



TÜRK İHRACATÇILAR İÇİN ALMANYA'DA 10 MİLYON EURO'LUK LOJİSTİK ÜSSÜ

Türk ihracatçıları yurtdışındaki yatırımlarına hızla devam ediyor. RSM, Almanya'da 10 milyon euroluk yatırımla 5 bin metrekarelik bir lojistik üs kurarak ihracatçıya hedef pazarında hizmet verecek

Elektrik malzemeleri, elektromekanik ve otomasyon alanlarında faaliyet gösteren Türkiye'nin köklü gruplarından RSM Grup, Almanya'da 10 milyon euro yatırım- la Türk ihracatçıları için lojistik üssü kurdu. Yurtdışı satışlarının yüzde 80'ini Avrupa'ya yaptıklarını kaydeden RSM Grup Şirketleri Yönetim Kurulu Başkanı Rıdvan Mertöz, kurulan lojistik üs ile Avrupa ile ticareti kolaylaştırmayı ve Türk ihracatçılarına hizmet etmeyi planladıklarını belirtti.

Kablo rakorları ve medikal sektöründe faaliyet gösteren Bimed ve termoform ambalaj makine alanında üretim yapan Beta-Pak'ın çoğunluk hisselerini alan RSM Grup, son yatırımı olarak Almanya'da kurduğu lojistik üssü ile Türk ihracatçılara hizmet edecek.

Avrupa ile irtibatı daha da hızlandıracak bir projeye imza attıklarını ifade eden RSM Grup Şirketleri Yönetim Kurulu Başkanı Rıdvan Mertöz, Avrupa'yla ticareti kolaylaştıracak bir üs kurduklarını söyledi. Projenin 5 bin metrekare içinde; 1.800 metrekare depo alanı, her katı 500 metrekare olan ve dört katlı ofislerden oluştuğunun, ayrıca 3 bin metrekarelik bitişik arsayı aldıklarını ve projeye 2024 yılında başlayacaklarının bilgisini paylaşan Mertöz, Türkiye'deki ihracatçıların burada lojistik amaçlı ihtiyaçlarını karşılamalarını sağlamak için binanın yarısını kiraya vermeyi planladıklarını duyurdu.

ENDÜSTRİYEL ÜRÜNLER

10 milyon euro yatırım ile Almanya'nın Freiburg şehrindeki Breisgau endüstri bölgesinde yapılan lojistik üssünde katma değerli ürünlerin yer aldığını ifade eden Mertöz, "Şimdiden görüştüğümüz birçok kişi erkenden burada yerini almak istiyor. Şu anda binanın tamamını ve yarısını isteyen var ama biz seçici ve katma değerli bakacağız. Burada endüstriyel ürünler yer alacak" ifadelerini kullandı.



PROJENİN YÜZDE 85'İ TAMAM

PROJENİN yüzde 85'inin tamamlandığının altını çizen Mertöz, "Almanya'da inşaat yapmak kolay değil. Burada işçilik hem çok pahalı hem de zor. Şu anda yaz dönemi; uzun tatiller ve izinler başladı. O yüzden temmuz-ağustos verimsiz bir dönem olarak görüyoruz" dedi. Projenin yer aldığı Breisgau endüstri bölgesinin Fransa sınırında ve İsviçre'ye çok yakın olduğunu anlatan Mertöz, "Buraya İsviçre'ye mal satmak isteyenler de gelebilir. Fransa'ya neredeyse yürüerek gidilecek kadar yakınız" ifadelerini kullandı. Türkiye'de de iki büyük yatırım yaptıklarını yineleyen Mertöz, toplamda 10 firma olduklarını ve çalışan sayısının 1000'i geçtiğini söyledi. Mertöz, "Şu anda lokomotif firmamız BİMED'in 680, Beta-

Pak'ın 200'ün üzerinde çalışanı var. Kurumsal yapı olarak elektrik malzemeleri, medikal ve lojistik hizmet sektöründe geliyoruz. Çalışanlarımıza çok değer veriyoruz ve nitelikli eleman sorunumuz yok" diye konuştu.



EĞİTİME TAM DESTEK

FİRMA olarak eğitim gönüllüsü olduklarını söyleyen Mertöz, "İstanbul Sanayi Odası şu anda yaklaşık 50 okulun hamisi. O okullarda eğitim kalitesi çok arttı. Bu okullardan dolayı ara eleman veya nitelikli eleman konusunda da hiç sorunumuz yok. Çünkü, buralardan gelen stajyer öğrencilerin yarısına yakını direkt bizde işe başlıyor" ifadelerini kullandı.



ISO Türkiye İhracat İklimi Endeksi haziranda 51,1 oldu

■TÜRKİYE İmalat sektörünün ana ihracat pazarlarındaki faaliyet koşullarını ölçen **İstanbul Sanayi Odası (ISO) Türkiye** İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi, haziranda 51,1 olarak gerçekleşti. **ISO Türkiye** İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi'nin Haziran 2023 dönemi sonuçları açıklandı. ■04

ISO Türkiye İhracat İklimi Endeksi haziranda 51,1 oldu



ISO'DAN yapılan açıklamaya göre, endekste eşik değer olan 50'nin üzerinde ölçülen tüm rakamlar ihracat ikliminde iyileşmeye, 50'nin altındaki değerler ise bozulmaya işaret ediyor.

Buna göre, mayıstaki 52,3 düzeyinden 51,1'e gerilemesi, talep koşullarındaki güçlenmenin ılımlı seyrettiğini ve beş aydır devam eden iyileşme döneminin en düşük hızında olduğunu gösterdi. Türk imalatçıların en büyük ihracat pazarı olan Almanya'da ekonomik aktivite, imalat ve inşaat sektörlerindeki

küçülme ile hizmet sektöründeki büyümenin birbirini dengelemesi sonucu haziranda değişim göstermedi. İtalya, Fransa, Hollanda ve Polonya gibi diğer bazı Avrupa ekonomilerinde de üretim düşüş kaydederken, anket kapsamındaki ülkeler içerisinde en belirgin daralmalar Çek Cumhuriyeti ve Avusturya'da ölçüldü. Birleşik Krallık, İspanya ve Yunanistan, ikinci çeyreğin sonunda üretim artışı sağlamaya devam etti ancak söz konusu üç ülkede de büyüme hız kesti. Benzer şekilde Amerika Birleşik Devletleri'nde de ekonomik

ISO Türkiye İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi'nin **Haziran 2023 dönemi sonuçları** açıklandı. Türkiye imalat sektörünün ana ihracat pazarlarındaki faaliyet koşullarını ölçen **İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye** İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi, **haziranda 51,1** olarak gerçekleşti.

büyüme ivme kaybederek mart ayından bu yana en düşük oranda gerçekleşti.

ORTA DOĞU, ÇİN VE HİNDİSTAN'DA BÜYÜME GÜÇLÜ

Haziranda Orta Doğu, Türk ihracatçıları için talep artışının ana kaynağı olmaya devam etti. Birleşik Arap Emirlikleri'nde son 10 ayın en güçlü ekonomik aktivite artışı yaşandı. Anket kapsamındaki ülkeler içinde en güçlü genişleme ise Mart 2015'ten bu yana en yüksek hızda büyüyen Suudi Arabistan'da kaydedildi.

Katar'da da üretim güçlü bir şekilde artarken Lübnan ise 10 yılı aşkın bir süredir ilk kez büyüme sağladı. Anket kapsamında takip edilen bölge ekonomileri içerisinde aktivitenin daraldığı tek ülke Mısır oldu.

Rusya'da üretim artışı güçlü ve son 3 ayın en yüksek hızında gerçekleşirken

Hindistan'da ekonomik aktivite hızlı büyüme eğilimini sürdürdü. Brezilya ve Çin'in de üretimini artırmasıyla birlikte BRIC ülkelerinin tamamı genişleme bölgesinde kaldı.

Açıklamada görüşlerine yer verilen S&P Global Market Intelligence Ekonomi Direktörü Andrew Harker, "Türk imalatçıların ihracat iklimi haziran ayında da iyileşmeye devam etmiş olmakla birlikte, Avrupa ve Kuzey Amerika başta olmak üzere birçok ihracat pazarında artan yavaşlama sinyalleri, dış talepteki güçlenme eğiliminin uzun süreli olup olmayacağı konusunda soru işaretleri yaratıyor. Diğer yandan, hiçbir yavaşlama işaretinin görülmediği tek bölge olan Orta Doğu, dünyanın diğer bölgelerinin hız kaybettiği bir dönemde önemli bir talep kaynağı olmaya devam ediyor." ifadelerini kullandı. **/AA**



Recep
ERÇİN

receparcin@aydinlik.com.tr

NATO üssüne Türkler lojistik merkez kurdu

MALATYALI iş insanı, esis EDİMİS Başkanı, RSM Grup Şirketleri Yönetim Kurulu Başkanı Recep Mertöz davet etti. RSM Grup Şirketleri Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Mertöz, Hasan Eğin, SNIPEP İşçisi Derneği Başkanı Kemal Kaffar ve NBE İhracat Mühürü İsmail Çiğdem ile Almanya, İsviçre ve Fransa'nın sınır komşusu olduğu bölgede yeni yatırımlarını yerinde görmeye gittik. Silbörde kurdukları endüstriyel kilit tesisi ve yarattığı marka ile dünya ölçeğinde bir değer yaratarak ihracatçıları için yatırım için ülkemize çeken Mertöz, buradan elde ettiği sermaye ile ambalaj makineleri ve elektronik aksam alanında yeni yatırımlara girişti. Ortak olduğu şirketlerin ağırlıklı Avrupa'ya ihracat yapması nedeniyle Covid-19 döneminin getirdiği fırsatla üç ülkenin lojistik noktasına depo ve ofis yatırım yapan Mertöz, ülkelerinde seçiminin yapıldığı dönemde kaba inşaatı tamamlanmaya başladı.

Mustafa Mertöz, Recep Mertöz, Hasan Eğin



ON MİLYON AVRO HARCADI

Burada sohbet ettiğimiz Recep Mertöz, "Türk ihracatçıları için Almanya'da 10 milyon avro'luk lojistik üssü" kurduğunu ifade etti. Elektrik malzemeleri, elektromekanik ve otomasyon alanında faaliyet gösteren RSM Grup olarak bu yatırımına hayata geçirdiklerini dile getiren Mertöz, kurulan lojistik üssü ile Avrupa ile ticareti kolaylaştırmaya ve Türk ihracatçılarına hizmet etmeyi planladıklarını anlattı. RSM Grup olarak kablo rakorları ve medikal sektöründe faaliyet gösteren Bimed ve termofon ambalaj makine sektöründe üretim yapan Beta-Pak'in çoğunluk hissesini geçen dönemde satın aldıklarını anımsatan Mertöz, "Proje 5 bin metrekare içinde bin 800 metrekare depo alanı, her katı 500 metrekare alan ve dört katlı ofislerden oluşuyor. Ayrıca 3 bin metrekarelik bitişik arsaya sahip ve projeye 2024 yılında başlayacağız. Türkiye'deki ihracatçıların burada lojistik ihtiyaçlarını karşılamak için binanın yarısını kiraya vermiş planlıyoruz. Daha şimdiden yabancılar'dan da talepler alıyoruz." bilgisini verdi.

KREDİYİ ALMANLAR VERDİ

Mertöz, Almanya'nın Freiburg şehrindeki Breisgau endüstri bölgesine yaptığı yatırım için sorularına yanıtlarken, buranın üç ülkenin kesim merkezinde olmasının yanında eski bir NATO üssü olduğunu ve 2000lerin başında terk edildiğinden sonra Almanlar tarafından **renovasyon** açıldığını not etti. Söz konusu lojistik üssü katma değerli ürünlere kapı açacakları zaten Almanlar'ın da bu koşullarda yatırım onay verdiklerini ifade eden Mertöz, yatırım için Volksbank'tan kredi aldıklarını belirtti. Mertöz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye'deki gibi krediler çok kısa vadede değil. 10 yıllık bir kredi kullandık, bir yıl geri ödemesisiz. Burada, bir 15-20 yıl arasında kendinizi amorti edebilirsiniz. Şimdiden görüşüştüğümüzde birçok kişi erkenden burada yerini almak istiyor. Şu anda binanın tamamına ve yarısını istiyorlar ama biz seçti ve katma değerli bakacağız. Almanya'da sıvı yatırıma ve enerji tasarrufuna çok önem veriyor. Kwf standartları, binanın maliyetini artırıyor. Duvarların kalınlığı ve izolasyonu çok artıyor. Kendi enerjinizi üretmenizi talep ediyor. Bunu eğer kabul ettirebilsek bina maliyetinin yüzde 15'i kadar Alman devleti hibe destek veriyor. Biz de bu yolda girişimlerimizi yaptık." dedi.

BİR EĞİTİM GÖNÜLLÜSÜ

Almanya ziyaretinde RSM Grup Şirketleri Yönetim Kurulu Üyesi Hasan Eğin'in kardeşi Metin bey ve Cihan bey bilere eşlik etti. Öğrendiğimize göre, ülkede çok ciddi bir işçi açığı sorunu var. Nitelikli eleman sorunu ülkemizde de var. Bunu aşmak için Milli Eğitim Bakanlığı'nın desteği ile **İstanbul Sanayi Odası (SSO)** meslek becerisine **ISO** Meclis Üyeleri'nin yanı sıra ortak oldu. Böylece ülkelerin son yıllarda yaptığı en önemli proje bu. Recep Mertöz de bu projede yer aldı. Sohbetlerinde kendisi bu projede elde edilen aşamaları memnuniyetini dile getirdi. Kendilerinin ayrıca üniversite mezunlarına "gerçek bir staj" eğitimi de verdiklerini anlattı. "Çünkü, bu okullardan gelen stajyer öğrencilerin hemen hemen yarısı direkt bide işe başlıyor. Değerlerinde de iş bulma süresi veriyoruz. Onun için bizim konuşucu olduğumuz okullarda "işsiz bırakılmayacağız" diye sözümler var." diyor Mertöz, ayrıca küresel alreeditasyona sahip Ar-Ge merkezleri olduğu için ve hakikaten ücret ödedikleri için mühendislerin kendilerini tercih ettilerini de vurguladı.