



SAVUNMA SANAYİSİNDE YENİ REKOR GELİYOR İHRACATTA 4 MİLYAR \$ AŞILACAK

Türkiye savunma sanayisi ihracatında yeni bir rekora hazırlanıyor. 2021'de 3.2 milyar dolarlık ihracat yapan sektör, bu yıl 4 milyar doların üzerine çıkacak. Sektörün toplam cirosu ise 11 milyar doları aştı

İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelemesi SAHA İstanbul tarafından gerçekleştirilen Savunma Sanayi Buluşmaları'nın dördüncüsü dün İstanbul'da gerçekleştirildi. Etkinlik öncesi Saha İstanbul Yönetim Kurulu Üyesi İlhami Keleş, APara'da Şafak Tükle'nin sunduğu KOBİ Platformu programının konuğu oldu. Programda etkinliğe dair ayrıntılı bilgi veren Keleş, "Dördüncü kez hayata geçirdiğimiz bu etkinlikle ana yüklenici firmalarımıza destek sağlayan KOBİ'lerimizi bir araya getiriyoruz" dedi.

Savunma sanayisinde yıllık cironun 10 milyar doları aştığını anlatan Keleş, "11 milyar dolarlık ciroya ulaştık. İhracat rakamları çok hızlı geliyor. 2021'de 3 milyar 224 milyon dolarlık ihracat yapılmıştı ki bu bir rekor... Bu yıl sonunda 4 milyar doların üzerine çıkılması bekleniyor. İlk aylardaki verileri baz aldığımızda bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracatta yüzde 48'lik bir artış görüyoruz. 4 milyar doların da üzerine çıkacağımızı düşünüyoruz" ifadelerini kullandı.

METAVERSE FUAR DÜZENLENECEK

Savunma sanayisi için SAHA EXPO'nun çok önemli bir parametre olduğunu aktaran Keleş, "SAHA EXPO bin civarında yerli, 200 de yabancı firma katılımıyla ile düzenlenecek. 25-28 Ekim'de gerçekleştireceğimiz

bu etkinlik ihracatımıza da ciddi katkı sağlayacak" diye konuştu. Etkinliğin dünyada ilk defa metaverse olarak da düzenleneceğini anlatan Keleş, "Fiziki fuar 25-28 Ekim'de, 1 Kasım'dan itibaren 15 Şubat 2023'e kadar da metaverse olarak fuarı düzenleyeceğiz. Yani hem fiziki hem de metaverse etkinlikle kapsamlı bir fuar yapacağız. Fiziki olarak fuara gelemeyenler metaverse etkinliğe avaturlarlarıyla fuarı takip edecek" dedi.

ÇİMENTO GÖREVİ GÖRÜYÜR

Türkiye'nin savunma sanayisinde platform satan ülke konumuna geldiğine dikkat çeken Keleş, şöyle devam etti: "Türkiye gemileri, uçakları, İHA'ları, zırhlı araçları, tankeri ihraç eden konuma geldi. Tüm bunlar platform olarak tanınadığımız şeyler. Bir platform ihraç ettiğinizde o platform ihraç ettiğiniz ülkede envantere kaldığı sürece o ülkeyle ticari, eğitim, insan kaynağı ilişkiniz devam ediyor. Hatta kalıcı uluslararası ilişki geliştirmenizde de çimento vazifesi görüyor. İkincisi bir platform ihraç ettiğinizde onun içindeki tüm sistemleri ve alt sistemleri ihraç etmiş oluyorsunuz. Dolayısıyla o platformun üretiminde rol alan tüm KOBİ'ler de ihracatta yer almış oluyor. Burada yapılan ihracat, herhangi bir ürünün ihracatından daha uzun soluklu ve kapsamlı ilerliyor."



70 MASADA 1.242 GÖRÜŞME

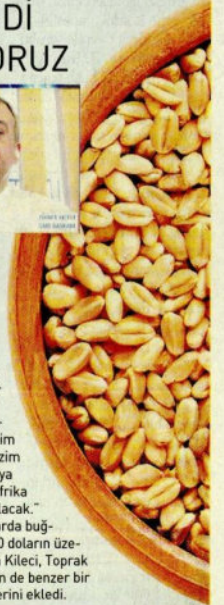
SAVUNMA Sanayi Buluşmaları etkinliğinde "Milli Teknoloji Hamlesi'nin Türkiye'nin Teknolojik Dönüşümüne Etkisi" başlıklı bir panelin düzenlendiğini anlatan Keleş, "Panelde Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanı Dr. Ali Taha Koç, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Fatih Kacı, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandat, Altınay Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Altınay ve STM Thinktech Koordinatörü Emek Korgeneral Alpaslan Erdoğan Türkiye'nin teknolojik dönüşümü masaya yatırdı" dedi. Programda 15 ana yüklenici firmayla KOBİ'lerin bir araya getirildiğini aktaran Keleş, 70 masada 1.242 tane görüşmenin yapıldığını aktardı.

BUĞDAYDA KENDİ KENDİMİZE YETİYORUZ

RUSYA-Ukrayna savaşının ardından buğday ithalatı dünya gündemine düştü. Türkiye'nin buğday üretimi hakkında bilgi veren Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB) Başkanı Fikret Kileci, Kobi Platformu programının bir diğer konuğu oldu. Türkiye'nin buğday ihtiyacının toplam 25 milyon ton olduğunu anlatan Kileci, "Bunun 18 milyon tonu kendi ihtiyacımız için 7 milyon tonu da ihracatımız için gerekli. Bizim ülkemizin üretimi ise 18 milyon ton. Yani kendi ihtiyacımızı kendimiz üretiyoruz. Son dönemde yaşanan Rusya-Ukrayna savaşı bizi bir miktar etkiledi. Çünkü ithalatımızın yüzde 95'ini bu ülkelerden karşılıyoruz. Fakat bu buğdayı ithal edip sonrasında işleyerek ihraç ediyoruz. Dolayısıyla içeride bir sorun söz konusu değil" dedi. Güneydoğu'da kuraklık nedeniyle rekolte düşüş olabileceğini anlatan Kileci, "Ancak farklı bölgelerde güçlü yaşanan etkiyle rekolte artış bekleniyor. Önümüzdeki ay net fotoğrafı göreceğiz" diye konuştu. Bu yıl 20 milyon tonun üzerinde rekolte bek-



lendiğini aktaran Kileci, şöyle devam etti: "En gerçek resim hasat sonunda çıkacaktır. Biz şu an ihracatın sektöre uğramaması için hammaddenin tedariki- ni sağlamaya çalışıyoruz. Ancak Hindistan'da böyle bir üretim söz konusu değil. Bizim için Rusya-Ukrayna'ya alternatif pazarlar Afrika ve Güney Amerika olacak." Uluslararası pazarlarda buğday alım fiyatının 500 doların üzerine çıktığını anlatan Kileci, Toprak Mahsulleri Ofisi'nden de benzer bir alım fiyatı beklentilerini ekledi.





Savunma ihracatı 4 milyar dolara koşuyor



İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük **sanayi** kümelenmesi SAHA İstanbul işbirliğiyle düzenlenen 4. Savunma **Sanayi** Buluşmaları başladı. Sektörün önde gelen temsilcilerinin katılımıyla gerçekleşen etkinlikte katılımcılar savunma **sanayi** ve yerli teknolojilerin önemine dikkat çekti. Türk savunma **sanayininin**, birçok sektöre göre daha hızlı bir büyüme trendi içerisinde olduğunu söyleyen SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar, "Sektörümüz, geçen yıl 3.2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. 2022 itibarıyla 4 milyar doları yakalayacağımızı rahatlıkla söyleyebiliriz. Savunma **sanayimiz** durmuyor, adeta bir buz kıran gemisi gibi önüne çıkan engelleri kıra kıra ilerliyor" dedi. Etkinliğe çevrim içi olarak katılan Cumhurbaşkanlığı Savunma

Sanayi Başkanı İsmail Demir ise "Sektör ciromuz 2021'de 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü" dedi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan** da Türk savunma **sanayininin**, Türkiye'nin en önemli sektörlerinden biri konumunda olduğunu söyledi.

TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜME KATKI

Toplantı kapsamında "Milli Teknoloji Hamlesinin Türkiye'nin Teknolojik Dönüşümüne Etkisi" başlıklı panel de gerçekleştirildi. Panele, Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanı Dr. Ali Taha Koç, **Sanayi** ve Teknoloji Bakan Yardımcısı M. Fatih Kacı, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, STM Thinktech Koordinatörü Emekli Korgeneral Alpaslan Erdoğan ve Altınay Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Altınay katıldı.



Savunmada ortak üretim seferberliği

EKONOMİ SERVİSİ

Istanbul Sanayi Odası (ISO) Başkanı Erdal Bahçivan, “15 yıl önce yüzde 80 oranında dışa bağımlı olan savunma sanayi sektörümüz bugün KOBİ’lerden üniversitelere kadar ‘ortak üretim seferberliği’ hissiyatı ile çalışıyor. Kendi motorunu, milli tankını, savaş gemisini, taarruz helikopterini, insansız hava araçlarını, füzelerini ve piyade tüfeğini üretmeyi başaran Türkiye hepimizin gururu” dedi. ISO ve Türkiye’nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA İstanbul, ‘Savunma Sanayii Buluşmaları’nın dördüncüsünü gerçekleştirdi.

Toplantıya, Bahçivan’ın yanı sıra Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir ve SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar da katıldı.

İsmail Demir, “Savunma ve havacılık sanayii sektör



Erdal Bahçivan

ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı. Sektörün yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar oldu” dedi. Haluk Bayraktar ise “Bağımsızlığı korumanın en önemli unsurlarından birinin bir ülkenin kendine ait savunma sanayiinin gücü ile bağlantılı olduğunu görüyoruz” diye konuştu.



İSO BAŞKANI ERDAL BAHÇIVAN:

Savunma sanayii asla ihmale gelmeyecek bir alan

■ İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve SAHA İstanbul, savunma sanayinin 'milli ve yerli' yapısına katkı için 'Savunma Sanayii Buluşmaları'nın dördüncüsünü gerçekleştirdi. İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan'ın ev sa-

hipliğindeki toplantıya, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir, SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar ve firma temsilcileri katıldı. Süper güçler arasında



Erdal Bahçivan



İsmail Demir



Haluk Bayraktar

hegemonya mücadelesinin kızıştığı, 3. Dünya Savaşı ihtimalinin tartışıldığı bir dünyada savunma sanayinin asla ihmale gelmeyecek bir alan olduğunu kaydeden Erdal Bahçivan, 15 yıl önce yüzde 80

dışa bağımlı olan savunma sanayinin bugün; KOBİ, yüklenici firma, araştırma kuruluşları ve üniversitelerin vizyonu ile âdeta 'Ortak üretim seferberliği' ile çalıştığını vurguladı. İsmail Demir de savunma ve havacılık cironun 10 milyar dolar barajını aştığını ifade etti. Ü-

lkelerin en önemli derdinin bağımsızlıklarını korumak olduğunu vurgulayan Haluk Bayraktar ise bağımsızlığı korumanın yerli savunma sanayisinden geçtiğini söyledi.



SAVUNMADA 10 MİLYAR \$ CİRO BARAJI AŞILDI

**SİPARİŞ ORANI
ÖNCEKİ YILA GÖRE
YÜZDE 40 ARTTI**



Organizasyon kapsamında "Milli Teknoloji Hamlesinin Türkiye'nin Teknolojik Dönüşümüne Etkisi" başlıklı bir de panel düzenlendi.

Yerli ve milli teknoloji hamlesi savunmada meyvelerini vermeye başladı. 60 milyar dolarlık 800 projenin yürütüldüğü sektörde, geçen yıl 10 milyar dolarlık ciro barajı aşılrken yeni sipariş oranı % 40 arttı.

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA İstanbul, stratejik önemiyle Türkiye'nin küresel gücünü belirleyen savunma sanayiinin "milli ve yerli" yapısına katkı için "Savunma Sanayii Buluşmaları"nın

dördüncüsünü gerçekleştirdi. Organizasyonun açılışında konuşan Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir, savunma sanayiinin özgün ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri, araştırma kuruluşları ve üniversiteleleriyle ülkenin en önemli

sektörlerinden biri haline geldiğini söyledi.

800 PROJEYÜRÜYÖR

Yirmi yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'e ulaştığı bilgisini veren Demir, şunları kaydetti: "Yirmi yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar dolarlık proje hac-

mine ulaşıldı. Savunma ve havacılık sanayii sektör ciroumuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise bir önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yıl sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz."

Sektör İstanbul'da buluştu

İSO'NUN SAHA İstanbul işbirliğiyle savunma sanayii temsilcilerini bir araya getiren toplantının dördüncüsünde, Türk savunma sanayiinin önde gelen temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

BAĞIMSIZLIĞIN TEMİNATI

SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar ise açılışta yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Bağımsızlığı korumanın en önemli unsurlarından biri ülkelerin kendine ait savunma sanayiinin güçlü olmasıdır. Biz de bağımsızlığımızı korumak, geleceğimizi teminat altına almak için yüksek teknoloji geliştirmeliyiz."



İSO 500'de 20 firma yer alıyor

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan, 77 binin üzerinde kişiye istihdam sağlayan Türkiye savunma sanayiinin yıllar içindeki gelişimiyle ilgili şu bilgileri verdi: "İSO 500 listemizde, 2000 yılında savunma sanayii sektörümüzden 6 firma yer alırken 2021 yılında açıklanan çalışmamızda savunma sanayiinde faaliyet

gösteren 20'den fazla firmamızın yer alması da sektörün başarılı gelişimini ortaya koymaktadır. Bugün düzenlediğimiz organizasyonla 15 savunma sanayii ana üretici firmamızla ikili görüşmeler gerçekleşecek. Gelen taleplere baktığımızda bugün 1000'in üzerinde ikili görüşme gerçekleşmesi bekliyoruz."



Hedef 4 milyar dolar

■ **İSTANBUL Sanayi Odası** aktif projesi bulunuyor. (İSO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA İstanbul iş birliğiyle düzenlenen 4. Savunma Sanayii Buluşmaları başladı. Ülkemizi savunma kabiliyetinde olmazsak, tam bağımsız olmamızın mümkün olamayacağını söyleyen SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar, "Savunma Sanayii Başkanlığımızın halihazırda 700'ün üzerinde

Sektörümüz, geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 41'lik artışla 3.2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. 10 yıl önce ihracatımız 800 milyon dolardı. 2022 yılı itibarıyla 4 milyar doları yakalayacağımızı rahatlıkla söyleyebiliriz" diye konuştu. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir ise "Savunma ve havacılık sanayii sektör ciromuz 2021'de 10 milyar dolar barajını aşarak pandemi öncesine döndü" dedi.



Savunma sanayiine SİPARİŞ YAĞIYOR



Türk savunma **sanayiinin** aldığı yeni sipariş tutarı yüzde 40 artarak, 9 milyar dolara ulaştı. Savunma **sanayii** ihracatının diplomatik alanda mesafe katettiğini söyleyen Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar, "**Savunma sanayii ihracatı, bir ekonomik aktivitenin yanısıra aynı zamanda çok güçlü bir diplomatik kaldıraçtır**" dedi.

■ EKONOMİ SERVİSİ - İSTANBUL

Ülkelerin bağımsızlığını korumasında önemli bir yer tutan olan savunma **sanayii** sektöründe Türkiye güçlü adımlarla ilerlemeye devam ediyor. Savunma ve havacılık **sanayii** sektörünün cirosu 2021'de 10 milyar dolar barajını aşmayı başardı. Sektörün aldığı yeni sipariş tutarı ise 9 milyar dolara ulaştı. **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** ve Türkiye'nin en büyük **sanayii** kümelenmesi SAHA İstanbul iş birliğiyle düzenlenen "4. Savunma **Sanayii** Buluşmaları" İstanbul'da başladı. Zirvede konuşan SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar, savunma **sanayii** ihracatının Türkiye'ye diplomatik alanda mesafe kat ettiğini söyledi.

Bayraktar, "Savunma **sanayii** ihracatı, bir ekonomik aktivitenin yanı sıra aynı zamanda çok güçlü bir diplomatik kaldıraç. Bunun katkısını ülkemiz için görüyoruz" diye konuştu.

4 MİLYAR DOLARI BU YIL YAKALARIZ

Firmaların kabiliyetini geliştirebilmek için SAHA



İstanbul olarak yoğun bir çaba içerisinde olduklarını ifade eden Bayraktar, "Türk savunma **sanayii**, birçok sektöre göre daha hızlı bir büyüme trendi içerisinde. Sektörümüz, geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 41'lik artışla 3,2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Bundan 10 yıl önce ihracatımız 800 milyon dolardı. 2022 yılı itibarıyla 4 milyar doları yakalayacağımızı rahatlıkla söyleyebiliriz. 2022'nin ilk çeyreğine baktığımız zaman savunma **sanayii** ihracatımız 2021'in ilk çeyreğine göre yüzde 50'lik artışla 961 milyon dolar oldu" dedi.

İSO Başkanı Erdal Bahçivan da Türk savunma **sanayiinin**, yüklenicileri, üniversiteleri,

araştırma kurumları, geliştirdiği yerli ve milli teknolojik ürünler, ihracatıyla Türkiye'nin en önemli sektörlerinden biri konumunda olduğunu söyledi.

ÜRETİMİMİZLE VAR OLABİLİRİZ

Ülkelerin kendi ürettikleri teknolojilerle var olmalarının ve güvenliklerini sağlamalarının önemini güncel olaylar vesilesiyle tekrar gözlemlendiğini aktaran Bahçivan, "Kritik teknolojileri yerli ve milli olarak geliştirmek, yüksek teknoloji alanlarında rekabetçi ve kalkınmacı ürün ve hizmetler sunmak ülkemiz için önemli bir ivmelenmenin de temel basamağı olacak" dedi.

10 milyar \$ barajını aştık

▶ Etkinliğe çevrim içi olarak katılan Cumhurbaşkanlığı Savunma **Sanayii** Başkanı İsmail Demir, **sanayii** olmadan da ekonomik ve siyasi bağımsızlıktan bahsetmenin mümkün olmadığını vurguladı. Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını aktararak, şunları kaydetti: "Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde. 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık **sanayii** sektörü ciroumuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti."



Savunma sanayisinde ciro pandemi öncesine döndü

■ **İSTANBUL Sanayi Odası (İSO)** ve SAHA İstanbul iş birliğiyle düzenlenen "4. Savunma Sanayii Buluşmaları" İstanbul'da başladı. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir etkinlikte, "Savunma ve havacılık sanayi sektörü ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü" dedi.

İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**

savunma sanayisinin asla ihmale gelmeyecek bir alan olduğunu belirtirken, SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar ise Türk savunma sanayisinin, birçok sektöre göre daha hızlı bir büyüme trendi içerisinde olduğunu belirtti.





Artık pazar değil aktörüz

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) ve SAHA İstanbul iş birliğiyle düzenlenen "4. Savunma Sanayii Buluşmaları" İstanbul'da başladı. Savunma Sanayii Başkanı Demir, savunma sanayi olmadan ekonomik ve siyasi bağımsızlıktan bahsetmenin mümkün olmadığını vurguladı. Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını aktararak, Türkiye'nin savunma sanayi alanında artık bir pazar değil, aktör konumuna geldiğini vurguladı. Demir, "Savunma ve havacılık sanayi sektörü ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti" dedi.



Dövizle ödeme yasağı, "kur" kavgası başlattı

Özellikle dövize endeksli girdi kullanan sektörlerde, ödemenin hangi kur üzerinden yapılacağı konusunda taraflar arasında ihtilaf yaşanıyor

Yabancı para talebini frenlemek amacıyla uygulamaya konulan dövizle ödeme yasağı, piyasada kur kavgasının fitilini ateşledi. İthalata bağımlı sektörlerde ortaya çıkan "hangi kur" tartışmasının alıcı ve satıcılar arasındaki ticari ilişkileri zedelediği, bu nedenle tahsilatlarda da gecikmeler yaşandığı belirtiliyor. Uygu-

lama nedeniyle maliyetleri artan ve iş süreçleri uzayan bazı işletmeler, yurtdışında şirket kurma yoluna gidiyor. Diğer yandan, döviz alım ve satımında makasın genişlemesinden de yakınan iş dünyası temsilcileri, artan kambiyo zararlarına karşı ekonomi yönetiminden çözüm bekliyor.

MERVE YİĞİTCAN /05

KONU ODA MECLİSLERİNDE

- ▶ **Erdal Bahçivan/İSO:** Döviz cinsinden sözleşmelerde kurun hangi seviyeden alınacağına dair piyasada ciddi kargaşa yaşanıyor.
- ▶ **Şekib Avdagıç/İTO:** Karar çıkmadan önce döviz alış satış makası bindelerle ifade edilirken karar sonrasında yüzdeli oranlara çıktı.
- ▶ **Şeref Fayat/TOBB Sek.Mec.:** Olası kur şokunda bu işin sonucu daha ağır olur. Anlaşmazlıklar mahkemeye taşınır.



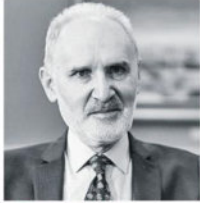
Dövizle ödeme yasağı kur kavgası başlattı

● Piyasadaki dolarizasyonu frenlemek için 19 Nisan'da yürürlüğe giren dövizle ödeme yasağı piyasada kur kavgasının fitilini ateşledi. Özellikle hammaddesi dövizle endeksli sektörlerde işletmeler, ödeme günü hangi kurun kabul edileceği noktasında ihtilaflar yaşıyor. Uygulama, tahsilatların gecikmesine de yol açıyor.

● Uygulama nedeniyle maliyetleri artan ve iş süreçleri uzayan bazı işletmeler, yurtdışında şirket açmayı gündemlerine almaya başladı. Aynı zamanda bazı bankaların uygulama sonrası döviz alış-satış makasını artırdığından şikayet eden iş dünyası temsilcileri, kambiyo zararlarının azaltılması için çözüm bekliyor.

**ERDAL BAHCIVAN:**

Döviz cinsinden yapılan sözleşmelerde ödeme günü geldiğinde hangi kurun esas alınacağına dair kargaşa var.

**ŞEKİB AVDAĞCI:**

Uygulama yürürlüğe geldiğinde çok net söyledik. Bu sadece bankalara kambiyo kârı kazandırmaya yetiyor.

**ŞEREF FAYAT:**

Kanun koyucunun bir standart sunup belirsizliği gidermesi uygun olur. Yoksa bu kavgaya sürece.

MERVE YİĞİTÇAN - İSTANBUL

Piyasadaki dolarizasyonun önüne geçmek adına getirilen TL ile ödeme zorunluluğu, firmalar arasında kur kavgası başlattı. Ödeme günü hangi kurdan ödemenin yapılacağı noktasında firmalar arasında ihtilaflar yaşanırken, bazı işletmeler yurtdışında şirket açmayı gündemlerine almaya başladı. Dövizle ödeme yasağı firmaların kendini hedge edebilmelerinin de önüne geçerken, işletme sermayesini tedarikçiden fonlayabilen sistem belirsizlikten dolayı tedarikçi finansmanını da kaybediyor. Aynı zamanda bazı bankaların uygulamanın devreye girmesinden sonra döviz alış-satış makasını açtığından şikayetçi olan iş dünyası, işletmelerin kambiyo zararının bir miktar önüne geçilebilmesi için, ilk adımda ihracatçılara bir destek bekliyor. Sektör temsilcileri, firmaların ihracat gelirini ithalat için kullandığı hallerde, bankaların buradaki kambiyo gelirini bu rakamdan sıfırlamasına yönelik düzenleme bekliyor.

Piyasada kur ihtilaflarına neden olan uygulama, Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile 19 Nisan'da yürürlüğe girmişti. Tebliğde menkul satış sözleşmelerine konu ödeme yükümlülüklerinin, Türk parası cinsinden yerine getirilmesi ve kabul edilmesi zorunluluğu getirilmişti. Dövizle ödeme yasağı getiren uygulama, aynı zamanda döviz çeki yazılmasını da engelliyor.

Odalar zararın en aza indirilmesine yoğunlaştı

Henüz 1 aydır yürürlükte olan ve özellikle ithal girdisi yüksek olan sektörlerde operasyonel yükü, kur anlaşmazlıklarına ve kambiyo zararlarına neden olan uygulama iş dünyasının tepede örgütlerinin de gündeminde ilk sıralarda yer alıyor. Hem **İstanbul Ticaret Odası (İTO)** hem de **İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO)** son meclislerinde konu gündeme gelirken, oda başkanları belirsizliklerin giderilmesine ve sektörlerin kambiyo zararlarının en aza indirilmesine yoğunlaştı. **İSO Başkanı Erdal Bahçıvan**, odanın nisan ayı meclisinde sorunu gündeme taşıırken, "Yakın zamanda Türk Parasının Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Kararda yapılan düzenleme ile menkul satış sözleşmelerinin ödeme yükümlülüklerinin Türk parası cinsinden yapılması zorunlu hale getirilmiştir. Ancak döviz cinsinden yapılan sözleşmelerde ödeme günü geldiğinde hangi kurun esas alınacağına dair piyasada ciddi kargaşa yaşanmaktadır" ifadelerini kullandı.

"Bazı bankalar kötüye kullanıyor"

İTO'nun mayıs ayı olağan meclis toplantısında da gündeme ve bazı komite üyelerinin kargaşaya yol açan uygulamaya yönelik düzenleme beklentilerine ilişkin meclise hitap eden **İTO** Başkanı **Şekib Avdağcı**, "Uygulama yürürlüğe geldiğinde çok net söyledik ki bu sadece ve sadece bankalara kambiyo kârı kazandırmaya yetiyor. Biz

ödemenin hangi kurdan yapılacağı konusunda anlaşsak bile, bazı bankaların oluşan bu imkanı kötü kullandığını, karar çıkmadan önceki dönemlere göre kur alış-satış makasını çok açtığını görüyoruz. Karar öncesi bindelerle olan oranlar yüzdelere çıktı" dedi. Avdağcı, son dönemde işletmelerin artan kambiyo zararlarının düşürülmesine yönelik olarak da, "Biz diyoruz ki, ihracat geliri olanlar eğer ithalat için bunu kullanıyorlarsa, bankalar buradaki kambiyo gelirini bu rakamdan sıfırlasın. Bunun üzerine yoğunlaştık. En azından konuyu buradan daraltalım, bu sıkıntılarını çözelim istiyoruz" diye konuştu.

"Firmalar çözüm arayışına girdi"

Sorunu **İTO** meclis kürsüsüne taşıyan **İTO** Demir ve Demir Dışı Metaller Komite Üyesi Ali Bakaner ise şu ifadeleri kullandı: "Demir dışı metaller olarak bilhassa bakır ve alüminyum hammaddelerini dışarıdan ithal ediyoruz. Bu hammaddelerle katma değer yaratıp hem ihracat yapıyoruz hem de iç piyasaya veriyoruz. 19 Nisan'dan bu yana iç piyasada TL ile tahsilat yaptığımız için kur farkından dolayı sorunlar yaşamaya başladık. Hangi döviz kurunun kabul edileceği ile ilgili müşterilerimizle tartışmalar yaşıyoruz. Bir kaos yaşanıyor. İşin en tehlikeli kısmı bazı firmalarımız yurtdışında firma açma teamülüne başladılar. Burada ne devlet kazanıyor ne iş insanları, sadece bankalar kazanıyor." İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) Başkanı Çetin Tecdelioğlu da piyasada ciddi bir kargaşa olduğunu söylerken, "Kontratlar yine dolar üzerinden ama ödemeler TL. Kurdan dolayı maliyet oluştu. Bankaların kur alım-satım farkları ihracatçılara maliyet unsuru yaratıyor ve iş yükü getiriyor. Şu an ülkemizin dövizle ilgili sıkıntılı bir süreci var. Dolayısıyla bu uygulanmak zorunda. Uygulamanın belli bir süre sonra kaldırılacağına ümit ediyoruz" diye konuştu.

"Olası kur şokunda sorun daha da büyür"

TOBB Hazır Giyim ve Konfeksiyon Sektör Meclisi Başkanı Şeref Fayat ise piyasadaki kur kavgasını anlatırken, olası bir kur şokunun uygulamada daha büyük anlaşmazlıklara yol açabileceği uyarısında bulundu. Fayat, "Ödeme günü hangi kurun kabul edileceği kavgası var. Kanun koyucunun bu noktada bunun adını koymasına gerekiyor. Yani bir standart sunup belirsizliği gidermesi uygun olur. Yoksa bu kavgaya sürece" dedi. Olası bir kur şokunun ise döviz sözleşmelerinin TL ödemelerinde daha büyük anlaşmazlıklar doğuracağına işaret eden Fayat, şu ifadeleri kullandı: "Eğer yine bir kur şoku olursa, bu durumda kur farkı ödemek istemeyenler çıkacak. Faturanız dolar ama çeki TL yazıyorsunuz. O gün geldiğinde kur farkını ödemek istemeyecek olanlar çıkacak. Hammaddesi döviz aldığı için kur farkını ödemek isteyen de mağdur olacak. Kur şokunda bu işin sonucu daha ağır olur. Anlaşmazlıklar mahkemeye taşınır

TL çekler yazılırken risk pazarlığı yapıyor

PAGEV Danışma Kurulu Üyesi olan Polystan Polimer Genel Müdürü Zeki Kebudi, döviz alış satışlar nedeniyle piyasamın kısır bir döngüye girdiğini kaydederek firmaların yaşadığı kur kavgasını şöyle tarif etti: "TL ile alışveriş bazı işlerin doğasına aykırı. Özellikle plastik hammaddesinde bu iş dolar ile konuşulur. Biz hammaddede ithal ediyoruz, dolar ödüyoruz. Bizim gibi sektörlerde firmalar elinde döviz tutmak zorunda. Müşterinin elinde dolar var ama bunu bozup TL ödüyoruz. Mali satan da TL ödemeyi alıyor. Yeniden hammaddede alacağı için tekrar dolar alıyor. Parayı ödeyen düşüğe bozup ödemeyi yaparken, mali satan yeniden dolar alacağı için karşı tarafa yüksek kur veriyor. İşte burada da ihtilaflar yaşanıyor. İşlerin hızlanıp gideceği yerde, piyasa en çok dolar konuşuyor. Kur savaşını başlattı. Bundan dolayı tahsilatlar da gecikiyor. Döviz çeki yazılmıyor, TL çekler yazılırken risk pazarlığı yapılıyor."

Tedarikçi finansmanı ortadan kalktı

UYGULAMAYI değerlendiren Servo Capital Yönetici Ortağı Kaan Kızıroğlu, Türkiye'de üretilen malın maliyetinin neredeyse yüzde 70'inin ithal olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: "Peki hangi kur olacak? Mali alan alış kurundan, satan ise satış kurundan ödeme ister. Bunlar hep stres yaratıyor. Üretimin yüzde 70'i ithale dayalı. İthal ettiğimiz için de şirketlerin döviz tutması lazım. TL eskiden reel faiz verdiği için insanlar TL'de de duruyor, ama alış TL reel faiz vermiyor" şeklinde konuştuğu için şirket dönmek zorunda kalıyor. Öte yandan sistem işletme sermayesini tedarikçiden fonlayabilirken, bu belirsizlikten dolayı artık tedarikçi finansmanı da kalktı. İşletme sermayesi ihtiyacı TL bazında en az 4 katna çıkmışken şimdi tedarikçi finansmanından da olduk. Piyasamın bu uygulamaya alışacağını, ancak bunun biraz zaman alacağını işaret eden Kızıroğlu, "Kamu otoritesi ihtilafları çözmek adına örnek bir çözümün standart bir şekilde açıklanması. Örneğin ödeme günü hangi kurun baz alınacağı, gecikme halinde hangi kurun dikkate alınacağı gibi... En azından bu ihtilafları azaltır" dedi.



"Savunma ciromuz 10 milyar doları aştı, 9 milyar dolarlık sipariş aldık"

HASAN KUŞ / İSTANBUL

İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük **sanayi** kümelmesi SAHA İstanbul, stratejik önemi ve teknolojik gelişme etkisiyle Türkiye'nin küresel gücünü belirleyen başlıca faktörlerden olan savunma **sanayiinin** "milli ve yerli" yapısına katkı için "Savunma **Sanayi** Buluşmaları"-nın dördüncüsünü gerçekleştirdi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın ev sahipliğinde düzenlenen ve savunma **sanayii** temsilcilerini bir araya getiren toplantıya, Cumhurbaşkanlığı Savunma **Sanayi** Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir ve SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar ile birlikte **İSO** Meclis ve Meslek Komitesi Üyeleri ve savunma **sanayi** firmalarının temsilcileri katıldı.

Etkinliğe online olarak katılan Savunma **Sanayi** Başkanı İsmail Demir, savunma ve havacılık **sanayii** sektörü cirosunun 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladığını belirtti. Sektörün aldığı yeni sipariş tutarının ise bir önceki yıla göre yüzde

2021 yılında savunma ve havacılık **sanayii** cirosunun 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladığını belirten Savunma **Sanayi** Başkanı İsmail Demir, sektörün aldığı yeni sipariş tutarının bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleştiği söyledi.



Haluk Bayraktar

Erdal Bahçivan



Etkinliğe online olarak katılan Savunma **Sanayi** Başkanı İsmail Demir, sektörün Ar-Ge harcamalarının, önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçtiğini söyledi.

40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleştiğinin altını çizen İsmail Demir, "Sektörün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" dedi.

"Bugün, savunma **sanayimiz** özgül ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri,

araştırma kuruluşları ve üniversiteleri ile ülkemizin en önemli sektörlerinden biri haline gelmiştir" diyen İsmail Demir, "20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayı 800'e yaklaştı. Bu projelerin yarısından fazlası son 5 yılda başlatıldı. Yirmi yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar dolarlık proje hacmine ulaşıldı" dedi.

"Milli projelerle ülkemiz savunması güçleniyor"

Teknolojik gelişmelerin yön verdiği ve katkı sağladığı en kritik sektörlerden birinin de savunma **sanayisi** olduğunu vurgulayan **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, 15 yıl önce yüzde 80 oranında dışa bağımlı olan sektörün bugün; KOBİ ve yüklenici firmalar, araştırma kuruluşları ve üniversitelerin ortak akıl ve vizyonu ile ade-

ta bir "Ortak üretim seferberliği" hissiyatı ile çalıştığını söyledi.

Özellikle son zamanlarda Suriye ve Libya'dan sonra Ukrayna'da yaşanmakta olan savaşla birlikte daha da artan güvenlik risklerinin oluşturduğu tehditlerin endişe yarattığını dile getiren Bahçivan, şöyle konuştu: "Türkiye Cumhuriyeti kurulduğu günden beri Atatürk'ün "Yurtta Barış, Dünyada Barış" ilkesi doğrultusunda, hep barıştan yana bir tutum takınarak, barışı sağlayan çabalara sürekli katkı veriyor. Bunu en son Ukrayna Savaşı'nda sergilediği çabalarda da görüyoruz."

Bayraktar: Ülkelerin en önemli derdi bağımsızlık

SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar da günümüz konjonktüründe ülkelerin en önemli derdinin bağımsızlıklarını korumak olduğunu vurgulayarak şunları söyledi: "Bağımsızlığı korumanın en önemli unsurlarından birinin bir ülkenin kendine ait savunma **sanayiinin** gücü ile paralel olduğunu görüyoruz. Muharebe konseptleri, doktrinler değişirken ülkemizi gerektiği gibi savunup koruyabilecek bir kabiliyette olmazsak, maalesef hiçbir zaman tam bağımsız olabilmemiz mümkün değil. Ülke savunmasını düşündüğümüzde yurt dışından hazır alımla elde edilen sistemlerin yaşattığı zorluklar, tedarik süreçlerinin uzaması ve dışa bağımlılık nedeniyle yaşanan sıkıntılar aşılır. Ukrayna örneği, hem bize hem de tüm dünyaya bunu bir kez daha gösterdi. Bu savaş, muharebe konseptinin kökten değiştiğine dair bizlere birçok yeni veri sunuyor."

İSO 500'DE 20'DEN FAZLA SAVUNMA SANAYİ FİRMASI VAR

Savunma **sanayii** sektörünün bugün 77 binin üzerinde çalışana istihdam sağlama noktasına geldiğini vurgulayan Bahçivan, "İSO 500 listemizde, 2000 yılında savunma **sanayii** sektörümüzden 6 firma yer alırken 2021 yılında açıklanan çalışmamızda savunma **sanayii**nde faaliyet gösteren 20'den fazla firmamızın yer alması da sektörün

başarılı gelişimini ortaya koymaktadır. Ortaya konulan özgün, yerli ve milli projeler hiç kuşkusuz ülke savunmasında büyük rol üstleniyor. Kendi motorunu, milli tankını, savaş gemisini, taarruz helikopterini, insansız hava araçlarını, füzelerini ve piyade tüfeğini üretmeyi başaran Türkiye hepimizin gururudur. Bu gurur, sektörde faaliyet yürüten

kuruluşlarımıza moral motivasyon açısından çok önemli bir etki yapıyor" diye konuştu. İstanbul'un önemli bir savunma **sanayii** üretim merkezi olması için çalışmalarını her geçen gün daha etkin bir şekilde sürdürdüklerini dile getiren Bahçivan, "Daha önceki savunma **sanayii** alanındaki buluşmalarımız çerçevesinde, savunma **sanayii**mizin

ana üretici firmaları ile üyelerimizi bir araya getirdiğimiz kapsamlı ikili görüşme organizasyonları düzenledik. Bu sene de panelimiz sonrası yine bu salonda 15 savunma **sanayii** ana üretici firmamızla ikili görüşmeler gerçekleşecek. Gelen taleplere baktığımızda bugün 1000'in üzerinde ikili görüşme gerçekleşmesini bekliyoruz" dedi.



'4. Savunma Sanayii Buluşmaları' başladı

İSTANBUL Sanayi Odası (ISO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA İstanbul işbirliğiyle düzenlenen "4. Savunma Sanayii Buluşmaları" İstanbul'da başladı.

Etkinliğe çevrim içi olarak katılan Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, yaptığı konuşmada, sanayi olmadan ekonomik güçten bahsetmenin mümkün olmadığı gibi, savunma sanayi olmadan da ekonomik ve siyasi bağımsızlıktan bahsetmenin mümkün olmadığını vurguladı.

Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını aktararak, şunları kaydetti: "Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde. Sektörümüze dair güncel bazı rakamları da ilk kez açıklamak isterim. Savunma ve Havacılık Sanayii İmalatçılar Derneği'nin (SASAD) hazırladığı 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık sanayi sektörü 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün AR-GE harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yılın sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz."

'İHRACATIN KİLOGRAM DEĞERİ 70 DOLARI GEÇİYOR'

En büyük hedeflerinin, savunma sanayisinde "tam bağımsız Türkiye" olabilmek olduğunu belirten Demir, bu hedefe ulaşmak için ekosistemin her bir üyesine çalışmalarını sürdürdüklerini aktardı.

Türkiye'nin savunma sanayi alanında



artık bir pazar değil, aktör konumuna geldiğini de vurgulayan Demir, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bunun en büyük göstergesi ihracatımız diyebiliriz. Savunma sanayi ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülke sayısı 170'e; İHA ve SIHALar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihraç edilen ürün çeşidi ise 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. 2022'nin rakamlarının da 4 milyar doların çok üzerinde olmasını hedefliyoruz."

Ülkemiz genel ihracatının kilogram değeri 1,5 dolara yakınken, savunma ve havacılıkta bu rakam 70 doları geçiyor. Savunma sanayimizin ne denli kıymetli olduğunu buradan da anlayabiliriz."

'İHMALE GELMEYECEK BİR ALAN'

ISO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan da Türk savunma sanayinin, yüklenicileri, üniversiteleri, araştırma kurumları, geliştirdiği yerli ve milli teknolojik ürünler, ihracatıyla Türkiye'nin en önemli sektörlerinden biri konumunda olduğunu söyledi.

Ülkelerin kendi ürettikleri teknolojilerle var olmalarının ve güvenliklerini sağlamalarının önemini güncel olaylar vesilesiyle tekrar gözlemlendiğini aktaran Bahçivan, şunları kaydetti:

"Süper güçler arasında hegemonya

mücadelesinin kızıştığı, üçüncü dünya savaş ihtimalinin tartışıldığı bir dünyada savunma sanayi asla ve asla ihmale gelmeyecek bir alan. Bu çerçevede, savunma sanayi alanında AR-GE çalışmaları, yeni model arayışları, yeni iş birlikleri, yeni nesil tedarik stratejileri birçok ülkenin gündemini oluşturuyor. Buna paralel olarak savunmaya yönelik harcamalar da dünya çapında bir artış gösterme eğiliminde.

Dünyadaki sıcak çatışma bölgelerinin büyük bölümünün, yakın ve komşu coğrafyalarımızda yer alması, ülkemizin sahip olduğu jeostratejik konum güvenlik ve savunma sanayi konularını bizler için çok daha önemli kılıyor. Kritik teknolojileri yerli ve milli olarak geliştirmek, yüksek teknoloji alanlarında rekabetçi ve kalkınmacı ürün ve hizmetler sunmak ülkemiz için önemli bir ivmelenmenin de temel basamağı olacak."

Bahçivan, "4. Savunma Sanayii Buluşmaları"nda 15 savunma sanayi ana üretici firmasıyla ikili görüşmelerin gerçekleşeceğini, gelen taleplere baktıklarında 1.000'in üzerinde ikili görüşmenin gerçekleşmesini beklediklerini kaydetti.

2022'DE İHRACAT 4 MİLYAR DOLAR OLACAK

SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Genel Müdürü Haluk Bayraktar ise sınır güvenliğini sağlamak ve terörle etkin bir şekilde mücadele edebilmek için kaynakları verimli

kullanmanın önemine işaret ederek "Bu vizyonla yapabileceğimiz en önemli katkı, asimetrik etki yaratacak teknolojileri geliştirmek olacaktır. Bugün firmalarımızın dünyanın onlarca ülkesine ihraç ettiği insansız hava araçlarımız asimetrik teknoloji geliştirmeye dair elimizdeki en kuvvetli örneklerden bir tanesidir. Bu noktada yeni gelişen teknolojilere yatırım yapan, girişim ekosisteminde yer alan, nitelikli ve hızlı büyüme trendine sahip firmalarımız var. Bu firmaların dinamizmini koruması, doğal rekabet şartları içerisinde ilerleyebilmesi kritik öneme sahip. Ayrıca bu firmalarımızı destekleyen kritik alt sistemlerin üretiminde mesafe katetmiş, güçlü firmalara ihtiyacımız var." şeklinde konuştu.

Firmaların kabiliyetini geliştirebilmek için SAHA İstanbul olarak yoğun bir çaba içerisinde olduklarını ifade eden Bayraktar, "Türk savunma sanayii, birçok sektöre göre daha hızlı bir büyüme trendi içerisinde. Savunma Sanayii Başkanlığımızın halihazırda 700'ün üzerinde aktif projesi bulunmakta. Sektörümüz, geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 41'lik artışla 3,2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Bundan 10 yıl önce ihracatımız 800 milyon dolardı. 2022 yılı itibarıyla 4 milyar doları yakalayacağımızı rahatlıkla söyleyebiliriz. 2022'nin ilk çeyreğine baktığımız zaman savunma sanayisi ihracatımız 2021'in ilk çeyreğine göre yüzde 50'lik artışla 961 milyon dolar oldu." dedi.



İsmail Demir: Sektör Ciromuz Pandemi Öncesi Rakamlara Döndü



Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, "Savunma ve havacılık sanayi sektörümüz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü" dedi.

Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, "Savunma ve havacılık sanayi sektörümüz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti." dedi. İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA

İstanbul iş birliğiyle düzenlenen "4. Savunma Sanayii Buluşmaları" İstanbul'da başladı.

Etkinliğe çevrim içi olarak katılan Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Demir, yaptığı konuşmada, sanayi olmadan ekonomik güçten bahsetmenin mümkün olmadığı gibi, savunma sanayi olmadan da ekonomik ve siyasi bağımsızlıktan bahsetmenin mümkün olmadığını vurguladı.

Savunma ürün ve hizmetlerinin, hem güvenlik güçlerine hem de farklı coğrafyalardaki dost ve müttefik ülkelerin silahlı kuvvetlerine teslim edildiğini aktaran Demir, "Savunma sanayi, bütünsel olarak

sanayileşmenin ve kalkınmanın önemli bir parçası olarak kabul edilmektedir. Her alanda olduğu gibi savunma sanayi alanında da 2002 yılı, Türkiye için bir milattir.

O yıllarda savunma sanayinde çok büyük oranda dışa bağımlıydık. Bugün ise savunma sanayimiz özgün ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri, araştırma kuruluşları ve üniversiteleriyle ülkemizin en önemli sektörlerinden biri haline gelmiştir." diye konuştu. Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını aktararak, şunları kaydetti:

"Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde.

Sektörümüze dair güncel bazı rakamları da ilk kez açıklamak isterim. Savunma ve Havacılık Sanayii İmalatçılar Derneği'nin (SASAD) hazırladığı 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık sanayi sektörü ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü.

Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün AR-GE harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yılın sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz."

"Savunma ve havacılık ihracatının kilogram değeri 70 doları geçiyor"

En büyük hedeflerinin, savunma

sanayisinde "tam bağımsız Türkiye" olabilmek olduğunu belirten Demir, bu hedefe ulaşmak için ekosistemin her bir üyesiyle çalışmalarını sürdürdüklerini aktardı. Demir, bugün gelinen noktanın ve elde edilen başarıların hepsinin sistemli bir çalışmanın ürünü olduğunu belirterek, "5 yıl öncesinde bugünkü konumuzdan bahsettiğimizde hayalperestlik olarak görülenler olabiliirdi. Olumsuzlukları göz ardı ederek ekosistemimizin büyük gayretleriyle bugünlere geldik. İnaniyorum ki aynı azim ve kararlılıkla devam ettiğimiz sürece 10 yıl içerisinde savunma sanayi alanında dünyanın en önemli ülkelerinden biri olmamız işten bile değil. Savunma sanayi ürünlerimizi dünyanın ilgiyle takip ettiğini söyleyebiliriz ve bazı alanlarda oyun değiştirici olduğumuzu da dünya artık itiraf eder hale geldi." diye konuştu. Türkiye'nin savunma sanayi alanında artık bir pazar değil, aktör konumuna geldiğini vurgulayan Demir, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bunun en büyük göstergesi ihracatımız diyebiliriz. Savunma sanayi ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülke sayısı 170'e; İHA ve SİHA'lar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihraç edilen ürün çeşidi ise 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. 2022'nin rakamlarının da 4 milyar doların çok üzerinde olmasını hedefliyoruz. Ülkemiz genel ihracatının kilogram değeri 1,5 dolara yakinken, savunma ve havacılıkta bu rakam 70 doları geçiyor.

Savunma sanayimizin ne denli kıymetli olduğunu buradan da anlayabiliriz. Savunma sanayinde gerçekleşen büyümenin sürdürülebilirliğini sağlamanın en temel şartı ihracattır.

Sadece kendi kendine yetebilen değil, ürettiğimiz sistemlerin dünya pazarlarında daha fazla rağbet görmesini sağlayabildiğimiz zaman dünyada adından daha da fazla söz ettiren bir ülke konumuna geleceğiz.

(trt haber)



Savunma sanayiinin cirosu 2021'de 10 milyar doları aştı

Savunma ve havacılık sanayii cirosu 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aştı. Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, "Savunma ve havacılık sanayii sektör ciro-muz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı" dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve SAHA İstanbul işbirliğinde düzenlenen 4. Savunma Sanayii Buluşmaları düzenlendi. Etkinliğe online olarak katılan Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, 2021 yılı savunma sanayii cirosunu açıkladı.

Demir, savunma ve havacılık sanayii sektör cirosunun 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladığını belirtti. Demir, sektörün aldığı yeni sipariş tutarının bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleştiğini altını çizdi. Demir, "Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 Milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" dedi.

AR-GE HARCAMALARI 1.5 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNE ÇIKTI

Savunma sanayinin özgün ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri, araştırma kuruluşları ve üniversiteleri ile ülkemizin en önemli sektörlerinden biri haline geldiğini ifade eden Demir, "20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayı 800'e yaklaştı. Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken,



geldiğimiz noktada 60 milyar dolarlık proje hacmine ulaşıldı. SASAD 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık sanayii sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 Milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

228 ÜRÜN İHRAÇ EDİLİYOR

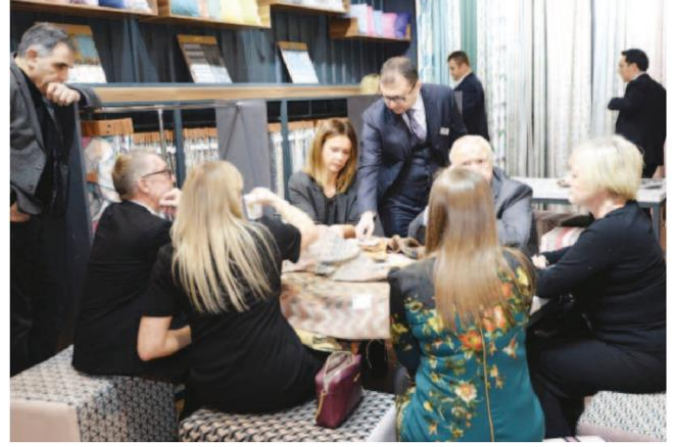
Savunma sanayii ürünlerimizi dünyanın ilgiyle takip ettiğini vurgulayan Demir, "Ülkemiz

savunma sanayii alanında artık bir pazar değil aktör konumuna gelmiştir. Bunun en büyük göstergesi ihracatımız diyebiliriz. Savunma sanayii ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülke sayısı 170'e, İHA ve SİHA'lar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihraç edilen ürün çeşidi 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. Bu yıl inşallah 4 milyar doların çok üstünde bir rakama ulaşmayı hedefliyoruz. Ülkemiz genel ihracatının kilogram değeri 1,5 dolara yakınken, savunma ve havacılıkta bu rakam 70 doları buluyor. Savunma sanayimizin ne denli kıymetli olduğunu buradan da anlayabiliriz" ifadelerini kullandı. İHA

Dünya ev tekstilinin kalbi HOMETEX'le atacak

Ev tekstilinde dünyanın en büyük fuarları arasında yer alan HOMETEX Ev Tekstili ve Aksesuarları Fuarı, pandemi nedeniyle verilen aradan sonra 26. kez kapılarını açıyor. Sektörün çatı kuruluşu Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği ile Bursa Ticaret ve Sanayi Odası iştiraki KFA Fuarcılık Şirketi tarafından düzenlenen HOMETEX, 17-21 Mayıs tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde sektör profesyonellerini ağırlayacak.

11 holde, 160 bin metrekare alanda, 600'den fazla ulusal ve uluslararası firmanın katılımıyla gerçekleşecek fuar, dünyanın dört bir yandan gelen nitelikli alım heyetlerini Türk ev tekstili sektörü temsilcileri ile buluşturmaya hazırlanıyor. Fuar öncesinde İstanbul, Bursa ve Denizli'de tanıtım toplantılarının yapıldığı HOMETEX Fuarı için ayrıca mart ayında İstanbul'da sektör temsilcilerinin güçlü katılımıyla basın lansmanı da düzenlendi. ►►'DE





DÜNYA EV TEKSTİLİNİN KALBI HOMETEX FUARI'YLA ATACAK

Ev tekstilinde dünyanın en büyük fuarları arasında yer alan HOMETEX Ev Tekstil ve Aksesuarları Fuarı, pandemi nedeniyle verilen aradan sonra 26. kez kapılarını açıyor. Sektörün çatı kuruluşu Türkiye Ev Tekstil Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği ile Bursa Ticaret ve Sanayi Odası iştiraki KFA Fuarcılık Şirketi tarafından düzenlenen HOMETEX, 17-21 Mayıs tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde sektör profesyonellerini ağırlayacak.

HABER MERKEZİ

Ev tekstil sektörünün dünyadaki en önemli aktörleri, 17-21 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek olan HOMETEX Ev Tekstil ve Aksesuarları Fuarı'nda bir araya gelecek. Türkiye Ev Tekstil Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TETSİAD) ve KFA Fuarcılık tarafından bu yıl 26'ncısı düzenlenecek HOMETEX, pandemi sonrası ev tekstil sektöründeki ilk ve en büyük fuar organizasyonu olacak. 11 holde, 160 bin metrekare alanda, 600'den fazla ulusal ve uluslararası firmanın katılımıyla gerçekleştirilecek fuar, dünyanın dört bir yanından gelen nitelikli alim heyetlerini Türk ev tekstili sektörü temsilcileri ile buluşturmaya hazırlıyor. Fuar öncesinde İstanbul, Bursa ve Denizli'de tanıtım toplantılarının yapıldığı HOMETEX Fuarı için ayrıca mart ayında İstanbul'da sektör temsilcilerinin güçlü katılımıyla basın lansmanı da düzenlendi.

"Ev tekstil sektörü 190'dan fazla ülkeye ihracat yapıyor"

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Başkanı İbrahim Burky, 190'ı aşkın ülkeye yıllık 3,2 milyar dolarlık ihracat kapasitesine ulaşan Türk ev tekstil sektörünün 8 doların üzerindeki kilogram başına ihracat değeri ile milli gelire önemli katma değer sağlayan güçlü sektörler arasında yer aldığını söyledi. Geçmişte ucuz istihdam deposu olarak görülen tekstil sektörünün nitelikli üretim, kalifiye işgücü ve yüksek ihracat potansiyeliyle stratejik bir konuma yükseldiğine değinen Başkan Burky, "Dünya ev tekstil sektörünün yakından takip ettiği fuarımız, ülkemizin bugün dünya tekstil ticaretine yön veren, kendi tasarımları ve kreasyonları ile takip edilen ve örnek gösterilen merkezlerden biri haline gelmesinde önemli pay sahibidir" diye konuştu. Başkan Burky, ihracata dayalı ulusal kalkınma hedefleri doğrultusunda 2013 yılında kurdukları KFA Fuarcılık şirketinin, geride kalan 9 yılda düzenlediği yurt içi ve yurt dışı fuar organizasyonları ile Bursa'daki ihracatçı firma sayılarının ve ihracatın rekor seviyeye ulaşmasında lokomotif bir görev üstlendiklerini ifade etti. İbrahim Burky, "Milli katılım organizasyonu yapma yetkisi ayrıcalığına da sahip olan KFA Fuarcılık şirketimizin HOMETEX gibi dünyanın en büyük fuarcılık organizasyonlarından birini gerçekleştirecek hale gelmesi de bizler için ayrıca bir mutluluk vesilesidir. 17 Mayıs'ta kapılarını açacağımız fuarımızı, dünya pazarlarına sunulan yeni ürünlerden moda söyleşilerine, trend alanlarından sektör buluşmalarına kadar çok zengin bir konsept ile kurguladık. HOMETEX kapsamında UR-GE projeleriyle desteklediğimiz yabancı alim heyeti



İbrahim Burky

organizasyonlarımız ve düzenleyeceğimiz B2B etkinliklerimizle de sektörümüzün dış ticaret hacmini geliştirmeyi hedefliyoruz. Avrupa'dan Asya'ya, ABD'den Kuzey Afrika'ya ve Arap coğrafyasına kadar dünyanın geniş bir coğrafyasından nitelikli alıcıları İstanbul Fuar Merkezimizde ağırlayacağız" dedi.

"Fuarlar nedeniyle çevre oteller yüzde 100 doldu"

TETSİAD Başkanı Hasan Hüseyin Bayram, dünyanın en büyük ev tekstili fuarlarından olan HOMETEX'e yurt içinden ve yurt dışından büyük talep olduğunu, organizasyonun yapılacağı tarihlere fuar çevresindeki otellerde doluluk oranlarının yüzde 100'lere ulaştığını ifade etti. Başkan



Hasan Hüseyin Bayram

Bayram, sektörün kalbi durumundaki Sultanahmet'te mağaza vitrinlerinde başlayan ve 1992'de bir otelin salonunda 600 metrekarelik alanda ilk kez düzenlenen fuar bir dünya markasına dönüştürmeyi başardıklarını belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Daha Güçlü ve Daha Katılımcı HOMETEX mossuyla düzenleyeceğimiz fuar, krizlerin fırsatı çevirdiği bir etkinlik olacak. Fuar Avrupa'dan Ortadoğu'ya, Uza Asya'dan Türk Cumhuriyetleri'ne, Kuzey Afrika'dan ABD'ye kadar yüzlerce ülkeden binlerce markanın alim heyeti ile 150-200 bin arasında ziyaretçi bekliyoruz. Profesyonel alim heyetleri fuarın dünyadaki en yeni koleksiyonlarını, son teknoloji ile üretilmiş çevreci ürünlerini, yeni renk, trend ve tasarımları görmeye imkanı bulacak." Bayram, HOMETEX'in, Türk ev tekstil ihracatına yüzde 25-30 oranında bir katkı sağlanmasını hedeflediklerini de sözlerine ekledi.

"İFİM'de kapsayıcı fuarcılık dönemi başlattık"

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, kuruluşundan yaklaşık 40 yıl sonra İDTM'yi sektörleri kapsayıcı bir platforma dönüştürdüklerini ve kapsayıcı fuarcılık dönemi başlattıklarını belirterek, "Her sektörün mutlaka bir fuar olacak. Ama bu öyle bir fuar olacak ki, sektörün tamamını kapsayacak. Sektörün yüzü aklı olan bu 'kapsayıcı fuar' işte o zaman sektörlerimizin küresel rekabetçiliğini, küresel iş birliğini ve küresel pazarlarını artıracak. Temsil ettiği sektörü dünya için lider takımlarından biri haline getirecek. HOMETEX, 'kapsayıcı fuarcılık' politikamızın somutlaştığı fuarlarından biridir. İnanıyorum ki bu yaklaşımın ekonomik sonuçlarını da yakında birlikte göreceğiz. Avrupa, Orta Doğu, Asya ve Afrika'nın en büyük tekstil buluşması, üç kıtayı birleştiren HOMETEX Fuarı'nda gerçekleşiyor. İnanıyorum ki bu fuar, daha önceki fuarları geride bırakarak,

Avrupa'nın en büyük ev tekstil fuarı olacak. Yine inanıyorum ki, dünya ev tekstil sektörünün de hem güçlü hem de referans etkinliği olarak öne çıkacaktır" diye konuştu.

"HOMETEX'te mütihis bir kaynak kullanımı söz konusu"

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan da her fırsatta Türkiye'nin kaynak probleminin olmadığını altını çizdiklerine dikkat çekerek, "Türkiye'nin kaynak problemi yok, kaynağı doğru kullanamama sorunu var. HOMETEX'te ise tüm sektör kuruluşları aynı vizyonda ve amaçta birleşiren mütihis bir kaynak kullanımı söz konusu. Dünyanın dört bir yanından misafirleri ağırlayacağımız fuar, Türkiye tekstil sanayi sektörü için büyük önem taşıyor" dedi.

"HOMETEX en güçlü fuarlardan birisi"

İstanbul Hazırlım ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) Başkanı Mustafa Gültepe, çeyrek asırdan bu yana yapılan HOMETEX'in Türkiye'nin en güçlü ve eski fuarlarından birisi olduğunu söyledi. Gültepe, "Tekstil hazır giyim, Türkiye'nin en güçlü alanları arasında yer alıyor. Uluslararası pazarlara baktığımız zaman ev tekstil sektöründe bir marka olduğumuz görülüyor. Amacımız bu markayı daha fazla büyüterek dünyadan alacak olduğumuz payı artırmaktır. Bir marka olmak istiyorsanız, mutlaka bu tarz fuarlardan faydalanmanız gerekiyor. Hep birlikte güzel işlere devam etmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

"Büyük bir boşluğu dolduracak"

İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (İTHİB) Başkanı Ahmet Öksüz, HOMETEX için ihracatçı birlikleri, ticaret ve sanayi odalarıyla birlikte çok güzel bir birliktelik örneği gösterdiklerini söyledi. Türkiye tekstil ve hazır giyim sektörlerinin 30 milyar dolarına yakın büyük ihracatçı konumunda olduğunu belirten Başkan Öksüz, "Bu kadar büyük bir sektörün aynı anda büyük organizasyonu ve fuarları da ihtiyacı var. Bu açıdan HOMETEX büyük bir boşluğu dolduracak. Ev tekstil fuarında sadece Türkiye değil, bütün bölgelerden alacağı ziyaretçileri çok önemli bir fuar olma yolunda ilerliyor. 17-21 Mayıs tarihlerinde düzenlenecek fuarımızla bir-

likte sektöre güç katmaya devam edeceğiz" dedi.

"Sektörümüzü HOMETEX Fuarı'na davet ediyorum"

Denizli İhracatçıları Birliği (DENİB) Başkanı Hüseyin Memişoğlu, Mayıs ayında gerçekleştirilecek olan HOMETEX Fuarı'na Denizli'den 70'ten fazla firmanın katılacağını söyledi. Markalı ihracat açısından İstanbul'da yapılan bu fuarın çok büyük önemi olduğunu altını



Hüseyin Memişoğlu

çizen Başkan Memişoğlu, "Markalı ihracat demek, bizim çok önemseydiğimiz, ihracatçı katma değerinin artırılması ve daha yüksek fiyatlı ürün satılabilmesini sağladığı için önemli bir konu. Fuarlar aracılığıyla kendimizi anlatabilmemiz ve müşterilerimizi bulabilmemiz açısından ihracata katkı sağlıyoruz. Tüm firmalarımızı fuara iştirak etmeye davet ediyorum" şeklinde konuştu.

"Çok heyecanlıyız"

Türkiye Genç İş İnsanları Derneği (TUGİAD) Genel Başkanı ve DOSAB-SİAD Başkanı Nilüfer Çevikel, dünyanın en büyük ev tekstil fuarlarından HOMETEX'in sektörün ihracatına güç katacağını belirterek, "Çok heyecanlıyız. Uzun bir aradan sonra yeni isimimizle birlikte çok güçlü bir şekilde fuara hazırlanıyoruz. Türkiye'nin üretim gücü geride bıraktığımız zorlu dönemde tüm ülkeler tarafından görüldü. Yeniden fuarlarda aynı heyecanla yüz yüze gelecek müşterilerle birebir temas halinde olmak çok önemli. İnanıyorum ki HOMETEX ilerleyen dönemde dünyanın en önemli fuarı olacaktır" ifadelerini kullandı.

"Büyük bir başarıya imza atıldı"

İstanbul Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkan Yardımcısı Ahmet Güleç, Türkiye'nin tekstilde çok büyük bir potansiyele sahip olduğunu söyledi. Dünyada Türk tekstilinin değerinin bilindiğini ifade eden Güleç, "Gerçekleştireceğimiz bu fuar organizasyonları sayesinde çok daha büyük başarıları imza atacağız. Fuar organizasyonlarımız tekstildeki müteşebbislerimiz kadar başarılı olmalı ki istediğimiz başarıları elde edelim. TETSİAD bu

konuda BTSO, İTO gibi ortaklarıyla bu organizasyonu yeniden dünya sahnesine çıkararak büyük bir başarıya imza attı. Fuarlar dünyanın en iyi tanıtım organizasyonlarıdır. Bu yüzden HOMETEX, bizim için çok önemli. Sürdürülebilir tekstilin önemini burada hep birlikte göreceğiz diye düşünüyorum" şeklinde konuştu.

"Gözümüz arkada kalmaz"

Tanrıverdi Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve TETSİAD eski Başkanlarından Recep Tanrıverdi, organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ederek, "Bizden sonraki kuşağa bu fuar emanet edebilseniz, gözümüz arkada kalmaz. İTO, TETSİAD ve BTSO'ya teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

"Sektörde birlik ve beraberlik örnek oluyor"

Bursa Uluslararası Tekstil Ticaret Merkezi (BUTTIM) Başkanı Sadık Şengül, sektördeki birlik ve beraberliğin Türkiye'ye örnek olduğunu belirterek, "Bugün bunun çok güzel bir örneğini görüyoruz. Tüm ticaret odası başkanlarımız ve özellikle İbrahim Burky Başkanımızla teşekkür ediyorum. Çünkü bu konuda çok doğru bir zamanda basın altına elini koyarak büyük sorumluluk aldı. Bu konuda çalışan an alttan, en üst kademe kadar herkese çok şükranlarımızı sunuyorum" ifadelerini kullandı.

"Sektörde yeni bir yol çizdik"

Yeni bir heyecanla yola çıktıklarını söyleyen İTO Ev Tekstil Komitesi Başkanı ve TETSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Yılmaz Söyer, şunları aktardı: "HOMETEX Fuarı için çok heyecanlıyız. Sektördeki tüm temsilcilerimizi fuara davet ediyoruz. Fuarlar her sektör için önemli. Tekstil sektörünün yıllık ihracatı 3 milyar doların üstünde seyrediyor. Önümüzdeki senelerde 5 milyar doların üzerine çıkacağımız umut ediyoruz. Rakamların bu seviyeye gelmesinden son derece memnunuz. Dünya piyasalarında kendimizi yeni bir yol çizdik."

"Birlikte daha güçlüyüz"

TETSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Tekin Macit, sektör adına kurgulanan çok özel bir buluşmaya hazırlandıklarını belirterek, "Birlikte hareket ettirmiş zaman neler yapabileceğimizi bir kez daha göstermiş olduk. HOMETEX, sektör ve ülkemiz için çok kıymetli. Yüksek katma değeri ürünleri ihraç ediyoruz. Güçlü bir sektör olduğumuzu biliyoruz. Birlikte oldukça daha da güçlüyüz" dedi. TETSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Nuri Bayraktar, HOMETEX'in sektörün ihracatına büyük güç katacağını inandığını belirterek, altıyapısında örnek bir vizyona kavuşan fuarın sektörde büyük bir heyecan yarandığını söyledi. TETSİAD Yönetim Kurulu Mali Sekreteri Hüseyin Eğri, tüm sektör temsilcilerinin HOMETEX Fuarı'na katılarak, destek vermesini istedi.





2021 yılı savunma sanayii cirosu açıklandı

SAVUNMA VE HAVACILIK SANAYİİ CİROSU 2021 YILINDA 10 MİLYAR DOLAR BARAJINI AŞTI

Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, "Savunma ve havacılık sanayii sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 milyon dolara yükseldi" dedi.



İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve SAHA İstanbul işbirliğinde düzenlenen 4. Savunma Sanayii Buluşmaları düzenlendi. Etkinliğe online olarak katılan Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, 2021 yılı savunma sanayii cirosunu açıkladı. Demir, savunma ve havacılık sanayii sektör cirosunun 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladığını belirtti. Demir, sektörün aldığı yeni sipariş tutarının bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleştiğini altını çizdi. Demir, "Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 Milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" dedi. Savunma sanayinin özgün ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri, araştırma kuruluşları ve üniversiteleri ile ülkemizin en önemli sektörlerinden biri haline geldiğini ifade eden Demir, "20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayı 800'e yaklaştı. Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar dolarlık proje hacmine ulaşıldı. SASAD 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma

ve havacılık sanayii sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladı. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 Milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" şeklinde konuştu. Savunma sanayii ürünlerimizi dünyanın ilgiyle takip ettiğini vurgulayan Demir, "Ülkemiz savunma sanayii alanında artık bir pazar değil aktör konumuna gelmiştir. Bunun en büyük göstergesi ihracatımız diyebiliriz. Savunma sanayii ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülke sayısı 170'e, İHA ve SİHA'lar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihraç edilen ürün çeşidi 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. Bu yıl inşallah 4 milyar doların çok üstünde bir rakama ulaşmayı hedefliyoruz. Ülkemiz genel ihracatının kilogram değeri 1,5 dolara yakinken, savunma ve havacılıkta bu rakam 70 doları buluyor. Savunma sanayimizin ne denli kıymetli olduğunu buradan da anlayabiliriz" ifadesini kullandı. (İHA)



Savunma sanayinde 10 milyar dolar aşıldı

İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve SAHA İstanbul işbirliğinde düzenlenen 4. Savunma Sanayii Buluşmaları düzenlendi.

Etkinliğe online olarak katılan Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, 2021 yılı savunma sanayii cirosunu açıkladı. Demir, savunma ve havacılık sanayii sektör ciro-sununun 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak, pandemi öncesi rakamlara tekrar geri dönüş sağladığını belirtti. Demir, sektörün aldığı yeni sipariş tutarının bir önceki yıla göre yüzde 40 artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleştiğini altını çizdi. Demir, "Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 650 milyon dolara yükseldi. Yılsonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz" dedi. »İHA

GLOBAL **SANAYİCİ**

EKONOMİ VE İŞ DÜNYASI DERGİSİ

www.sanayicidergisi.com.tr
MAYIS-HAZİRAN 2022 YIL 13 SAYI 109**TÜİK AÇIKLADI:**
TÜFE YILLIK
YÜZDE 69.97'YE,
ÜFE YÜZDE
121.8'E
YÜKSELDİ**OSBDER Başkanı Hilmi Uğurtaş:****ENERJİ FİYATLARI
OSB'LER İÇİN AYRI
DEĞERLENDİRİLMELİ****Emeritus Prof. Dr. İlter Turan:****PUTİN, ESKİ RUSYA
İMPARATORLUĞU
ÖZLEMİ İÇİNDE****ÇOSB 20'nci olağan genel kurulunda Sözdinler
yönetimine oybirliğiyle tam destek verildi****'Yaşanan zorluklara rağmen
çarkların dönmesini sağladık'****İSO Yönetim Kurulu
Başkanı Bahçivan:****ENFLASYONDA
KALICI DÜŞÜŞ
İÇİN DAHA
FAZLA
GAYRETE
İHTİYAÇ VAR****Prof. Dr.
Zeynep Ökten:****TÜRKİYE İÇİN
STAGFLASYON
RİSKİ YOK,
ENFLASYONLA
CİDDİ BİR
MÜCADELE ŞART****Operasyon Genel
Müdürü Atalay:****AKSA
JENERATÖR
ÜRÜNLERİNİ
SANAYİ 4.0
STANDARTINDA
ÜRETECEĞİZ**



İSO İmalat Sanayi PMI nisan ayında 49.2'ye düştü



Ekonomik büyümenin öncü göstergesi olan imalat sanayi performansında en hızlı ve güvenilir referans kabul edilen İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) nisanda hafif düşüşle 49.2 olarak kaydedildi. İmalat sektörünün art arda ikinci ay ivme kaybettiği görüldü. Nisanda önceki aya göre daha ılımlı seyretmekle birlikte yavaşlama eğilimi beşinci aya ulaştı. Talep yetersizliği, fiyat yönlü baskılar ve Ukrayna'daki savaş, üretimde azalışa yol açan

faktörler olarak öne çıktı. Eşik değer olan 50.0'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre, mart ayında 49.4 olan manşet PMI, nisanda hafif düşüşle 49.2 olarak kaydedildi ve imalat sektörünün art arda ikinci ay ivme kaybettiğine işaret etti. Nisanda önceki aya göre daha ılımlı seyretmekle birlikte yavaşlama eğilimi beşinci aya ulaştı. Talep yetersizliği, fiyat yönlü baskılar ve Ukrayna'daki savaş üretimde azalışa yol açan faktörler olarak öne çıktı.



Bahçivan: Enflasyonla mücadelede daha fazla gayrete ihtiyaç var

İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, “Ortaya konulan çabaları desteklemekle beraber, enflasyonu kalıcı olarak düşürebilmek için daha fazla gayrete ihtiyaç var” dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi'nin nisan ayı olağan toplantısında konuşan **İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan**, “Enflasyonu kalıcı olarak düşürebilmek için daha fazla gayrete ihtiyaç var” dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati'nin konuk olarak katıldığı toplantıda konuşan Bahçivan şunları söyledi: “Bildiğiniz üzere geçen yıl **sanayi** sektörü öncülüğünde ve ihracatta sağlanan güçlü artış sayesinde çift haneli büyümeyle kapatmayı başardık. Ne var ki, küresel emtia fiyatlarındaki yükseliş ve Türk lirasındaki değer kaybı sonucu aynı zamanda ciddi bir enflasyon sorunuyla da karşı karşıya kaldık. Hiç kuşkusuz, **sanayi** sektörümüz yüksek enflasyondan olumsuz etkilenen kesimlerin başında gelmekte. Artan maliyetler nedeniyle işletme sermayesi ve finansman ihtiyacında ciddi bir artış söz konusu. Yine yatırımların planlanmasından piyasada fiyat belirlemeye kadar pek çok süreç olumsuz etkileniyor. Bu anlamda enflasyon **sanayici** için önemli bir istikrarsızlık ve öngörülebilirlik sorunu yaratıyor.”

Sanayi sektörünün son dönemlerde yüksek karlılıkla çalıştığı yönünde bir algı olmakla birlikte, bu karlılığın belirli sektörlerde yüksek döviz kuru ve emtia fiyatlarından da destek aldığı gözden kaçırılmaması gerektiğinin altını çizen **Erdal Bahçivan**, **sanayinin** yeni yatırımları gerçekleştirebilmesi için dönemselsel ve belli koşullara bağlı karlılığa değil sürdürülebilir bir karlılığa ulaşmasının önemine değindi.

► ÖNCÜ GÖSTERGELERDE İVME KAYBI VAR

Enflasyonun olumsuz etkilerinden birinin de büyüme tarafında ortaya çıktığını belirten Bahçivan, “Dünyada süregelen belirsizlik ortamının yanı sıra enflasyonun reel gelirlerde yarattığı erozyon nedeniyle iç talepte yaşanabilecek bir soğuma, büyüme performansımızı da olumsuz etkileme potansiyeli taşımaktadır. Nitekim PMI gibi öncü ekonomik göstergeler de ilk



İSO Meclisi toplantısına Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati konuk oldu. İSO Meclis Başkanı Zeynep Bodur Okyay, Nureddin Nebati, Erdal Bahçivan.

çeyrekte bir ivme kaybına işaret ediyor. Dünyadaki enflasyonist ortam, yurtiçinde ise beklenti kanalı ve fiyatlama davranışlarındaki bozulma düşünüldüğünde yüksek enflasyonun uzun bir süre daha bizimle beraber olabileceğini göz önünde bulundurmamız. Bu bağlamda ortaya konulan çabaları desteklemekle beraber, enflasyonu kalıcı olarak düşürebilmek için daha fazla gayrete ihtiyaç olduğunun da altını çizmek istiyorum” dedi.

► NEBATİ: DÜŞÜK FAİZLİ 150 MİLYAR LİRALIK KREDİ SAĞLAYACAĞIZ

İSO Meclis toplantısında konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati: “Ülkemizin üretim kapasitesini ve ihracat potansiyelini artırmak için Selektif Kredi Politikamıza bir yenisini daha ekledik. İhracatçılara ve turizm sektörüne uygun faizli, uzun vadeli TL cinsinden kredi imkânı sunuyoruz. Bu çerçevede, 100 milyar lirası ihracatçılara, 50 milyar lirası ise turizmciilere olmak üzere toplamda 150 milyar liralık uzun vadeli ve düşük faizli kredi imkânı sağlanacaktır” dedi.



EDİTÖRDEN



ARİF ESEN

Genel Yayın Müdürü

Reel sektör temsilcilerinden tespit ve öneriler

Türkiye ekonomisi 2021 sonbaharından bu yana döviz kurlarındaki yukarı yönlü hareketlenmeyle başlayan istikrarsızlığa sürüklendi. Dövizdeki her yükseliş bütün üretim süreçlerini etkiledi. Bunun sonucunda başta enerji fiyatları, hammadde olmak üzere bütün girdi maliyetleri yükseldi. Sonuçta Türkiye pandemisinin ardından ekonomik darboğaz sürecine girdi.

Bu sayımızda reel sektör temsilcilerine, lojistik uzmanlarına, akademisyenlere yaşadığımız olumsuz sarmalın nedenlerini sorduk, enflasyona ilişkin görüşlerine ve çözüm önerilerine yer verdik.

OSBDER (Organize Sanayi Bölgeleri Derneği) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Üretimin temel girdisi olan enerjide fiyatlar, OSB'lerdeki sanayici için ayrı değerlendirilsin" çağrısında bulundu.

İstanbul Sanayi Odası Başkanı **Erdal Bahçivan**, Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati'nin de katıldığı toplantıda "Enflasyonla mücadelede daha fazla gayrete ihtiyaç var" ifadelerini kullandı. **İSO** İmalat Sanayi PMI nisan ayında 49.2'ye düştü.

TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan, "Yatırım yapabilmemiz için öncelikle öngörü sahibi olmalıyız. Önceliğimiz büyüme değil enflasyonla mücadele olmalı" çağrısında bulundu.

Allianz Trade Genel Müdür Yardımcısı Gürcan Köseoğlu, lojistikte yaşanan küresel sorunları, Rusya'nın Ukrayna'ya karşı giriştiği askeri hareketin etkilerini, konteyner ve navlun fiyatlarındaki artışın nedenlerini dergimize anlattı.

Nişantaşı Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Zeynep Ökten, yaşanan sorunları Global Sanayici Yazı İşleri Müdürü Giray Duda'ya verdiği röportajda irdeledi. Ökten, "Türkiye için stagflasyon riski yok, enflasyonla mücadele şart" dedi.

Sintek Logistics yöneticisi Onur Atkaya, bölgesel ve global lojistik zincirinde yaşanan sorunları ve gelecekte yaşanabilecek olumsuzlukları Global Sanayici'ye anlattı.

İstanbul Tüccarlar Kulübü Derneği Başkanı İlker Önel, yaşanan yıkıcı sarmalı "Fiyatlama mekanizması bozuldu, herkes kendine göre zam yapıyor" ifadeleriyle yorumladı.

Emeritus Prof. Dr. İlker Turan, Rusya'nın Ukrayna'yı işgal hareketini "Putin, eski Rus İmparatorluğu özlemi içinde" şeklinde değerlendirdi. Turan, "Türkiye için en iyisi savaşın hızla bitmesi" dedi.

TÜİK, nisan ayı TÜFE ve ÜFE rakamlarını açıkladı. Perakende fiyatlar yıllık yüzde 69.97 arttı, toptan fiyat hareketlerini gösteren Üretici Fiyat Endeksi yüzde 121.8 çıktı. Ticaret Bakanı Mehmet Muş dış ticaret rakamlarını açıkladı. Muş'un açıklamalarına göre 2022'in ilk 4 ayında dış ticaret açığı 32.5 milyar dolara yükseldi.

"İçimizden Biri" köşemizde bu sayımızın konuğu Aksa Jeneratör San. A.Ş. Global Üretim ve Operasyon Genel Müdürü Nazmi Atalay. ÇOSB'deki yeni tesislerinde Endüstri 4.0 standartlarında üretim yapacakları belirten Atalay, "Aksa Jeneratör ürünlerini 176 ülkeye ulaştırıyoruz" dedi.

Yazarlarımız Vahap Munyar, Celal Toprak ve Dr. Ahmet Temiroğlu, özgün analiz ve değerlendirmeleriyle bu sayımızda da sizlerle.



İsmail Demir: Savunma ve havacılık sanayi ciromuz 10 milyar dolar barajını aştı

ANKARA (DHA) - Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, İstanbul Sanayi Odası (İSO) ile Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (SAHA) İstanbul tarafından düzenlenen '4'üncü Savunma Sanayii Buluşmaları'na çevrim içi katıldı. Savunma Sanayii Başkanlığı'nın faaliyetlerine ilişkin konuşan Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını belirterek, şunları söyledi:

"Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde. Sektörümüze dair güncel bazı rakamları da ilk kez açıklamak isterim. Savunma ve Havacılık Sanayii İmalatçılar Derneği'nin (SASAD) hazırladığı 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık sanayi sektörü ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yılın sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz."

'4 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNDE OLMASINI HEDEFLİYORUZ'

Gelinen noktanın ve elde edilen başarıların hepsinin sistemli bir çalışmanın ürünü olduğunu aktaran İsmail Demir, şöyle konuştu: "5 yıl öncesinde



bugünkü konumumuzdan bahsettiğimizde hayalperestlik olarak görenler olabilir. Olumsuzlukları göz ardı ederek ekosistemimizin büyük gayretleriyle bugünlere geldik. İnanıyorum ki aynı azim ve kararlılıkla devam ettiğimiz sürece 10 yıl içerisinde savunma sanayi alanında dünyanın en önemli ülkelerinden biri olmamız işten bile değil. Savunma sanayi ürünlerimizi dünyanın ilgiyle takip ettiğini söyleyebiliriz ve bazı alanlarda oyun değiştirici olduğumuzu da dünya artık itiraf eder hale geldi. Savunma sanayi ürünlerimizi ihrac ettiğimiz ülke sayısı 170'e, İHA ve SİHA'lar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihrac edilen ürün çeşidi ise 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. 2022'nin rakamlarının da 4 milyar doların çok üzerinde olmasını hedefliyoruz."



İsmail Demir: Savunma ve havacılık sanayi ciromuz 10 milyar dolar barajını aştı



ANKARA (DHA) - Savunma Sanayi Başkanı İsmail Demir, İstanbul Sanayi Odası (İSO) ile Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (SAHA) İstanbul tarafından düzenlenen '4'üncü Savunma Sanayi Buluşmaları'na çevrim içi katıldı. Savunma Sanayi Başkanlığı'nın faaliyetlerine il-

işkin konuşan Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını belirterek, şunları söyledi:

"Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri

CUMHURBAŞKANLIĞI Savunma Sanayi Başkanı İsmail Demir, "Savunma ve havacılık sanayi sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü" dedi.

yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde. Sektörümüze dair güncel bazı rakamları da ilk kez açıklamak isterim. Savunma ve Havacılık Sanayi İmalatçıları Derneği'nin (SASAD) hazırladığı 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık sanayi sektörü ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün Ar-Ge harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yılın sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz."

'4 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNDE OLMASINI HEDEFLİYORUZ'

Gelinen noktanın ve elde edilen başarıların hepsinin sistemli bir çalışmanın ürünü olduğunu aktaran İsmail

Demir, şöyle konuştu:

"5 yıl öncesinde bugünkü konumumuzdan bahsettiğimizde hayalperestlik olarak görülenler olabilir. Olumsuzlukları göz ardı ederek ekosistemimizin büyük gayretleriyle bugünlere geldik. İnaniyorum ki aynı azim ve kararlılıkla devam ettiğimiz sürece 10 yıl içerisinde savunma sanayi alanında dünyanın en önemli ülkelerinden biri olmamız işten bile değil. Savunma sanayi ürünlerimizi dünyanın ilgiyle takip ettiğini söyleyebiliriz ve bazı alanlarda oyun değiştirici olduğumuzu da dünya artık itiraf eder hale geldi. Savunma sanayi ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülke sayısı 170'e, İHA ve SİHA'lar, kara araçları, deniz platformları başta olmak üzere ihraç edilen ürün çeşidi ise 228'e çıktı. 20 yıl önce yıllık sadece 248 milyon dolarlık bir ihracatımız varken, 2021 yılını 3 milyar 224 milyon dolar gibi rekor bir seviyede kapattık. 2022'nin rakamlarının da 4 milyar doların çok üzerinde olmasını hedefliyoruz."



“Sektör ciromuz 2021 yılında tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü”

Demir, “Savunma ve havacılık **sanayi** sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Yeni aldığımız sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak 9 milyar dolar oldu.” dedi.



İstanbul - İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük **sanayi** kümelenmesi SAHA İstanbul iş birliğiyle düzenlenen “4. Savunma **Sanayii** Buluşmaları” İstanbul'da başladı.

Etkinliğe çevrim içi olarak katılan Cumhurbaşkanlığı Savunma **Sanayii** Başkanı İsmail Demir, yaptığı konuşmada, **sanayi** olmadan ekonomik güçten bahsetmenin mümkün olmadığı gibi, savunma **sanayi** olmadan da ekonomik ve siyasi bağımsızlıktan bahsetmenin mümkün olmadığını vurguladı.

Savunma ürün ve hizmetlerinin, hem güvenlik güçlerine hem de farklı coğrafyalardaki dost ve müttefik ülkelerin silahlı kuvvetlerine teslim edildiğini aktaran Demir, “Savunma **sanayi**, bütünsel olarak **sanayileşmenin** ve kalkınmanın önemli bir parçası olarak kabul edilmektedir. Her alanda olduğu gibi savunma **sanayi** alanında da 2002 yılı, Türkiye için bir milattır. O

yıllarda savunma **sanayinde** çok büyük oranda dışa bağımlıydık. Bugün ise savunma **sanayimiz** özgün ürünleri, ihracatı, ana yüklenicileri, alt yüklenicileri, KOBİ'leri, araştırma kuruluşları ve üniversiteleriyle ülkemizin en önemli sektörlerinden biri haline gelmiştir.” diye konuştu.

Demir, 20 yıl önce sadece 62 savunma projesi yürütülürken, bugün bu sayının 800'lere vardığını aktararak, şunları kaydetti:

“Bu projelerin yarısından fazlası son 6 yılda başlatıldı. 20 yıl önce 5,5 milyar dolar bütçeli savunma projeleri yürütülürken, geldiğimiz noktada 60 milyar doları aşkın bir proje hacmine ulaşıldı ve bu daha da artma eğiliminde. Sektörümüze dair güncel bazı rakamları da ilk kez açıklamak isterim. Savunma ve Havacılık **Sanayii** İmalatçılar Derneği'nin (SASAD) hazırladığı 2021 yılı sektör performans verilerine göre, savunma ve havacılık **sanayi** sektör ciromuz 2021 yılında 10 milyar dolar barajını aşarak tekrar pandemi öncesi rakamlara döndü. Sektörümüzün aldığı yeni sipariş tutarı, bir önceki yıla göre yüzde 40 civarında artarak yaklaşık 9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Sektörümüzün AR-GE harcamaları ise önceki yıla göre yüzde 32 artarak yaklaşık 1 milyar 600 milyon doları geçti. Bu yılın sonunda bu rakamların daha yukarılarda olmasını hedefliyoruz.” AA