmasını önemsiyoruz" diye konuştu. Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney de, "KOBİ'lere verdiğimiz destekleri çok önemsiyoruz. Bu yılın ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor" ifadelerini kullandı. **5'te**





# Yeni nesil kredilerle sanayiye destekleyin

**İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçivan**, salgında küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığını belirterek, "Bu süreçte **sanayimizin**, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" dedi

**İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) İSO** Meclisi'nin Ağustos ayı Olağan Toplantısı "Nitelik ve Katma Değer Odaklı İhracatın Geliştirilmesi ve Sürdürülebilirliği İçin Türk Eximbank'ın Vizyonu, Sunduğu Desteklerin Çeşitlendirilmesi" ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

Açılışta bir konuşma yapan **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, dünya ekonomilerinin önemli bir kısmının yeniden açılması ve küresel ticaretin toparlanmasıyla ülke ihracatının kazandığı güçlü ivmenin bu yönde önemli bir işaret olduğunu belirtti. Bahçivan, şunları kaydetti:

"Ticaret Bakanlığının açıkladığı ihracat verileri, 2021 yılını 210 milyar dolar civarında bir ihracatla tamamlayabileceğimizi gösteriyor. Ülkemiz ihracatının yüzde 95'i aşkın bir kısmını **sanayi** sektörü gerçekleştiriyor. Ülkemizi katma değeri yüksek ürünlerde daha rekabetçi hale getirebilmek için çok daha fazla yatırıma ihtiyacımız olduğunun farkındayız. Nitekim **sana-yi** sektörümüz yeni döneme çok daha yüksek bir yatırım motivasyonu ula girdi. Geçen yılın ortalarından bu yana makine-teçhizat yatırımlarındaki artış trendi umut verici. Yine **sana-yi** üretiminin son aylarda yakaladığı ivme, **sanayi** istihdamının haziranda 6 milyon 240 bin ile şimdiki kadarki en yüksek sayıya ulaşması gibi gelişmeler, sektörümüzün büyük bir atılımın eşliğinde olabileceğini gösteriyor. Önümüzdeki süreç nasıl şekillenirse şekillensin hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin** güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun başında da finansman geliyor. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için, özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını arttırarak desteklerini çeşitlendirmeli."

## Sermayesi güçlendirilmeli

**Erdal Bahçivan**, Türk Eximbank'ın kredi hacminin artırılması ve yeni iş modelleri geliştirerek farklı enstrümanlarla şirketleri ve ihracatı daha fazla desteklemesinin önemini anladı.

Türk Eximbank'ın mevcut sermayesi ile ihracatı ve ihracatçıları nitelikli bir şekilde desteklemesinin mümkün



görünmediğini ifade eden Bahçivan, "Bu nedenle de Türk Eximbank'ın sermayesi güçlendirilmelidir. Türk Eximbank tarafından kullanılan kredilerin yalnızca yüzde 9'u TL cinsindedir ve KOBİ dışı firmalara TL bazlı kredi kullanılmamaktadır. Türk Eximbank'ın, TL kredi olanakları genişletilmesi ve firmalarımızı kur risklerine karşı koruyacak enstrümanlar geliştirmelidir" diye konuştu.

**İSO** Yönetim Kurulu Başkanı Bahçivan, aynı şekilde kredibilitesinde sorun olmayan, yükümlülüklerini zamanında yerine getiren firmaların KGF limitlerini kaybetmesinin haksızlık olduğunu belirtti.

## Uzak pazarlar için TL kredisi

Türk Eximbank'ın artık sadece teminat karşılığı kredi veren bir kuruluş olmaktan çıkıp, geçmiş dönemlerde de sık sık gündeme geldikleri gibi, şirketleri past performans kriterlerine göre değerlendirip kredilendiren bir kurum haline gelmesi gerektiğini savunan Bahçivan, "Bu vesileyle, yalnızca Eximbank kredilerinde değil, tüm bankaçılık sisteminde bir şikayet ve maliyet unsuru haline gelen teminat mektuplarındaki aşırı komisyon ve masrafların, BDDK'nın alacağı bir ka-

## 300 milyar \$ ihracata KOBİ'lerle ulaşıyoruz



**TÜRK Eximbank Genel Müdürü Ali Güney**, KOBİ'lere verdikleri destekleri çok önemsediklerinin altını çizdi. Güney, "2021 yılının ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracata ulaşabiliriz. Türk Eximbank olarak alacak sigortasına da çok önem veriyoruz. TÜİK verilerine göre 2019 yılında ihracatçılarımızın yüzde 62'si bir veya iki alıcıdan fazlasıyla iş yapmıyor. Alacak sigortası desteği ile tahsilat risklerini bertaraf ediyoruz. Sigorta birimini Eximbank dışında bir iştirak gibi yapılandırdık. Yeni sigorta yazılımımızı da hayata geçirdik. Pandemi dönemi sigorta algısını kuvvetlendirdi. Sigortada yüzde 42 büyümeye kaydettik. Hedefimiz yıl sonunda 22 milyar sigorta hacmine ulaşmak. Bu da geçtiğimiz yıla göre yüzde 50 büyümeye anlamına geliyor" dedi.

rarla özellikle ihracata dönük mektuplarda yüzde 1 ile sınırlandırılması çok faydalı olacak" dedi. **Erdal Bahçivan**, küresel ticaret zincirlerindeki kaymalar sonucu ABD başta olmak üzere birçok uzak pazar alıcısı ülkenin Asya'ya alternatif olarak Türkiye'den tedarik arayışına girmeye başladığını belirtti.

Ancak yükselen navlun fiyatlarının bu yönde dezavantaj oluşturduğuna işaret eden Bahçivan, "Eximbank'ın

uzak pazarlara ihracata yönelik düşük faizli ve TL cinsi ihracat kredileri kullanılacağı bir program başlatmasını önemsiyoruz. Desteklerde sektörel bazlı bir yaklaşım faydalı olur. Küresel ihracatta e-ticaretin payının hızla artmasıyla Türkiye'de elektronik ortamda ihracatın gelişme eğilimine girmesi ve e-ihracat yapan firmalara özel bir kredi programı tasarlanması sektörel uygulamaya iyi bir örnek olabilir." yorumunu yaptı.



# Atılımın eşliğindeki **sanayici** finansman desteği bekliyor

'Üretim kesintisiz sürmeli' diyen **ISO Başkanı, sanayinin güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda finansman desteğine ihtiyacı olduğunu bildirdi. Başkan Bahçivan, Türk Eximbank'ın mevcut sermayesi ile ihracatı nitelikli bir şekilde desteklemesinin mümkün görünmediğini savundu**

## EKONOMİ SERVİSİ

**Istanbul Sanayi Odası (ISO)** Meclisi, "Nitelik ve Katma Değer Odaklı İhracatın Geliştirilmesi ve Sürdürülebilirliği İçin Türk Eximbank'ın Vizyonu, Sunduğu Desteklerin Çeşitlendirilmesi" ana gündemi ile toplandı. Çevrimiçi platform üzerinden yapılan toplantıda konuşan ISO Yönetim Kurulu Başkanı



**Erdal Bahçivan**, "Sanayi sektörümüz yeni döneme çok daha yüksek bir yatırım motivasyonu girdi. Geçen yıl ortalarından bu yana makine-teçhizat yatırımlarındaki artış eğilimi umut verici. Yine sanayi üretiminin son aylarda yakaladığı ivme, sanayi istihdamının hazırında 6 milyon 240 bin ile şimdiye kadarki en yüksek sayıya ulaşması gibi gelişmeler, sektörümüzün büyük bir atılımın eşliğinde olabileceğini gösteriyor" dedi.

## KREDİ DIŞI ENSTRÜMAN LAZIM

Önümüzdeki süreç nasıl şekillenirse şekillenirse hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiğini vurgulayan Bahçivan, "Ancak bu süreçte **sanayimizin** güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun yanında da finansman geliyor. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için, özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" ifadelerini



kullandı. Ülkemizde banka kredileri kanalıyla finansmana daha uygun maliyetlerle ve daha kolay erişilebilmenin her **sanayicinin** temennisi olduğunu söyleyen Bahçivan, "Öte yandan, uzun vadede üretici ve ihracatçılarımızın

alternatif finansman enstrümanlarıyla buluşması ve kredi dışı enstrümanları daha fazla kullanması hayati bir önem taşıyor. Bu noktada ihracatçımızın en büyük destekçisi olan, reel sektörün dostu Türk Eximbank'ın vizyon ve projelerini, en zor zamanlarda rekabet gücümüzü destekleyen önemli bir unsur olarak görüyoruz" diye konuştu.

## TL KREDİ OLANAĞI GENİŞLETİLSİN

"Türk Eximbank'ın mevcut sermayesi ile ihracatımızı ve ihracatçılarımızı nitelikli bir şekilde desteklemesi mümkün görünmüyor. Bu nedenle de Türk Eximbank'ın sermayesi güçlendirilmelidir" görüşünü dile getiren Bahçivan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Türk Eximbank tarafından kullanılan kredilerin yalnızca yüzde 9'u TL cinsindedir ve KOBİ dışı firmalara TL bazlı kredi kullanılmamaktadır. Türk Eximbank'ın, Türk lirası kredi olanakları genişletilmeli ve firmalarımızı kur risklerine karşı koruyacak enstrümanları geliştirmelidir. Öte yandan kredilendirme sürecindeki teminat masrafları **sanayicilere** ciddi bir maddi külfet oluşturmaktadır. Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın Lütfi El-

yon ve masrafların, BDDK'nın aldığı bir kararla özellikle ihracata dönük mektuplarda yüzde 1 ile sınırlanması çok faydalı olacak. Yine ihracat hacmine bağlı olarak ihracatçı **sanayicilerin** Eximbank kredi limitlerinin de artırılması gerekiyor. İhracatçılarımızın nakit akışı sürdürülebilirliği açısından, fonlanmanın uzun vade ağırlıklı olması son derece önemli bir husustur. Halihazırda Türk Eximbank'ın yurt içi kredi hacminin yüzde 76'sının kısa vadeli olduğu düşünüldüğünde, uzun vadeli fonlama olanaklarının da mutlaka artırılması gerektiği kanaatindeyiz. Son zamanlarda hammadde fiyatlarının aşırı artmasına rağmen firmaların ihracat sigorta limitlerinin aynı kalması ihracatçılarımızda bir darboğaz yaratıyor. Firma kendisi risk olarak Eximbank limitinin üzerinde ihracat yaptığında, herhangi olumsuz bir durumda, Eximbank belirlemiş olduğu sigorta miktarını da kapsam dışı tutuyor. Bu durum, yüksek bir talep olmasına rağmen ihracatın önündeki en büyük engellerden biri. Bu nedenle de ihracat sigorta limitlerinin artırılmasını önemli görüyoruz."

## TEMİNATA DEĞİL PERFORMANSA KREDİ

Bahçivan, aynı şekilde kredibilitesinde sorun olmayan, yükümlülüklerini zamanında yerine getiren firmaların KGF limitlerini kaybetmesinin haksızlık olduğunu belirterek, taleplerini şöyle sıraladı: "Türk Eximbank artık sadece teminat karşılığı kredi veren bir kuruluş olmaktan çıkıp, şirketleri past performans kriterlerine göre değerlendirip kredilendiren bir kurum haline gelmelidir. Tüm bankacılık sisteminde teminat mektuplarındaki aşırı komis-

## Destek artarsa 300 milyar mümkün

**TOPLANTIDA sanayicilere** hitaben konuşan Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney, "KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracat mümkün" mesajı verdi. Güney, "2021 yılının ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor. TÜİK verilerine göre 2019 yılında ihracatçılarımızın yüzde

62'si bir veya iki alıcıdan fazlasıyla iş yapmıyor. Alacak sigortası desteği ile tahsilat risklerini bertaraf ediyoruz. Sigorta birimini Eximbank dışında bir iştirak gibi yapılandırdık. Yeni sigorta yazılımımızı da hayata geçirdik. Sigortada yüzde 42 büyüme kaydettik. Hedefimiz yıl sonunda 22 milyar sigorta hacmine ulaşmak" dedi.



## EXİMBANK'A ÇAĞRI

### İSO yeşil sanayi destek istiyor

**İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Meclisi'nin ağustos ayı olağan toplantısı yapıldı. İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, pandemide küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığını belirterek, "Üretim kesintisiz sürmeli. **Sanayimizin**, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" diye konuştu.

● **Ekonomi Servisi**



EXİMBANK GENEL MÜDÜRÜ ALİ GÜNEY, İSO MECLİS TOPLANTISINA KATILARAK SORUNLARI VE ÖNERİLERİ NOT ETTİ

## Sanayicilerden Eximbank kredilerinde revizyon çağrısı

Küresel ticarete yaşanan dönüşümün getirdiği fırsatları kaçırmak istemeyen ihracatçılar, Türk Eximbank kredilerinin yeni döneme uyumlu olmasını istiyor. İSO Başkanı Erdal Bahçivan, "Türk Eximbank'ın sermayesi güçlendirilmeli. Teminat karşılığı yerine past performansa göre kredi verilmeli. Uzak pazarlara yönelik düşük faizli TL kredisi olmalı. E-ihracat yapanlara özel kredi tasarlanmalı" diyerek sanayicilerin taleplerini dile getirdi.

**İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, pandemide küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat

çekerek "Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" dedi.

İSO Meclisi'nin ağustos ayı olağan toplantısı "Nitelik ve Katma Değer Odaklı İhracatın Geliştirilmesi ve Sürdürülebilirliği İçin Türk Eximbank'ın Vizyonu, Sunduğu Desteklerin Çeşitlendirilmesi" ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi. Açılış konuşmasını İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın yaptığı online meclis toplantısında, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney konuk olarak katılarak gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulundu.



Bahçivan, Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma ve değer zincirinde daha üst surlara yükselme yönünde önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekti.

### Uzak pazarlara düşük faizli TL kredisi

Küresel ticaret zincirlerindeki kaymalar sonucu uzak pazar alıcısı ülkelerin Asya'ya alternatif olarak Türkiye'den tedarik arayışına girmeye başladığını dile getiren Bahçivan "Ancak yükselen navlun fiyatları bu yönde dezavantaj oluşturuyor. Eximbank, uzak pazarlara ihracata yönelik düşük faizli ve TL cinsi ihracat kredileri kullanılabilecek bir program başlatmalı. e-ihracat yapan firmalara da özel bir kredi programı tasarlanmalı" ifadelerini kullandı. Bahçivan, hammadde fiyatlarının aşırı artmasına rağmen ihracat sigorta limitlerinin aynı kalmasının da ihracatçılar için sorun oluşturduğunu, bu limitlerin artırılması gerektiğini söyledi.

### "300 milyar dolar ihracat mümkün"

#### Meclis toplantısında

konuşan Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney, amaçlarının karlılığı artırma değil ihracatçıyı desteklemek olduğunu, maliyetlerinin piyasaya göre cazip olduğunu vurguladı. KOBİ'lere verdikleri destekleri çok önemsediklerinin altını çizen Güney, "2021 yılının ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracata ulaşabiliriz" diye konuştu.



# 'Türk Eximbank'tan yeni nesil kredi desteği bekliyoruz'

**ISO Başkanı** Bahçivan, **sanayinin**, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için desteğe ihtiyacı olduğunu belirterek, "Türk Eximbank, yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" dedi.

## EKONOMİ SERVİSİ

**İ**stanbul Sanayi Odası (ISO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, salgında küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekerek, "Hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin**, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli." ifadelerini kullandı.

**ISO** Meclisi'nin Ağustos ayı Olağan Toplantısı "Nitelik ve Katma Değer Odaklı İhracatın Geliştirilmesi ve Sürdürülebilirliği İçin Türk Eximbank'ın Vizyonu, Sunduğu Desteklerin Çeşitlendirilmesi" ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

Açılış konuşmasını **ISO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın yaptığı çevrim içi Meclis toplantısına, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney konuk olarak katılarak gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulundu.



Dünya ekonomilerinin önemli bir kısmının yeniden açılması ve küresel ticaretin toparlanmasıyla ülke ihracatının kazandığı güçlü ivmenin bu yönünde önemli bir işaret olduğunu belirten Bahçivan, şunları kaydetti:

"Ticaret Bakanlığının açıkladığı ihracat verileri, 2021 yılını 210 milyar dolar civarında bir ihracatla tamamlayabileceğimizi gösteriyor. Ülkemiz ihracatının yüzde 95'i aşkın bir kısmını **sanayi** sektörü gerçekleştiriyor. Ülkemizi katma değeri yüksek ürünlerde daha rekabetçi hale getirebilmek için çok daha fazla yatırıma ihtiyacımız olduğunun farkındayız. Nitekim **sanayi** sektörümüz yeni döneme çok daha

yüksek bir yatırım motivasyonu ile girdi. Geçen yılın ortalarından bu yana makine-teçhizat yatırımlarındaki artış trendi umut verici. Yine **sanayi** üretiminin son aylarda yakaladığı ivme, **sanayi** istihdamının haziranda 6 milyon 240 bin ile şimdiye kadar ki en yüksek sayıya ulaşması gibi gelişmeler, sektörümüzün büyük bir atılımın eşiğinde olabileceğini gösteriyor. Önümüzdeki süreç nasıl şekillenirse şekillensin hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin** güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun başında da finansman geliyoruz. Bu bağlamda Türk Exim-

bank, ihracat ve yeşil ekonomi için, özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli."

Türk Eximbank'ın mevcut sermayesi ile ihracatı ve ihracatçıları nitelikli bir şekilde desteklemesinin mümkün görünmediğini ifade eden Bahçivan, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"Bu nedenle de Türk Eximbank'ın sermayesi güçlendirilmelidir. Türk Eximbank tarafından kullanılan kredilerin yalnızca yüzde 9'u TL cinsindedir ve KOBİ dışı firmalara TL bazlı kredi kullanılmamaktadır. Türk Eximbank'ın, TL kredi olanakları genişletilmeli ve firmalarımızı kur risklerine karşı koruyacak enstrümanlar geliştirmelidir. Öte yandan kredilendirme sürecindeki teminat masrafları **sanayicilere** ciddi bir maddi külfet oluşturmaktadır. Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın Lütfi Elvan'ın geçtiğimiz hafta yaptığı, ihracat potansiyeli yüksek KOBİ'lere yönelik Kredi Garanti Fonu (KGF) destekli Eximbank Kredi Paketi açıklamasından memnuniyet duymakla birlikte bu imkanın sadece KOBİ büyüklüğündeki ihracatçılarımız için değil sektörün lokomotifleri olan diğer ölçekli tüm firmaların-

mız için de sürdürülebilir bir bakış açısı ile geliştirilmesi gerektiği görüşündeyiz."

Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney de amaçlarının karlılığı artırma değil ihracatçıyı desteklemek olduğunu, maliyetlerinin de piyasaya göre cazip olduğunu vurguladı.

KOBİ'lere verdikleri destekleri çok önemsediklerinin altını çizen Güney, şunları aktardı:

"2021 yılının ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracata ulaşabiliriz. Türk Eximbank olarak alacak sigortasına da çok önem veriyoruz. TÜİK verilerine göre 2019 yılında ihracatçılarımızın yüzde 62'si bir veya iki alıcıdan fazlasıyla iş yapmıyor. Alacak sigortası desteği ile tahsilat risklerini bertaraf ediyoruz. Sigorta birimini Eximbank dışında bir iştirak gibi yapılandırdık. Yeni sigorta yazılımımızı da hayata geçirdik. Pandemi dönemi sigorta algısını kuvvetlendirdi. Sigortada yüzde 42 büyüme kaydettik. Hedefimiz yıl sonunda 22 milyar sigorta hacmine ulaşmak. Bu da geçtiğimiz yıla göre yüzde 50 büyüme anlamına geliyor."



# Yeşil ekonomi için finansman çağrısı

## EKONOMİ SERVİSİ

**Istanbul Sanayi Odası (ISO) Başkanı Erdal Bahçivan**, salgında küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekerek, "Sanayimizin, güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" dedi.

ISO Meclisi'nin ağustos ayı Olağan Toplantısı'na, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney konuk olarak katıldı.

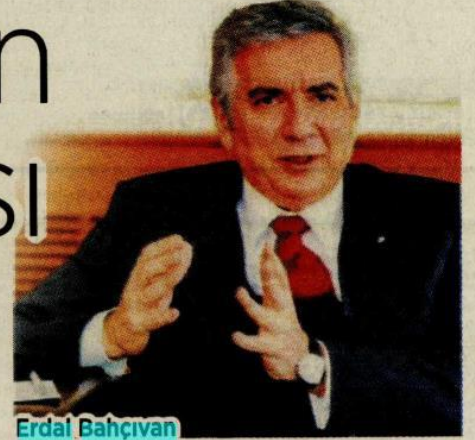
**Erdal Bahçivan**, yeni tip koronvirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle küresel

tedarik zincirlerinde yaşanan ve devam etmesi beklenen dönüşümle birlikte, Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma ve değer zincirinde daha üst sıralara yükselme yönünde önemli bir fırsat yakaladığını vurguladı.

## Güçlü ivme var

Dünya ekonomilerinin önemli bir kısmının yeniden açılması ve küresel ticaretin toparlanmasıyla ülke ihracatının kazandığı güçlü ivmenin bu yönde önemli bir işaret olduğunu belirten Bahçivan, şunları kaydetti:

"Sanayi üretiminin son aylarda yakaladığı ivme, sanayi istihdamının haziranda 6 milyar 240 bin ile şimdiye



Erdal Bahçivan

kadarki en yüksek sayıya ulaşması gibi gelişmeler, sektörümüzün büyük bir atılımın eşliğinde olabileceğini gösteriyor.

Bu süreçte sanayimizin güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun başında da finansman geliyor. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için, özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli."

# YEŞİL EKONOMİDE DESTEK TALEBİ

İSO Başkanı Bahçivan, “Yeni nesil kredilerle **sanayimiz** desteklenmeli” dedi.



**İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, salgında küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekerek, “Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli” dedi. **Erdal Bahçivan**, yeni tip koronvirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle küresel tedarik zincirlerinde yaşanan ve devam etmesi beklenen dönüşümle birlikte, Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma ve değer zincirinde daha üst sıralara yükselme yönünde önemli bir fırsat yakaladığını vurguladı.





## Güney: İhracatta 300 milyar dolar yakalanabilir

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Ali Güney, KOBİ desteklerinin artmasıyla ihracatta 300 milyar doların yakalanabileceğini söyledi. Amaçlarının kârlılığı artırma değil ihracatçıyı desteklemek olduğunu, maliyetlerinin de piyasaya göre cazip olduğunu vurgulayan Güney, İSO Meclisi'nin ağustos ayı Olağan Toplantısı'nda "2021 yılının ilk yarısında, ilk

defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor.

KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracata ulaşabiliriz. Alacak sigortası desteği ile de tahsilat risklerini bertaraf ediyoruz" dedi.



Ali Güney



# “Hayatın işleyişi için üretim olmazsa olmaz”



Erdal  
Bahçivan

**ISO Başkanı** Bahçivan; “Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmesi gerekir” ifadelerini kullandı.

**İSTANBUL Sanayi Odası (ISO)** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, salgında küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekerek, “Hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin**, güçlü ve sürdürülebilir

ihracat için finansman desteğine ihtiyacı var. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli.” ifadelerini kullandı.

**ISO** Meclisi'nin Ağustos ayı Olağan Toplantısı “Nitelik ve Katma Değer Odaklı İhracatın Geliştirilmesi ve Sürdürülebilirliği İçin Türk Eximbank'ın Vizyonu, Sunduğu Desteklerin Çeşitlendirilmesi” ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

Açılış konuşmasını **ISO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın yaptığı çevrim içi Meclis toplantısına, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney konuk olarak katılarak gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

**Erdal Bahçivan**, yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle küresel tedarik

zincirlerinde yaşanan ve devam etmesi beklenen dönüşümle birlikte, Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma ve değer zincirinde daha üst sıralara yükselme yönünde önemli bir fırsat yakaladığını vurguladı.

Banka kredileri kanalıyla finansmana daha uygun maliyetlerle ve daha kolay erişebilmenin her **sanayicinin** temennisi olduğunu söyleyen Bahçivan, “Öte yandan, uzun vadede üretici ve ihracatçılarımızın alternatif finansman enstrümanlarıyla buluşması ve kredi dışı enstrümanları daha fazla kullanması hayati bir önem taşıyor. Bu noktada ihracatçımızın en büyük destekçisi olan, reel sektörün dostu Türk Eximbank'ın vizyon ve projelerini, en zor zamanlarda rekabet gücümüzü destekleyen önemli bir unsur olarak görüyoruz.” değerlendirmesinde bulundu. **(AA)**



# Türkiye önemli bir fırsat yakaladı

**İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan**, küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma ve değer zincirinde daha üst sıralara yükselme yönünde önemli bir fırsat yakaladığına dikkat çekti.

## İHRACATTA ATILIM SÜRÜYOR

Dünya ekonomilerinin önemli bir kısmının yeniden açılması ve küresel ticaretin toparlanmasıyla ülke ihracatının kazandığı güçlü ivmenin bu yönde önemli bir işaret olduğunu belirten Bahçivan şunları söyledi:

"Ticaret Bakanlığının



Erdal Bahçivan

açıkladığı ihracat verileri, 2021 yılını 210 milyar dolar civarında bir ihracatla tamamlayabileceğimizi gösteriyor. Ülkemiz ihracatının yüzde 95'i aşkın bir kısmını sanayi sektörü gerçekleştiriyor. Ülkemizi katma değeri yüksek ürünlerde daha rekabetçi hale getirebilmek için çok daha fazla yatırıma ihtiyacımız olduğunun farkındayız. Nitekim sanayi sektörümüz yeni döneme çok daha yüksek bir yatırım motivasyonu ile girdi. Geçen yılın ortala-

ından bu yana makine-teçhizat yatırımlarındaki artış trendi umut verici. Yine sanayi üretiminin son aylarda yakaladığı ivme, sanayi istihdamının haziranda 6 milyon 240 binle şimdiki kadarki en yüksek sayıya ulaşması gibi gelişmeler, sektörümüzün büyük bir atılımın eşliğinde olabileceğini gösteriyor. Önümüzdeki süreç nasıl şekillenirse şekillensin hayatın işleyişine devam edebilmesi için üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte sanayimizin güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun başında da finansman geliyor. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve

yeşil ekonomi için özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını arttırarak desteklerini çeşitlendirmeli."

## FİNANSMANA ERİŞİM ÖNEMLİ

Finansmana daha uygun maliyetlerle ve daha kolay erişilebilmenin her sanayicinin temennisi olduğunu aktaran Bahçivan, "Öte yandan uzun vadede gerek üreticilerimizin gerek ihracatçılarımızın alternatif finansman enstrümanlarıyla buluşmaları ve kredi dışı enstrümanları daha fazla kullanmaları hayati bir önem taşıyor. Bu noktada reel sektörün dostu Türk Eximbank'ın vizyon ve projelerini önemli bir unsur olarak görüyoruz" dedi.



# Sanayimiz yeni nesil kredilerle desteklenmeli

Türk **sanayisinin** güçlü ve sürdürülebilir ihracat için finansman desteğine ihtiyacı olduğunu söyleyen **İSO Başkanı Erdal Bahçivan**, "Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için yeni nesil finansman kaynaklarını artırarak desteklerini çeşitlendirmeli" dedi.

**İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Meclisi, ağustos ayı olağan toplantısını gerçekleştirdi. Çevrimiçi toplantıya, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney konuk olarak katıldı. Açılıшта konuşan **İSO Başkanı Erdal Bahçivan**, Kovid-19 nedeniyle küresel tedarik zincirlerinde yaşanan dönüşümle, Türkiye'nin dünya ihracatındaki payını artırma fırsatı yakaladığını vurguladı. Bahçivan, şunları kaydetti:



Erdal Bahçivan

ti: "Önümüzdeki süreçte, üretimin kesintisiz sürmesi gerektiği bir gerçek. Ancak bu süreçte **sanayimizin** güçlü ve sürdürülebilir ihracat konusunda desteğe ihtiyacı var. Bunun başında da finansman geliyor. Bu bağlamda Türk Eximbank, ihracat ve yeşil ekonomi için, özellikle yeni nesil finansman kaynaklarını arttırarak desteklerini

çeşitlendirmeli."

## REKABET ÖNEMLİ

Banka kredileri kanalıyla finansmana daha uygun maliyetlerle ve daha kolay erişebilmenin

her **sanayicinin** temennisi olduğunu söyleyen Bahçivan, "Üretici ve ihracatçılarımızın alternatif finansman enstrümanlarıyla buluşması hayati bir önem taşıyor" diye konuştu.

## KOBİLERE ÖNEM VERİYORUZ

**Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney** de amaçlarının karlılığı artırma değil ihracatçıyı desteklemek olduğunu, maliyetlerinin de piyasaya göre cazip olduğunu vurguladı. KOBİ'lere verdikleri destekleri çok önemsediklerini

belirten Güney, şunları aktardı: "2021 yılının ilk yarısında, ilk defa banka kredisinden yararlanan firmaların yüzde 92'sini KOBİ'ler oluşturuyor. KOBİ desteklerinin artmasıyla 300 milyar dolar ihracata ulaşabiliriz. Türk Eximbank olarak alacak sigortasına da çok önem veriyoruz. Sigortada yüzde 42 büyümeye kaydettik. Hedefimiz yıl sonunda 22 milyar sigorta hacmine ulaşmak. Bu da geçtiğimiz yıla göre yüzde 50 büyümeye anlamına geliyor."



Ali Güney