

FINANSAL ÇALKANTIYA KARŞI

Sanayici Eximbank'tan destek istedi



İSO Başkanı Erdal Bahçivan, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını istedi. Bahçivan, "Finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç" dedi. **02**



Sanayici çalkantıya karşı Eximbank'tan destek istedi

İSO Başkanı Erdal Bahçivan, yaşanan ekonomik ve siyasi sıkıntılar nedeniyle ihracatçı sektörlerin Türk Eximbank tarafından desteklenmesi gerektiğini ifade etti.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan,** siyasi kaynaklı olaylar ile Euro Bölgesi'nde düşük talep, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörleri hatırlatarak, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç" dedi.

İSO Meclisi nisan ayı olağan toplantısı, "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemi ile gerçekleştirildi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını



yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı. Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik

olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırladığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulundu-

ğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç. Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

'Daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalı'

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediklerini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor. Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda en kritik ve kırılma nokta; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan yatırım yapısı. Türk Eximbank'ın ihracat kredi sigortası programları çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi.

Türk Eximbank'ın ihracatçılara daha yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KOBİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi. Bahçivan, "Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı" diye konuştu.

Sanayicilerin Türk Eximbank'a önerileri

- Orta vadeli sermaye mali ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmeli.
- Yüksek teknolojlü ürün ihracat kredi programları uygulanmalı, yurtdışında yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmeli.
- Sermaye mali ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalı.
- Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı,

- faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalı.
- Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurtdışında satış yapacak olan ihracatçılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalı, Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalı.
- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve serbest ticaret anlaşması imzalanacak/imzalanmış pazarlarda seçilmiş bankalar ile

- yapılacak işbirlikleri kapsamında alıcı kredileri sigortalanmalı.
- Satıcı kredilerinin sigortalanmasında KOBİ sigorta primleri indirilmeli.
- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ülke programları kapsamında ihracat alacakları ticari ve politik risklere karşı sigortalanmalı.
- Yurtdışı taahhüt işleri yapanlar ile ihracatçıların sorunlu hale gelen uluslararası kurum ile de işbirliğine gidilerek bir tahsilat sistemi kurulmalı.



Eximbank sanayiye değer katacak

Istanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu belirterek, "2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Türk Eximbank'ın, sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ediyoruz" dedi.

ALACAKLAR GÜVENCEDE

İSO Meclisi'nin "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemine sahip Nisan Ayı Olağan Toplantısı'nda konuşan Bahçivan, Türk Eximbank'ın ihracatçılara sağladığı desteklerin özellikle 2012 yılından itibaren göstermiş olduğu artışın kendileri açısından umut



İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçiva

verici olduğunu vurguladı. Türk Eximbank'ın, "İhracat Kredi Sigortası Programları" çerçevesinde ihracatçıların yurt dışı satışlarından kaynaklanan alacaklarının güvence altına alınmasının, yeni pazarlara açılabilmesi ve mevcut pazarları koruyabilmeleri açısından da büyük önem arz ettiğini dile getirdi. ■ **SEZEN AYDOĞAN / İSTANBUL**

Hikayeyi teknoloji yazacak

Bahçivan, 2014'te ihracatçıların gösterdiği başarının, dünya ekonomisinde devam eden sancılı ve dengesiz büyüme konjonktürüne rağmen gerçekleşmesinin büyük anlam taşıdığını belirterek, "2014'te en önemli ihracat pazarımız olan Avro Bölgesi'nde düşük talep nedeniyle beklenen toparlanma gerçekleş-

medi. Öte yandan, Rusya'nın ve çevresindeki bir dizi ekonominin bu yıl küçülecek olması bu ülkelere ihracatı yüksek olan sektörlerimizi olumsuz etkileyecek" dedi. Bahçivan, "Bir kere daha ifade edecek olursam; yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor" dedi.



Sanayiciye yeni bir hikâye lazım

İstanbul ve Ankara sanayi odalarının başkanları, ekonomideki olumsuz tablo için uyarıda bulundu. Zor bir dönemden geçildiğini belirten ASO Başkanı **Nurettin Özdebir**, kişi başına gelirin 6 senedir yerinde saydığı söyledi. **İSO Başkanı Erdal Bahçivan** da yeni bir hikâye için sanayiciye destek verilmesini istedi.

Başta ekonomik büyüme, enflasyon ve işsizlik olmak üzere ekonomik göstergelerde olumsuz sonuçlar gelirken, iş dünyası örgütlerinden ekonomi yönetimine uyarı geldi. **Ankara Sanayi Odası (ASO)** Başkanı **Nurettin Özdebir**, ekonomide zor bir dönemden geçildiğini ve son yıllarda özel sektör yatırımlarının ve kişi başına milli gelirin yerinde saydığını söyledi. Tüm piyasalarda rekabet keskinleşirken sanayicilerin önemli maliyet sorunları yaşadığını vurgulayan **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Başkanı **Erdal Bahçivan** da, "Türkiye'nin yeni bir hikâye yazması için sanayiciye daha fazla destek verilmesi çok önemli." dedi.

Nurettin Özdebir, ASO'nun nisan ayı meclis toplantısında yaptığı konuşmada, 2014'te özel sektör yatırımlarında sadece yüzde 2'lik artış olduğuna işaret ederek, "Kapasite kullanım oranı neredeyse bir yıldır düşüş gösteriyor. Bu durum, neden yatırım yapılmadığını gösteriyor. İç talep cansız, kapasite kullanımı düşüken neden yatırım yapılınsın? Bölgemizdeki gelişmeler de ihracatımızı olumsuz etkiliyor. Dış pazarlardaki zayıflık büyümede iç talebin önemini artırıyor. Ama tüketiciye kötü müesserlik de devam ediyor." diye konuştu. Türkiye'nin 2003-2008 yılları arasındaki hızlı büyümesinin arkasında yapısal reformlar ve AB ile sürdürülen üyelik müzakerelerine dayanan bir hikâye olduğunu belirten Özdebir, şöyle konuştu: "Ancak son yıllarda yapısal reformlar ihmal edildi. AB ile



İSO BAŞKANI ERDAL BAHCIVAN

üyelik müzakereleri ise ilerlemiyor. Bu nedenle de hikâyesiz kaldık. Kişi başına gelir son 6 yıldır 10 bin dolarda yerinde sayıyor. 2014'te ise 10 bin 482 dolara geriledi. Buna orta gelir tuzağı deniyor. Bana göre ise vasat büyüme dönemi. Bu tuzaktan çıkabilmek için ise yapılması gerekenler belli. Öncelikle, iş yapmayı zorlaştıran mevzuat ve uygulamaların hızla düzeltilmesi gerekiyor. Bunun için de iş yapmayı her şeyin merkezine koyan yeni bir zihniyete ihtiyaç var."

TL'nin dolar karşısında değer kaybının şirketlerin risklerinde de TL cinsinden bir artışa yol açtığını ifade eden Özdebir, "Ocak sonu itibarıyla şirketlerimizin döviz varlıkları 97,7 milyar dolar. Buna karşılık 275,2 milyar dolar borçları var. Bu durumda şirketlerimizin döviz riski

177,5 milyar dolar. Normal koşullarda, özellikle döviz cinsinden gelirleri olan şirketlerimizin bu durumdan çok etkilenmesi beklenmiyor. Ancak, düşük büyüme ve azalan ihracat borçlarının çevrilmesini zorlaştıracığı için bir risk faktörü oluşturuyor." değerlendirmesini yaptı.

EXİMBANK GÜVENCE VERSİN

İSO Meclisi nisan ayı olağan toplantısında da oda başkanı **Erdal Bahçivan**'dan hükümete uyarılar geldi. 'İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikâyede Finansmanın Rolü ve Önemi' başlığıyla yapılan toplantıda Bahçivan, reel sektörün en kırılgan noktasının fimaların yabancı kaynaklı borçlanmaları olduğuna dikkat çekti. Bahçivan, "Türk Eximbank'ın ihracatçının yurtdışı

satışlarından kaynaklı alacaklarına İhracat Kredi Sigortası Programları çerçevesinde güvence vermesi çok önemli. Bu güvence, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemizi sağlayacak." açıklamasını yaptı. Rusya ve Ortadoğu'da yaşanan çatışmalar, Euro Bölgesi'ndeki daralma, sermaye hareketlerinin yavaşlaması, düşük talep ve kurdaki belirsizliklerin ihracatçıların ve sanayicilerin kârlılığını sınırladığını kaydeden Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantıda ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi önemli bir ihtiyaç. Büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor." şeklinde konuştu. **İSMAİL SERCE, ALİ DEMİRHİSAR ANKARA, İSTANBUL**



ASO BAŞKANI NURETTİN ÖZDEBİR

İSO Başkanı Erdal Bahçivan, reel sektörün en kırılgan noktasının fimaların yabancı kaynaklı borçlanmaları olduğuna dikkat çekti. ASO Başkanı **Nurettin Özdebir** de, AB sürecinin durması ve yapısal reformların ihmal edilmesi sebebiyle Türkiye'nin 'hikâyesiz' kaldığını kaydetti.



Ekonomideki dalgalanma kârlılık sorunu yarattı

ISO Başkanı Bahçivan, sermaye hareketinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizliklerin özellikle ihracatçılar olmak üzere sanayinin finansman sorununu derinleştirdiğini ve kârlılığı sınırladığını belirtti

EKONOMİ SERVİSİ

İSTANBUL Sanayi Odası (ISO) Nisan ayı meclis toplantısını gerçekleştirdi. "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hükümetin Finansmanın Rolü ve Önemi" konulu toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Sayın Hayrettin Kaplan konuşmacı olarak katıldı. Toplantıda ekonomideki durumu değerlendiren bir konuşma yapan **ISO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, dolardaki güçlenme nedeniyle özellikle dolara bağlı kur rejimi ve dolar cinsinden borcu olan ülkelerin finansman koşullarının zorlaşacağını ifade etti.

OLUMSUZ ETKİLENECEĞİ

Bu zorluğa ilaveten, politika ayrışması nedeniyle uluslararası sermaye akımlarında önemli ve sık tekrarlanan dalgalanmaların olabileceğine dikkat edilmesi gerektiğinin altını çizen Bahçivan, "Bu olası dalgalanmalardan Türkiye'nin de olumsuz etkilenmesi kaçınılmazdır" dedi. Türkiye'nin ihracat pazarlarındaki sorunlara dikkat çeken Bahçivan, daha

sonra "Küresel ticarete rekabet keskinleşirken, sanayicilerimiz birçok alanda önemli maliyet sorunlarıyla karşı karşıyadır. Sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler özellikle ihracatçılarımız olmak üzere sanayimizin finansman sorununu derinleştirmekte ve kârlılığı sınırlamaktadır" ifadelerini kullandı.

DIŞ BORÇ KIRILGANLIĞI

Ekonomide son dönemdeki gelişmeler ele alındığında reel sektör bakımından en kritik ve kırılma noktasının firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan plasman yapısı olduğu-

nu belirten Bahçivan, yabancıya kaynağa mahkûmiyetin ağır bir bedeli olduğunu bildirdi. "Türkiye'nin Birinci ve İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmamızın da gösterdiği gibi; sanayi kuruluşlarımızın toplam kârlılıklarının yarısından fazlası ne yazık ki faize gitmektedir" diyen Bahçivan, "Türk Eximbank'ın, 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarının güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından da büyük önem arz etmektedir" görüşünü savundu.

Hayrettin Kaplan da, geçen yıl ihracatçılara 31 milyar dolar kredi ve sigorta desteği sağladıklarını hatırlattı.

Bankanın reeskont kredisi, sevk sonrası reeskont kredisi, ihracata yönelik yatırım ve işletme sermayesi kredisi, marka kredisi, kısa vadeli yurt içi kredi sigortası gibi yeni geliştirilen ürünler olduğunu kaydeden

Kaplan, son dönemde yoğun olarak yurt içi kredi sigortası talebi olduğunu ve gelecekte bu kredinin önemli bir görev ifade edeceğini söyledi.

