

**Sayın Başkan,
Meclisimizin Değerli Üyeleri,
Meclisimizin Saygıdeğer Onur Üyeleri,
Değerli Misafirler ve
Kıymetli Medya Mensupları,**

Şubat ayı meclis toplantımızda sizlerle beraber olmaktan duyduğum mutluluğu ifade ederek sözlerime başlarken hepinizi şahsım ve Yönetim Kurulumuz adına saygı ve sevgiyle selamlıyorum.

Bu ayki ana gündem maddemizi, sanayicilerimizi ve ihracatçılarımızı yakından ilgilendiren bir konuya ayırdık. “Türk Eximbank’ın Vizyon ve Projelerinin Sanayicimizin ve İhracatçımızın Rekabet Gücünü Desteklemek Açısından Önemi” başlıklı ana gündem maddemizi, değerli bir konuğumuzla birlikte ele alacağız. Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Adnan Yıldırım, toplantımıza katılımınızdan dolayı teşekkür ediyor, hoş geldiniz diyorum.

Sayın Başkan ve Değerli Meclis Üyeleri,

Ülkemiz finans piyasaları, dolayısıyla sanayicinin finansmana erişimi ve rekabet edebilirliği konusu kuşkusuz global ekonomiden bağımsız düşünülemez.

Dış pazarlarda çetin bir rekabet ortamı içinde bulunan ihracatçılarımızı ve reel sektörü en çok düşündüren konulardan birisi, muhtelif defalar da ifade ettiğimiz gibi finansmana erişim konusudur.

Dünyada öne çıkan “finansal kuraklık” ve kurdaki belirsizlikler özellikle ihracatçılarımız başta olmak üzere sanayimizin finansman sorununu artırmaktadır.

İşte bu noktada ihracatçımızın en büyük destekçisi olan, reel sektörün dostu Türk Eximbank’ın vizyon ve projelerini, en zor zamanlar dahil rekabet gücümüzü destekleyen önemli bir unsur olarak görüyoruz. Türk Eximbank son yıllarda her geçen gün artan bir şekilde ihracatçımızı ve reel sektörümüzü büyük bir çabayla desteklemektedir.

Türk Eximbank’ın önümüzdeki süreçte de nitelikli ihracata dayalı büyüme ve “Bütünsel Kalkınma” mücadelemizde en güçlü iş ortağımız ve paydaşımız olacağına yürekten inanıyoruz.

Sayın Yıldırım,

Türk Eximbank’ın son dönemde iyi bir yönetişimin de katkısıyla ve yeni kurumsal yapılanmasıyla sanayimize daha da yakınlaşmış olmasından büyük bir memnuniyet duyuyoruz. Odalar camiasında görev yaptığınız dönemde ve Ekonomi Bakan Yardımcılığı yaptığınız süreçte olduğu gibi geçtiğimiz Aralık ayındaki görüşmemizde de sanayinin sorunlarıyla yakından ilgilenmiştiniz. Şu bir gerçek: şahsınız bu yakınlaşmada bizim için anlamlı ve değerli bir role sahip. Bu vesileyle size İstanbul Sanayi Odası adına teşekkür ediyorum.

İhracatçılarımızı ve sanayicilerimizi kısa, orta ve uzun vadeli kredi, sigorta ve garanti programları ile Türk Eximbank destekliyor.

İhracatçılarımıza sağlanan kredi imkânlarındaki artış, özellikle sevk sonrası reeskont kredileriyle ihracatçımızın rekabet gücünün desteklenmesi bizleri son derece memnun etmektedir.

Yeri gelmişken, Türk Eximbank kredileri için, Kredi Garanti Fonu aracılığıyla yüzde 100 kefalet imkânı getirilmesine değinmek istiyorum. İki güzide kurumumuz arasındaki bu işbirliği ve sinerji, şirketlerimizin üzerindeki teminat yükünü hafifleterek piyasalarda ciddi bir rahatlama etkisi yaratmaya başlıyor. Tüm bu gelişmeler hiç kuşkusuz sanayimize 2017 yılı için umut ve moral veriyor.

Sayın Yıldırım,

Şimdi Türk Eximbank'ın faaliyet alanına giren konularda yaşadığımız bazı sorunları ve çözüm önerilerimizi sizinle paylaşmak istiyorum:

Son dönemde Türk Eximbank'ın ihracatçılarımıza verdiği desteklerde yaşanan gelişmeler çok olumlu olmakla birlikte; beklentimiz, Türk Eximbank'ın bir vizyon değişikliğine giderek daha uzun vadeli destekleri hedeflemesidir. Bu bağlamda Türk Eximbank'ın nitelikli ihracatı artıracak, ihracata dayalı yatırım kredilerini KGF ile birlikte destekleyen bir vizyonu olması gerektiğine inanıyorum.

Ayrıca, Türk Eximbank'ın vizyonu ile ilgili olarak, sağlanan desteklerde sektörel bazlı bir yaklaşımın ön plana çıkması gerektiğini düşünüyorum. Gerek kredide, gerekse sigortada her sektör için, o sektörün özel ihtiyaçlarını dikkate alan farklı uygulamalara gidilmelidir. Örneğin; makine sektörünün proje bazlı iş modeline uygun nokta atışlı çözümler üretilebilir.

Sanayicimize daha çok dokunan böyle çözümler Türk Eximbank'ı sanayiciye daha da yakınlaştırarak, bizleri ihracat konusunda bankaların prangasından kurtaracaktır. İhracat finansmanının maliyeti, vadesi ve koşulları bakımından biz sanayicilerin beklentisini en iyi anlayacak bankanın Türk Eximbank olmasından daha doğal ne olabilir?

Bir başka hususa değinecek olursam; ihracat kredi sigortasındaki uygulamada sorunlarla karşılaşılıyor. Risklerin yüksek olduğu ülkelere yönelik ihracat kredi sigortası başvuruları özel bir değerlendirmeye tabi tutulmalı ve aranan şartlar daha elverişli hale getirilmelidir.

İhracatçılar Eximbank'tan daha çok Türk Lirası cinsi kredi kullanmak istemektedir. Bankanın Türk Lirası kredi olanaklarının genişletilmesini bekliyoruz. Bu kapsamda firmalarımızı kur risklerine karşı koruyacak enstrümanlar geliştirilmelidir. Türk Lirası ile ihracatı özendirecek özel krediler kullandırılmalıdır.

Küresel rekabette en çok zorlukla karşılaşanlar, ekonominin bel kemiği KOBİ'lerimizdir. Türk Eximbank'ın KOBİ'lerimize verdiği önemi artırmasını ümit etmekteyiz. Bu bağlamda özellikle

satıcı kredilerinin sigortalanmasında, KOBİ'ler için sigorta primlerinin indirilmesinde fayda bulunmaktadır.

Dünyada etkin bir şekilde kullanılan alıcı kredileri, ihracatçılar için giderek önem kazanmaktadır. Bu konuda ihracatçı sektörlerin görüşleri alınarak her sektörün özel koşullarına göre farklı paketler hazırlanmalıdır.

Sayın Yıldırım, bu toplantımıza katılımınızı, ihracatımızı teşvik eden asli kurum olan Türk Eximbank ile reel sektör arasındaki etkileşimin daha da güçlenmesi açısından somut ve samimi bir adım olarak gördüğümüzü özellikle ifade etmek istiyorum.

Sayın Başkan ve Değerli Meclis Üyeleri,

Ana gündem maddemize yönelik düşüncelerimi ve karşılaştığımız sorunlar ile çözüm önerilerimizi sizlerle bu şekilde paylaştıktan sonra, şimdi geçtiğimiz günlerde başlatılan, çok önemli bulduğumuz İstihdam Seferberliğine yönelik bazı faaliyetlerimizi sizlerle paylaşmak istiyorum:

Malumunuz, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 7 Şubat'ta düzenlediği, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın, Başbakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın ve değerli Bakanlarımızın katılımıyla gerçekleşen TOBB Türkiye Ekonomi Şurası'na katıldım. TOBB Sanayi Odaları Konsey Başkanı olarak bir konuşma da yaptığım bu toplantıda, Sayın Cumhurbaşkanımız herkesi TOBB'un "İstihdam Seferberliğine" katılmaya çağırdı.

İstanbul Sanayi Odası olarak İstihdam Seferberliğine bütün heyecanımızla biz de katılıyoruz. Ülkemizde işsizliğin düşmesi, istihdamın artması, toplumsal huzurun gelişmesi, ekonominin çarklarının dönmesi son derece önemli.

Bu anlayıştan hareketle Odamızın, başlatılan İstihdam Seferberliği kapsamında üyelerimize verdiği desteklere kısaca değinecek olursam:

- Yıl içinde yeni istihdam yaratan / yaratacak olan üyelerimizin isimlerinin yer alacağı gurur listemizi başta internet sitemiz olmak üzere çeşitli mecralarda kamuoyuna duyuruyoruz.
- Odamız bünyesinde “İstihdam Seferberliği Danışma Masası” oluşturduk. Firmalarımız, istihdam teşvikleriyle ilgili bilgi almak ve istihdam sağlayan firmalar listesinde yer almak için bu masamızla iletişime geçebilirler. Eleman arayan firmalarımız da buraya başvurabilirler. Odamızda görev yapan İŞKUR iş ve meslek danışmanı ile size bu konuda destek olunacaktır.
- Muhtelif sektörel ve bölgesel dernek ve sivil toplum kuruluşlarımızla, istihdam seferberliğine yönelik toplantılar yaparak tabanımızı konu hakkında bilgilendiriyoruz.
- İstihdam arz ve talebini bir araya getirmeye yönelik çalışmalarımızın ilk semeresini şimdiden görmeye başladık. Şu ana kadar Odamızın ve üyelerimizin çabalarıyla yaratılan yeni istihdam sayısı, ne mutlu bizlere ki bir hafta gibi kısa süre içinde 152 firmamızla 1000’i aşmış görünüyor.

Önümüzdeki günlerde bu sayının arzu ettiğimiz ölçüde daha da yükseleceğinden hiç kuşku duymuyorum.

İstanbul Sanayi Odası üyesi tüm sanayicilerimizin başlatılan istihdam seferberliğine en etkili şekilde katılım sağlayacağına yürekten inanıyorum.

Gündemimizde bulunan bir diğer önemli çalışma da daha önce sizlere duyurduğumuz Nefes Kredisidir. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin başlattığı Nefes Kredisine İstanbul Sanayi Odası olarak biz de çok güçlü bir destek veriyoruz. Odamız üyesi KOBİ'lerimizin kullanımı için toplam 75 milyon liralık kredi hacmi oluşturarak bu kampanyaya katıldık. Kampanyanın başlamasından bu yana geçen süre zarfında 343 üyemizin yaklaşık 50 milyon TL kredi kullandığı bilgisini sizlerle paylaşıyorum.

Sayın Başkan, Meclisimizin Değerli Üyeleri, Kıymetli Onur Üyelerimiz ve Değerli Medya Mensupları,

Sözlerimi burada noktalarken, hepinizi, şahsım ve yönetim kurulumuz adına bir kere daha saygı ve sevgiyle selamlıyorum.