

İSO YÖNETİM KURULU BAŞKANI ERDAL BAHÇIVAN KONUŞMA METNİ

Nisan ayı meclis toplantımızda sizlerle beraber olmaktan duyduğum mutluluğu ifade ederek sözlerime başlarken hepinizi şahsım ve Yönetim Kurulumuz adına saygı ve sevgiyle selamlıyorum.

Öncelikle geçtiğimiz ay kaybettiğimiz iki sanayici dostumuzun acısını hala yüreğimizde hissediyoruz. İstanbul Sanayi Odası Meclis ve Yönetim Kurulu eski üyesi, yeni dönem disiplin kurulu üyesi Zeki Karahan'ı ve İSO yönetim kurulu ve meclis üyeliği yapmış Ali Mansur'u rahmetle anıyoruz.

Eli taşın altında olan, her türlü zorluklara rağmen aş ve iş üretme mücadelesi veren biz sanayiciler için sanayimizin gelişmesi ve rekabet gücümüz açısından; bankacılık ve reel sektör ilişkileri ile finansal istikrar en fazla önem verdiğimiz konuların başında gelmektedir.

Bu anlayıştan hareketle bu ayki ana gündem maddemizi reel sektör ile finans sektörü arasındaki ilişkiye ayırdık.

Bu önemli konuyu, bugün değerli bir konuğumuzla birlikte ele alacağız.

Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Hayrettin Kaplan, "**İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikâyede Finansmanın Rolü ve Önemi**" konulu bu ayki meclis toplantımıza katılarak bizleri mutlu ettiniz. Katılımınız nedeniyle teşekkür ediyor, hoş geldiniz diyorum.

Ana gündem maddemizle ilgili düşüncelerimi sizlerle paylaşmadan önce birkaç konuya değinmek istiyorum.

Sevgili çocuklarımıza ve gençlerimize armağan edilen iki ulusal bayramın yanı sıra iş hayatımızın en önemli paydaşlarından birisini oluşturan çalışanlarımızın bayramını da içermektedir.

Ulusal Egemenliğimizin simgesi olan Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin Kuruluş gününü ve varlıklarıyla hayatımıza mutluluk katan çocuklarımızın 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı geçen hafta ulus olarak büyük bir heyecan ve coşku eşliğinde kutladık.

Bu bayramın ortak idealler ve toplumsal barış eşliğinde çocuklarımıza ve ülkemize her zaman mutluluklar getirmesini diliyorum.

Çalışan ve işveren, ekonominin iki önemli özneleridir. İstanbul Sanayi Odası olarak, sanayimize en önemli katkıyı tüm çalışanlarımızın yaptığına inanıyoruz. Ekonomimizde ve çalışma yaşamımızda son yıllarda elde edilen kazanımlar, işçi ve işverenlerimizin karşılıklı özveri, diyalog ve işbirliğinin ürünüdür.

Bu vesile ile tüm çalışanların Cuma günü kutlanacak olan 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nü şimdiden kutluyorum.

Ayrıca gelecek ay, 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı'nı kutlayacağız. 19 Mayıs'ın milletimiz ve ülkemiz için büyük geleceğe doğru atılan çok önemli bir adım olduğuna inanıyoruz.

Bu vesile ile Mustafa Kemal Atatürk başta olmak üzere, Kurtuluş Savaşı'nın tüm kahramanlarını rahmet, saygı ve şükranla anarken; sevgili gençlerimizin ve tüm milletimizin bu bayramını da şimdiden kutluyorum.

Ana gündem maddemizle ilgili düşüncelerimi sizlerle paylaşmadan önce ülkemizin ve dünyanın gündemindeki bazı konulara değinmek istiyorum.

Ortadoğu'da mevcut çatışma noktaları sona ermezken buna maalesef bir yenisi daha eklendi. Irak, Libya ve Suriye'den sonra Yemen'de yaşanan çatışma ve belirsizlik ortamı bölgenin geleceğine dair endişeleri artırıyor. Bu endişeye karşılık İran'ın nükleer programı konusunda bir çerçeve antlaşma ile Batı dünyasıyla ilişkilerini barış rotasına oturtmaya başlaması oldukça önemli bir gelişmedir. Önümüzdeki Haziran ayında kalıcı bir antlaşma imzalandığı takdirde ortaya çıkacak sonucun içinde bulunduğumuz bölgeye her açıdan ciddi yansımaları olacaktır.

Ortadoğu, mezhep kavgası ve gerilimlerden çok çekmiş, ağır bedeller ödemiş bir coğrafya. Bu açıdan baktığımızda İran'ın dünyaya açılması; dileriz üretim, zenginlik, refah ve barışa vesile olur. Bu anlayışı tüm bölge ülkelerinin benimsemesinin hem bu coğrafyadaki insanlara, hem de dünyaya her açıdan değerli katkı yapacağına inanıyorum.

Maalesef, barışı az, savaşı çok bir coğrafyada bulunuyoruz. Herkesin payına acının düştüğünü çok iyi bildiğimiz bu coğrafyada, ne yazık ki en yanlış olan şey; acıları karşılaştırmak, kendi acısını önemserken başkalarının acılarını önemsiz görmektir. Tam yüz yıl önce bu topraklarda, bir büyük savaş ortamında Türklerin ve Ermenilerin yüzlerce yıl devam etmiş olan dostluk ve güvene dayalı ilişkisi büyük bir yara aldı. Farklılıklarımızla, dostluğumuzla, birbirimize duyduğumuz güvenle mutlu iken bunu sürdüremedik; bundan herkes kaybetti.

Bugün artık bu coğrafyada yeni ve mutlu bir gelecek düşüncesine odaklanmalıyız. Bunu yaparken, parlamentoların ve siyasetçilerin günlük siyasi kaygılarla geçmişte yaşanan ortak acıları suiistimal etmesine izin vermememiz gerektiğine inanıyorum.

Ekonomi her zamanki gibi, dünyanın ve ülkemizin en önemli gündem maddesi olmaya devam ediyor.

Küresel ekonomiye baktığımızda, gelişmekte olan ülkeler açısından kritik bir gelişmeye dikkat çekmek istiyorum. Çin'de büyümenin potansiyelin altına düşmesi, önümüzdeki yıllarda birçok gelişmekte olan ülke açısından olumsuz sonuçlar yaratacaktır.

Öte yandan parasal genişleme konusunda merkez bankalarının politika farklılaşması yakın gelecekte de önemli bir risk kaynağı olmaya devam edecektir. Dolardaki güçlenme nedeniyle özellikle dolara bağlı kur rejimi ve dolar cinsinden borcu olan ülkelerin finansman koşullarını zorlaştıracaktır. Bu zorluğa ilaveten belirttiğim politika ayrışması nedeniyle uluslararası sermaye akımlarında önemli ve sık tekrarlanan dalgalanmaların olabileceğine dikkat edilmelidir. Bu olası dalgalanmalardan Türkiye'nin de olumsuz etkilenmesi kaçınılmazdır.

Tek başına para politikası araçlarıyla ekonomik büyüme konusunda istenilen sonucu elde etmek mümkün değildir. Bu anlamda para politikalarının, büyümeyi teşvik edecek, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekmektedir.

İstanbul Sanayi Odası olarak temel amacımız; ekonomimizin büyümesine, sanayimizin sorunlarının çözümüne ve rekabet gücünün artmasına katkıda bulunabilmektir.

Bu çerçevede, sanayimizin rekabet gücünün önünde engel olarak gördüğümüz tüm alanlarda çözüm üretilmesine öncülük yapmanın yanı sıra doğrudan kendimiz çözüm üretme sürecinin bir parçası olmaya da gayret etmekteyiz.

Bu anlayış eşliğinde, Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Hayrettin Kaplan'ın düşüncelerini bugün burada ilgi ve heyecanla dinleyeceğimizi ifade etmek istiyorum.

2014'te ihracatçılarımızın gösterdiği başarının dünya ekonomisinde devam eden sancılı ve dengesiz büyüme konjonktürüne rağmen gerçekleşmiş olması büyük anlam taşımaktadır.

2014'te en önemli ihracat pazarımız olan Euro Bölgesi'nde düşük talep nedeniyle beklenen toparlanma gerçekleşmemiştir. Öte yandan, Rusya'nın ve çevresindeki bir dizi ekonominin bu yıl küçülecek olması bu ülkelere ihracatı yüksek olan sektörlerimizi olumsuz etkileyecektir.

Tüm bunlara ek olarak, ülkemizin son yıllarda ihracat konusunda büyük bir hamleyi başarıyla hayata geçirdiği Ortadoğu'da yaşanan jeopolitik çatışmaların en önemli pazarlarımızı olumsuz etkilediğine şahit olmaktadır.

Ülkemizin 2023 hedeflerini dikkate aldığımızda, içinden geçtiğimiz bu finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok daha önemli bir ihtiyaç haline geliyor.

Küresel ticarete rekabet keskinleşirken, sanayicilerimiz birçok alanda önemli maliyet sorunlarıyla karşı karşıyadır. Sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler özellikle ihracatçılarımız olmak üzere sanayimizin finansman sorununu derinleştirmekte ve karlılığı sınırlamaktadır.

Ekonomide son dönemdeki gelişmeleri ele aldığımızda reel sektör bakımından en kritik ve kırılgan noktanın firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan plasman yapısı olduğunu görüyoruz.

Bu sorunun da temelinde her zaman ifade ettiğimiz gibi, ülkemizdeki finans sektörünün mevduat noktasında yeterli kaynağı yaratamayıp yabancı plasmaya mahkûm olmaları yatmaktadır. Bu mahkûmiyetin ağır bir bedeli var. Geçen yıl yayınladığımız Türkiye'nin Birinci ve İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmamızın da gösterdiği gibi; sanayi kuruluşlarımızın toplam karlılıklarının yarısından fazlası ne yazık ki faize gitmektedir.

Bu ayki gündem maddemizde de vurguladığımız gibi, Türkiye ekonomi alanında yeni bir hikâyeye yazma zorunluluğuyla karşı karşıya. Bir kere daha ifade edecek olursam; yeni ekonomik hikâyeye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor.

Sanayiciler olarak bizleri bekleyen bu dönüşüme uyum sağlayıp ülkemizi kalkındırmak, toplumumuzun refahını yükseltmek çabası içinde olmaya hiç durmadan devam edeceğiz. Sanayicilik ve üretmek bir aşktır. Çok şükür bu aşk bizde hiç eksik olmadı ve olmayacak.

Biraz önce özelliklerini kısaca açıkladığım yeni ekonomik hikâyede Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının ülke ekonomileri açısından üstlendiği misyon ve sağlayacağı destekler daha da önemli hale gelmiştir.

Türk Eximbank'ın ihracatçılarımıza sağladığı desteklerin özellikle 2012 yılından itibaren göstermiş olduğu artış hepimiz açısından umut vericidir.

Türk Eximbank'ın, "İhracat Kredi Sigortası Programları" çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarının güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından da büyük önem arz etmektedir.

Bu kapsamda sağlanan sigorta imkânlarının çeşitlenmesi, kapsam ve ölçeklerinin geliştirilmesi doğrultusunda hayata geçirilen uygulamaların ihracatçılarımız açısından büyük bir taleple karşılaştığını görmekteyiz. Önümüzdeki dönemde orta ve uzun vadeli işlemlerde sigortalanan işlemlerin de yüksek katma değerli ihracatımızla birlikte artmasını umut ediyoruz.

Eximbank'ın ekonomide ve ihracatçılarımızın desteklenmesinde artan rolünün önemli bir parçası da, kurumun ihracatçılara daha yakın olmak yönünde gerçekleştirdiği açılmıdır. İşte bu kapsamda, İstanbul sanayicileri olarak Eximbank'ın 2013 yılında genel müdürlüğünü ihracatın kalbi olan İstanbul'a taşımasından ve böyle bir vizyoner kararı almasından büyük bir memnuniyet duyduğumuzu burada ifade etmek istiyorum.

Bu memnuniyeti ifade ederken, bankanın geçtiğimiz haftalarda, özellikle KOBİ'ler tarafından kullanılacak döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerini sevinçle karşılamakta ve son dönemlerde ihracatçılarımızın kur dalgalanmaları nedeniyle karşılaştığı zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olarak da görmekteyiz. Öte yandan, Eximbank'ın ihracatçılara olan desteği, geçtiğimiz yıl itibarıyla Türkiye'den ithalat yapan yurtdışı firmalara anlaşmalı bankalar aracılığıyla sağladığı kredi olanaklarını genişletmesiyle daha da zenginleşmiştir.

Sonuç olarak; 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolarlık destek sağlama hedefine emin adımlarla ilerleyen Eximbank'ın Türk sanayicisinin ve ihracatçısının rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının önümüzdeki dönemde çeşitlenmesini, hem nicelik hem de nitelik olarak daha da artmasını umut ediyoruz.

Bu umut eşliğinde, İstanbul Sanayi Odası olarak önerilerimizi Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Hayrettin Kaplan ile şimdi paylaşmak istiyorum:

- Orta vadeli sermaye mali ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmelidir.
- Türk Eximbank'ın hedefleri arasında yer alan, yüksek teknolojlili ürün ihracat kredi programları uygulanmalıdır. Yurt dışında yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmelidir.
- Sermaye mali ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalıdır.
- Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı, faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalıdır.

- Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurt dışında satış yapacak olan ihracatçılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalıdır. Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalıdır.
- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve Serbest Ticaret Anlaşması imzalanacak/imzalanan pazarlarda seçilmiş bankalar ile yapılacak işbirlikleri kapsamında Alıcı Kredileri sigortalanmalıdır.
- Satıcı kredilerinin sigortalanmasında KOBİ sigorta primleri indirilmelidir.
- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ülke Programları kapsamında ihracat alacakları ticari ve politik risklere karşı sigortalanmalıdır.
- Yurtdışı taahhüt işleri yapanlar ile ihracatçıların sorunlu hale gelen ihracat alacaklarının tahsilatı için uluslararası kurum ile de işbirliğine gidilerek bir tahsilat sistemi kurulmalıdır.

Sonuç olarak, Eximbank'ın önerilen yeni işlevleri üstlenmesi, uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı ve daha yaratıcı ve esnek bir kurumsal yapı oluşturulmalıdır. Eximbank yurtiçi satıcı ve yurtdışı alıcılar lehine sunacağı ürün ve hizmetleri doğrudan sunmalı ve bu amaçla organizasyon yapısını genişletmelidir.

Ana gündem maddemizle ilgili düşüncelerimi burada noktalarken bu ayki bir takım faaliyetlerimizi sizlerle kısaca paylaşmak istiyorum.

İstanbul Sanayi Odası, başarılarla dolu 63 yılı geride bırakmış bulunuyor. 63 yıl önce olduğu gibi bugün de İstanbul Sanayi Odası üyelerine hizmeti asli amaç olarak görmektedir. Bu anlayış eşliğindeki yolculuğumuzda 50 yıldır bizlere kesintisiz bir şekilde eşlik eden yayın organımız Sanayi dergisine sahip olmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Dile kolay, 50 yıl! İstanbul Sanayi Odası'nın ve üyelerinin sesi olan dergimiz, Türkiye'nin en eski ekonomi dergisi olma özelliğine sahip. Bu ay ek olarak ilk sayısı tam baskı halinde sizlere bugün dağıtılan Sanayi dergimiz, çıktığı 15 Mart 1966'dan itibaren sanayimizin ve ekonomimizin nabzını tutuyor. Yarım asrı başarıyla geride bırakan dergimizin nice 50 yıllara ulaşmak üzere sanayicilerimizin ve okuyucusunun destekleriyle yoluna yeni başarılarla devam edeceğine inanıyorum

İmalat sanayi sektörlerimizin rekabet gücünü artırmak amacıyla yürüttüğümüz "Küresel Rekabette İstanbul Sanayi Odası Meslek Komiteleri Sektör Stratejileri Projesi" çerçevesinde hazırladığımız sektör raporlarını açıkladık. Meslek komiteleri temsilcileri, sektör dernekleri ve meslek kuruluşlarının katkı ve katılımlarıyla hazırladığımız raporlarda sektöre yönelik stratejileri kamuoyu ile paylaşma fırsatı bulduk.

14 Nisan 2015 tarihinde İSO ana binada gerçekleştirilen, İstanbul Sanayi Odası'nın da üyesi olduğu Avrupa Staj Konsorsiyumu'nun bilgilendirme toplantısına katıldık. Konsorsiyum bu yıl 100 gencimizi Avrupa'ya staj yapmayı göndermeyi hedefliyor. Gençlerimizin farklı kültür ve toplumlarla kaynaşması adeta aşılama gibi bir etki yaratarak hem onlara hem de ülkemize katkı sağlayacağına inanıyorum.

8 Nisan 2015 tarihinde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliđi (TOBB) Yönetim Kurulu Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde organize edilen ve Başbakan Ahmet Davutođlu ve ilgili Bakanların da yer aldığı 8. Türkiye Ticaret ve Sanayi Şurası'na katıldım. Toplantıda 81 ilin oda ve borsa başkanları olarak illerimizdeki en önemli 5 sorunu ve ilgili çözüm önerisini birinci ağızdan hükümete aktarma fırsatı bulduk.

Tekstil ve hazır giyimde önde gelen sektörel dernek temsilcileri, yaşanan sorunları ve çözüm yollarını konuşmak için, 7 Nisan 2015 tarihinde İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İrfan Özhamaratlı ve İSO Yönetim Kurulu Üyesi Ali Ulvi Orhan'ın ev sahipliğinde bir araya geldi. İstanbul Sanayi Odası'nın merkez binasında gerçekleşen toplantıda başta Rusya olmak üzere çevre ülkelerdeki ekonomik sorunların ve dolar kurundaki artışın sektöre yansımaları ele alındı.

Ekonomik durumun ve yatırım ortamının yerinde incelenmesi, işbirliği imkanlarının görüşülmesi ve odalar arasında iletişimin güçlendirilmesi amacıyla, Meclis üyelerimizin katılımlarıyla 21,22,23 Mayıs 2015 tarihlerinde Malatya ilimize seyahat gerçekleştireceğiz. Hepinizi bu seyahatimize bekliyoruz.

Sözlerimi burada noktalarken; Değerli Misafirimiz Sayın Hayrettin Kaplan'a tekrar hoş geldiniz diyor, hepinizi, şahsım ve yönetim kurulumuz adına bir kere daha saygı ve sevgiyle selamlıyorum.