



İSO, ihracatta yurtdışı alacaklarına garanti istedi

ANKARA TİCARET

Istanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi nisan ayı olağan toplantısı, "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemi ile gerçekleştirildi. İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'in açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı.

Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi

faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırlandırdığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörümüzün desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç. Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununun çözümleri ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

UZUN VADELİ İŞLEMLERDE SİGORTALANAN İŞLEMLER ARTMALI

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediklerini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor. Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok



önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılğan nokta; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan plasman yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi.

Eximbank'ın ihracatçılara daha yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle

karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KOBİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi. Bahçivan, "Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı, daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalıdır" diye konuştu.

Sanayicilerin Türk Eximbank'a önerileri maddeler halinde şöyle: Orta vadeli sermaye

malı ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmeli,

Yüksek teknoloji ürün ihracat kredi programları uygulanmalı, yurt dışında yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmeli,

Sermaye malı ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalı,

Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı, faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalı,

Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurt dışında satış yapacak olan ihracat-

çılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalı, Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalı,

Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve Serbest Ticaret Anlaşması imzalanacak/imzalanan pazarlarda seçilmiş bankalar ile yapılacak işbirlikleri kapsamında Alıcı Kredileri sigortalansın,

Satıcı kredilerinin sigortalansında KOBİ sigorta primleri indirilmeli,

Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ülke programları kapsamında ihracat alacakları ticari ve politik risklere karşı sigortalansın,

Yurtdışı taahhüt işleri yapanlar ile ihracatçıların sorunlu hale gelen ihracat alacaklarının tahsilatı için uluslararası kurum ile de işbirliğine gidilerek bir tahsilat sistemi kurulmalı.



İSO, ihracatçının yurtdışı satış kaynaklı alacaklarına güvence istedi

**İSTANBUL (İHA)- İstan-
bul Sanayi Odası (İSO)**
Yönetim Kurulu Başkan-
ını **Erdal Bahçivan**, Oda
Meclisi'nin Nisan ayı ola-
ğan toplantısında yaptı-
ğı konuşmada Türkiye'nin
yazacağı yeni ekonomik hi-
kayede Türk Eximbank'ın
sağlayacağı desteğin
önemli olduğunu söyledi.

**İstanbul Sanayi Oda-
sı (İSO)** Meclisi Nisan ayı
olağan toplantısı, 'İhracat
ve Sanayi Odaklı Yeni Bir
Ekonomik Hikayede Fi-
nansmanın Rolü ve Öne-
mi' ana gündemi ile ger-
çekleştirildi. İSO Yönetim
Kurulu Başkanı **Erdal
Bahçivan**'ın açılış konu-
şmasını yaptığı toplantı-
ya Türk Eximbank Genel
Müdürü Hayrettin Kap-
lan konuk olarak katıl-
dı. Bahçivan konuşmasın-
da, 2023'te ihracatçılara
80 milyar dolar destek
sağlama hedefi taşıyan
Eximbank'ın sanayicilerin
rekabet gücüne ve katma
değer yaratma kapasite-
sine sağlayacağı katkının
nicelik ve nitelik olarak
artmasını umut ettikleri-
ni söyledi.

Euro Bölgesi'nde dü-
şük talep, Rusya ve Orta
Doğu'da yaşanan jeopolitik
çatışmalar, sermaye hare-
ketlerinin yavaşlaması ve
kurdaki belirsizlikler gibi
faktörlerin ihracatçıların
ve sanayicilerin karlılığı-
nı sınırladığına dik-
kat çeken Bahçivan, "İçin-
de bulunduğumuz finansal
çalkantı döneminde ihra-
catçı sektörlerimizin des-
teklendiği çok önemli bir
ihtiyaç. Ekonomik büyüme
için para politikalarının,
düşük talep sorununu çö-



zecek ve potansiyel büyü-
meyi artıracak adımlarla
desteklenmesi gerekiyor"
şeklinde konuştu.

UZUN VADELİ İŞLEMLERDE SİGORTALANAN İŞLEMLER ARTMALI

İSO olarak her fırsatta
Türkiye ekonomisinin yeni
bir hikaye yazmak zorun-
da olduğunu söylediklerini
hatırlatan Bahçivan, "Yeni
ekonomik hikaye ileri tek-
nolojiyi, katma değeri yük-
sek ürünlere dayalı üreti-
mi esas alıyor. Bu noktada
Türk Eximbank gibi ih-
racat kredi kuruluşları-
nın sağlayacağı destek çok
önemli. Şu anda reel sek-
tör bakımından en kritik
ve kırılma noktası; firma-
ların bilançolarındaki ya-
banacı kaynaklı borçlanma-
dan oluşan yatırım yapısı.
Türk Eximbank'ın 'İhra-
cat Kredi Sigortası Pro-
gramları' çerçevesinde ih-
racatçılarımızın yurtdışı
satışlarından kaynaklan-
an alacaklarını güvence
altına alınması, yeni pa-
zarlara açılışlarımız ve
mevcut pazarlarımızı ko-
ruyabilmemiz açısından

çok önemli" dedi.

Türk Eximbank'ın ih-
racatçılara daha yakın ol-
mak için gerçekleştirdiği
açılımları memnuniyetle
karşladıklarını da dile
getiren Bahçivan, banka-
nın özellikle KOBİ'lere yö-
nelik döviz kredilerinde
sağladığı faiz indirimleri-
nin zorlu maliyet koşulla-
rına yönelik duyarlılığının
bir göstergesi olduğunu
da söyledi. Bahçivan,
"Eximbank'ın uluslararası
işbirliklerine girmesi ve
yurtdışından doğrudan fi-
nansman sağlaması için
statü değişiklikleri yapıl-
malı, daha yaratıcı bir ku-
rumsal yapı oluşturulma-
lı" diye konuştu.

Sanayicilerin Türk
Eximbank'a önerileri mad-
deler halinde şöyle:

Orta vadeli sermaye
malı ihracatı odaklı alıcı
kredileri programları ge-
nişletilmeli,

Yüksek teknoloji ürün
ihracat kredi programla-
rı uygulanmalı, yurt dışın-
da yatırım yapan, katma
değeri yüksek ürün ih-
raç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge
harcamaları olan firma-

lar azami ölçüde destek-
lenmeli,

Sermaye malı ihra-
catta navlun-lojistik-depo-
lama finansmanı için özel
programlar çerçevesinde
1 yıl vadeli satıcı kredileri
kullanılmalı,

Kısa vadeli sevk ön-
cesi ve sevk sonrası kre-
di vadeleri korunmalı, faiz
oranları asgari seviyelerde
(DTÖ kuralları ile uyum-
lu) uygulanmalı, teminat
mektubu tutarının yüzde
95'ine kadar kredi kullan-
dırılmalı,

Kendi markası ile ve
kendi perakende birimleri
ile yurt dışında satış yapa-
cak olan ihracatçılara 2 yıl
vadeli paket programlar
içinde ihracat kredisi kul-
landırılmalı, Turquality
programında tarif edilen
iş aşamaları ile uyumlu
kredilendirme sağlanmalı,

Yakın ve komşu pazar-
lar ile yeni pazarlarda ve
Serbest Ticaret Anlaşma-
sı imzalanacak/imzalanan
pazarlarda seçilmiş ban-
kalar ile yapılacak işbir-
likleri kapsamında Alıcı
Kredileri sigortalansınmalı,

Satıcı kredilerinin si-
gortalansınmasında KOBİ si-
gorta primleri indirilmeli,

Yakın ve komşu pa-
zarlar ile yeni pazarlarda
ülke programları kapsa-
mında ihracat alacakları-
nı ticari ve politik risklere
karşı sigortalansınmalı,

Yurtdışı taahhüt işle-
ri yapanlar ile ihracatçı-
ların sorunlu hale gelen
ihracat alacaklarının tah-
silatı için uluslararası ku-
rum ile de işbirliğine gidil-
erek bir tahsilat sistemi
kurulmalı.



İSO: Yeni ekonomik hikaye için Eximbank desteği önemli

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Oda Meclisi'nin Nisan ayı olağan toplantısında yaptığı konuşmada Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi

Erdal Bahçivan, "2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Türk Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ediyoruz" dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi Nisan ayı olağan toplantısı, "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemi ile gerçekleştirildi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı.

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediklerini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor" dedi ve ekledi:

"Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılma nokta; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan plasman yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçıların yurt dışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli."

Türk Eximbank'ın ihracatçılara daha



yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KOBİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi. Bahçivan, "Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine gimesi ve yurtdışından doğrudan finans-

man sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı, daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalı" diye konuştu.

Sanayicilerin Türk Eximbank'a önerileri maddeler halinde şöyle:

- Orta vadeli sermaye mali ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmeli,
- Yüksek teknoloji ürün ihracatı kredi programları uygulanmalı, yurt dışında

yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmeli,

- Sermaye mali ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalı,

- Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı, faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalı,

- Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurt dışında satış yapacak olan ihracatçılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalı, Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalı,

- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve Serbest Ticaret Anlaşması imzalanacak/ımlanan pazarlarda seçilmiş bankalar ile yapılacak işbirlikleri kapsamında Alıcı Kredileri sigortalanmalı,

- Satıcı kredilerinin sigortalanmasında KOBİ sigorta primleri indirilmeli,

- Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ülke programları kapsamında ihracat alacakları ticari ve politik risklere karşı sigortalanmalı,

- Yurtdışı taahhüt işleri yapanlar ile ihracatçıların sorunlu hale gelen ihracat alacaklarının tahsilatı için uluslararası kurum ile de işbirliğine gidilerek bir tahsilat sistemi kurulmalı.



İSO, ihracatçının yurtdışı satış kaynaklı alacaklarına güvence istedi

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, Oda Meclisi'nin Nisan ayı olağan toplantısında yaptığı konuşmada Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi.

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) Meclisi Nisan ayı olağan toplantısı, 'İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi' ana gündemi ile gerçekleştirildi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı. Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırladığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç. Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi



artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

UZUN VADELİ İŞLEMLERDE SİGORTALANAN İŞLEMLER ARTMALI

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediğini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma

değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor. Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılma noktası firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan yatırım yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçıların yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi. Türk Eximbank'ın ihracatçılara daha yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KOBİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi. Bahçivan, "Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı, daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalı" diye konuştu.



ithalata bağımlılık oranı % 85'e ulaşan plastik sanayi için ISO uyardı

ISO: Plastik sanayinin Türkiye'de üretimi desteklenmeli

ISO Meclis Üyesi Ömer Karadeniz:

"Eskiden plastik denilince akla naylon geliyordu. Oysa geleceğin malzemesi olan plastiğin, ulaşımdan beyaz eşyaya modern yaşama sağladığı fayda göz ardı edilemez. Türkiye'de petrokimya yatırımı teşvik edilmeli."

ISO Meclis Üyesi Mustafa Tacir: "AB üretimini kendi pazarında kullanıyor. AB'den plastik hammadde ithalatı şansımız yok. Bunun olması için vergi düzenlemesi gerekiyor."

İKMİB Başkanı Murat Akyüz: "İthalatta bürokratik engeller ve alınan yüksek gümrük vergileri üreticilerin rekabet gücünü azaltıyor. Yatırım teşviklerinin artması ve enerji maliyetlerinin düşürülmesi gerekiyor."



ÖZEL HABER
Atilla GÜVENÇ

Yıllık 6 milyar dolar ihracat gerçekleştirdiği belirtilen plastik sanayi sektörünün sorunlarını tartışmak ve Hükümet'e çözüm önerileri sunmak üzere **Istanbul Sanayi Odası (ISO)** bir seminer düzenledi. "Plastik Sektöründe Güncel Gelişmeler" başlıklı seminerde sektörde giderek artan ithalata bağımlılık sorununa da dikkatler çekildi.

ISO Yönetim Kurulu Üyesi Nahit Kemalbay, "Türkiye'nin üretimi, sektörün hammadde ihtiyacının yüzde 15'ini karşılıyor. İthalata bağımlılık en önemli sorun" dedi.

Seminerin açılışında **ISO Yönetim Kurulu Üyesi Nahit Kemalbay,** Türkiye plastik sektörünün üretimde Avrupa'da ikinci, dünyada yedinci olduğunu, 300 bin kişiye istihdam sağladığını ve yılda 6 milyar dolar ihracat yaptığını hatırlattı. Kemalbay, "Türkiye'deki üretim, sektörümüzün hammadde ihtiyacının yüzde 15'ini karşılıyor. İthalata bağımlılık sektörün en büyük sorunu" dedi.

ISO Meclis Üyesi Mustafa Tacir, büyüme hızının 10 yılda yüzde 12 civarında olan Türkiye plastik sektörünün yüzde 85 civarında ithalata

bağımlı olduğunu hatırlatarak "Türkiye daha fazla üretim yapacak firmaların önünü açmalı. Yatırımcıları davet etmek gerekiyor. Pazarın bu kadar büyük olmasına rağmen neden yabancı üreticiler Türkiye'ye rağbet göstermiyor? Bunun analizini yapmak lazım" dedi. Tacir, plastik sanayinin çevre coğrafyada çok geliştiğini, bununla birlikte Türk lastik sanayinin jeoekonomik avantajlardan yeterince fayda sağlayamadığına dikkat çekerek, "AB lokal üretimini kendi pazarında kullanıyor. AB'den plastik hammadde ithalatı yapma şansımız yok. Bu coğrafyadan daha fazla kullanım elde etmek için vergi düzenlemesi gerekiyor" dedi.

TÜRKİYE'DE PETROKİMYA YATIRIMINDA TEŞVİK VERİLMELİ

ISO Meclis Üyesi Ömer Karadeniz, sektörün en büyük sorununun yanlış algılar olduğuna değinerek, "Türkiye'de eskiden plastik denilince akllara naylon geliyordu. Oysa plastik geleceğin malzemesi. Plastik dediğimiz zaman sağlık, çevre ve modern yaşama sağladığı faydalar göz ardı edilemez. Yüzyılın malzemesi olan plastikler ambalajlardan atık

borulara, beyaz eşyadan otomobil yedek parçalara ve uçak teknolojisine kadar hayatın her alanında kullanılıyor" dedi.

Türkiye'de petrokimya sorunu olduğunu da vurgulayan Karadeniz, "Plastik hammaddenin ithalat bağımlılığı yüzde 85. Türkiye'de petrokimya konusunda teşviklerin verilmesinden yanayız. Eğer petrokimyada tedbir alınmazsa 2018 yılında Türkiye yüzde 5 payla dünyanın 6.büyük PE ithalatçısı, yüzde 3 payla dünyanın 3.büyük PP ithalatçısı olacak" dedi. Karadeniz ayrıca, sektörün sorunları arasında devlet-sanayi arasındaki iletişimsizlik, yüksek enerji maliyetleri, nitelikli işgücü azlığı, iç piyasada plastiğe yönelik olumsuz algı gibi konular olduğunu söyledi.

TÜRKİYE'DE KARLILIK AZALINCA ÜRETİM DE AZALYOR

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, Türkiye'de hammadde üretiminin çok karlı olmadığına değindi. Akyüz, "Gelecek 10 yılda karlılıkta dev ülke daha dev, cüce ülke daha cüce olacak. Bu nedenle kaynaklara yatırım önemli. Uluslararası reka-

bette modernizasyon önemli. Daha ileri seviyede üretim yapmalıyız. Zira ölümcül bir rekabete karşı karşıyayız. Hammadde ve petrol fiyatlarıyla doğrudan orantılı olan sektörde, yüksek petrol fiyatı seviyesi üretimden kar etmeyi zayıflatıyor. Türkiye'de üretim bu nedenle azalıyor" dedi.

Türkiye'nin en büyük ihracat pazarlarının Irak, Almanya ve Azerbaycan olduğunu belirten Akyüz, "Bunlar arasında Almanya'yı çok önemsiyoruz. Sektör yatırımlarını Türkiye'de artıran Almanya'ya 365 milyon dolar ihracatımız var. Ayrıca sektörün en büyük imalatçı ülkesi Suudi Arabistan, sahip olduğu hammadde kaynakları nedeniyle sektörde haksız rekabet oluşturuyor. Kaya gazı üretiminden dolayı ABD de sektör yatırımlarını çekmeye başladı" dedi. Sektör sorunlarına da değinen Akyüz, "Hammaddenin yüzde 85'inin ithalata dayalı olması, ithalatta bürokratik engeller ve alınan yüksek gümrük vergileri üreticilerin rekabet gücünü azaltıyor" dedi. Akyüz, yatırım teşviklerinin artması ve enerji maliyetlerinin düşürülmesi gerektiğini de söyledi.



İSO, ihracatçının yurtdışı satış kaynaklı alacaklarına güvence istedi

İSTANBUL- **İstanbul Sanayi Odası (İSO)** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Oda Meclisi'nin nisan ayı olağan toplantısında yaptığı konuşmada Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi nisan ayı olağan toplantısı, "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemi ile gerçekleştirildi. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuşarak katıldı.

Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan



İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi.

jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırlandırdığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörümüzün desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç. Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep so-

rununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" dedi.

UZUN VADELİ İŞLEMLERDE SİGORTALANAN İŞLEMLER ARTMALI

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söyledikle-

rini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor. Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılgan nokta; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan plasman yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi.(ANKA)

İSO'DAN PLASTİK SANAYİNE UYARI

İSTANBUL Sanayi Odası'nda (İSO) düzenlenen seminerde plastik sanayinin sorunları tartışıldı. **İSO** Yönetim Kurulu Üyesi **Nahit Kemalbay**, "Türkiye'nin üretimi, sektörün hammadde ihtiyacının yüzde 15'ini karşılıyor. İthalata bağımlılık en önemli sorun" dedi.



İstanbul Sanayi Odası (İSO) plastik sanayi sektörünün sorunlarını tartışmak ve hükümete çözüm önerileri sunmak üzere

bir seminer düzenledi. 'Plastik Sektöründe Güncel Gelişmeler' başlıklı seminerde sektörde giderek artan ithalata bağımlılık sorununa dikkat çekildi. Seminerin açılış konuşmasını yapan **İSO** Yönetim Kurulu Üyesi **Nahit Kemalbay** Türkiye plastik sektörünün üretimde Avrupa'da ikinci, dünyada yedinci olduğunu, 300 bin kişiye istihdam sağladığını ve yılda 6 milyar dolar ihracat yaptığını söyledi. (AA)



SATICI KREDİLERİNİN sigortalanmasında KOBİ sigorta primleri indirilmeli

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu belirterek, "2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Türk Eximbank'ın, sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ediyoruz" dedi. İSO Meclisi'nin "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi" ana gündemine sahip Nisan Ayı Olağan Toplantısı'nda konuşan Bahçivan, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolarlık destek sağlama hedefine emin adımlarla ilerleyen Eximbank'ın Türk sanayicisinin ve ihracatçısının rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının gelecek dönemde çeşitlenmesini, hem nicelik hem de nitelik olarak daha da artmasını umut ettiklerini söyledi. Çin'de büyümenin potansiyelin altına düşmesinin, gelecek yıllarda birçok gelişmekte olan ülke açısından olumsuz sonuçlar yaratacağını belirten Bahçivan, "Öte yandan parasal genişleme konusunda merkez bankalarının politika farklılaşması yakın gelecekte de önemli bir risk kaynağı olmaya devam edecek. Dolardaki güçlenme, özellikle dolara bağlı kur rejimi ve dolar cinsinden borcu olan ülkelerin finansman koşullarını zorlaştıracak. Bu zorluğa ilaveten belirttiğim politika ayrışması nedeniyle uluslararası sermaye akımlarında önemli ve sık tekrarlanan dalgalanmaların olabileceğine dikkat edilmelidir" ifadelerini kullandı. Bahçivan, bu olası dalgalanmalardan Türkiye'nin de olumsuz etkilenmesinin kaçınılmaz olduğunu vurgulayarak, tek başına para politikası araçlarıyla ekonomik büyüme konusunda istenilen sonucu elde etmenin mümkün olmadığını kaydetti. Bahçivan, "İSO olarak temel amacımız; ekonomimizin büyümesine, sanayimizin sorunlarının çözümüne ve rekabet gücünün artmasına katkıda bulunmaktır. Bu çerçevede, sanayimizin rekabet gücünün önünde engel olarak gördüğümüz tüm alanlarda çözüm üretilmesine öncülük yapmanın yanı sıra doğrudan kendimiz çözüm üretme sürecinin bir parçası olmaya da gayret etmekteyiz" yorumunu yaptı. (AA)



Sürdürülebilir ihracat artışı yatırımların ve verimliliğin artması ile sağlanabilir!

Kur artışının rekabet gücü kazandırarak ihracatı olumlu etkilediğini ancak bu etkinin kısa vadeli olduğunu anlatan Kaplan, kur artışının enflasyona yansiyarak ihracatçıların maliyetlerini artırdığını ve kazanılan rekabet gücünün törpülenmesine neden olacağını söyledi

Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, sürdürülebilir ihracat artışının yatırımların ve verimliliğin artması ile sağlanabileceğini ifade etti. **Istanbul Sanayi Odası (ISO) Meclisi'nin "İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi"** ana gündemine sahip Nisan Ayı Olağan Toplantısı'nda konuşan Kaplan, ılımlı ihracat artışı ve makro ihtiyati tedbirler ile enerji fiyatlarının düşmesi sonucu ithalatın gerilemesiyle dış ticaret açığının azaldığını söyledi. İhracatın parite ve altın etkisi dışında bırakıldığında artmaya devam ettiğini belirtti Kaplan, "Avro/dolar paritesindeki aşağı yönlü hareket manşet ihracat rakamlarını düşük göstermeye edecektir. Kurun aynı seviyede kalması halinde ihracatı 12 milyar dolar ve ithalatı da 12,5 milyar dolar aşağı yönlü etkilemesi beklenmektedir" dedi. Ağırıklı dış pazar büyüme oranının gelecek dönemde 2014 yılına göre büyüyen bir dış ticaret pazarını ima ettiğini dile getiren Kaplan, küresel kriz sonrası dünyada potansiyel büyümenin düştüğünü, kriz öncesi büyüme trendine dönüşün gerçekleşmediğini söyledi. Kaplan, küresel düşük büyüme trendinin devam etmesi beklendiğini ve Türkiye'nin bu olumsuz koşullardan etkilenebileceğini ifade etti. Geçen yıl büyümeye en büyük katkıyı ihracatın yaptığını anımsatan Kaplan, sunları kaydetti: "İç ve dış talebin büyümeye birlikte olumlu katkı sunmasıyla dengeli büyüme

gerçekleşmiştir. Yatırımlar 2010 yılından bu yana sıfır etrafında dalgalanmaktadır. Türkiye'de yatırımların payının diğer gelişen ülkelere kıyasla düşük seyretmeye devam etmesi beklenmektedir. Yatırımların GSY-H'ya oranı yüzde 20'nin altına düşmüştür. Özellikle küresel krizden sonra makine teçhizat yatırımları gerilemeye başlamıştır. İmalat sanayi yatırımlarının toplam yatırımlar içindeki payı düşük seyretmektedir. İhracatın yüzde 93'ünün imalat sanayi ürünlerinden oluştuğu göz önüne alındığında, imalat sanayi yatırımlarının olumsuz performansı ihracat artışını sınırlandırmaktadır." Düşük yatırımların imalat üretiminin artmasını sınırlandırdığını söyleyen Kaplan, imalat sanayi üretiminin yatay seyretmesine rağmen imalat sanayi ihracatının dalgalı bir trend izlediğini ifade etti. Hayrettin Kaplan, yatay sanayi üretimi karşısında ihracat artışının ancak iç talebin baskılanması ile mümkün olabileceğini dile getirdi. Türkiye'nin dünya ticaretinden aldığı payın artışının durduğunu söyleyen Kaplan, bu payın artmasının sanayide verimliliğin artmasına bağlı olduğunu, verimlilik artışının ise yatırımlara bağlı gerçekleştiğini vurguladı. Kur artışının rekabet gücü kazandırarak ihracatı olumlu etkilediğini ancak bu etkinin kısa vadeli olduğunu anlatan Kaplan, kur artışının enflasyona yansiyarak ihracatçıların maliyetlerini artırdığını ve kazanılan rekabet gücünün törpülenmesine

neden olacağını söyledi. Kaplan, sürdürülebilir ihracat artışının yatırımların ve verimliliğin artması ile sağlanabileceğini dile getirdi. Üretken kapasiteyi artıracak yatırım eksikliğinin tüm dünyanın ortak sorunu olduğunu anlatan Kaplan, IMF'nin AB'de kamu öncülüğünde altyapı yatırımlarının artırılmasını önerdiğini, Çin'in girişimiyle Asya Altyapı Yatırım Bankası'nın kurularak Uzak Doğu'daki yatırım eksikliğinin giderilmesini hedeflediğini söyledi. Eximbank'ın genel merkezinin İstanbul'a taşınması, yeni yapılanma ve vizyon değişikliklerini anlatan Kaplan, 2014 yılında ihracat sektörüne toplam 31,1 milyar dolar kredi/sigorta desteği sağlandığını bilgisini verdi. Ayrıca geçen yıl bin 161 yeni firmanın kredi ve 647 yeni firmanın sigorta programlarından yararlandığını aktaran Kaplan, geçen yıl sigortalanan sevkiyat tutarının 11 milyar dolar olduğunu ifade etti.

Kaplan, Eximbank'ın yeni geliştirdiği ürünleri, "Reeskont kredisi, sevk sonrası reeskont kredisi, ihracata yönelik yatırım ve işletme sermayesi kredisi, kısa vadeli yurtiçi kredi sigortası, marka kredisi, alıcı kredisi programı" olarak sıraladı. Öte yandan reeskont kredisinin kapsamının genişletildiğini, Eximbank'a tanınan yeni reeskont limitini 15 milyar dolar ve reeskont kredi faiz oranlarında toplam 25 baz puanlık bir indirim olduğunu hatırlatan Kaplan, sözlerini şöyle tamamladı: "Eximbank olarak son 3 yılda Türkiye'de orta ve uzun vadeli yatırımlarda ciddi ihtiyaç olduğunu gördük ve o yönde borçlanma politikamızı da değiştirdik. Şu anda toplam kredilerimizin yüzde 25'i orta ve uzun vadeli hale geldi. Normalde Eximbank kısa vadeli finansman sağlayan bir kuruluş. Aldığımız önlemlerle bunu orta ve uzun vadeye çıkararak bir

kuruluş haline çevirdik. Önceden yarım milyar dolar olan orta ve uzun vadeli krediler bugün 3,5-4 milyar dolara yükseldi ve artarak devam edecek."

- "Kredilendirmede en önemli husus enformasyondur."

Konuşmasının ardından Kaplan, sanayicilerin sorularını yanıtladı. "Eximbank firmalara neden doğrudan kredi tahsis etmiyor?" şeklindeki soruya Kaplan, "Eximbank doğrudan kredi tahsis etmiyor. Kredilendirmede en önemli husus enformasyondur. Enformasyon derken bilanço kalemlerini kastetmiyorum. Kastettiğim piyasanın içinde olmak. Piyasanın içinde olmak; istihbarat bilgilerine sahip olmak, kötü giden firmalarla ilgili önceden önlem almak ve o krediyi iyi yönetmeyi gerektirir" şeklinde cevap verdi. Ticari bankaların yüzlerce şube, şube müdürleri ve elamanlarıyla piyasanın içinde olduğuna dikkati çeken Kaplan, ticari bankaların böylece müşteriyi takip etme imkanı bulunduğunu vurguladı. "Eximbank, bunu yapsa maliyetlerden dolayı muhtemelen size ucuz kredi verme imkanını kaybeder" diyen Kaplan, diğer bankaların risk primi tahakkuk etmelerinin de Eximbank'ın, ucuz olmasını sağladığını ifade etti. Kaplan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bankaların verdiği teminat mektubu, 'Bu firma bu krediyi alabilir. Bilançoları, işleyişi buna müsait' demektir. Ben de yapsam, herhalde bankanın teminat vermediği firmayı kabul etmeyeceğim. Hatta rekabetten dolayı bankalar, teminat mektubundan kar etmediğini söylüyor. Aslında burada bankanın olması bazı zorlukları doğuruyor ama işin doğası gereği de böyle olması daha sağlıklı. Geçmiş deneyimlerimiz bunu gösteriyor." (AA)



İSO ihracatçınının alacaklarına güvence istedi



İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Oda Meclisi'nin Nisan ayı olağan toplantısında yaptığı konuşmada Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi. **İstanbul Sanayi Odası** (İSO) Meclisi Nisan ayı olağan toplantısı, 'İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi' ana gündemi ile gerçekleştirildi. İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı. Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırlandırdığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç.

Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu. İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediklerini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor. Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılgan nokta; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan yatırım yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi.

Türk Eximbank'ın ihracatçılara daha yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KO-Bİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi. Bahçivan,

"Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı, daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalı" diye konuştu. Sanayicilerin Türk Eximbank'a önerileri maddeler halinde şöyle: Orta vadeli sermaye mali ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmeli, Yüksek teknolojlü ürün ihracatı kredi programları uygulanmalı, yurtdışında yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmeli, Sermaye mali ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalı, Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı, faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalı, Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurtdışında satış yapacak olan ihracatçılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalı, Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalı. İhacın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve Serbest Ticaret Anlaşması imzalanacak. iha

İSO, güvence istedi

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Oda Meclisi'nin Nisan ayı olağan toplantısında yaptığı konuşmada Türkiye'nin yazacağı yeni ekonomik hikayede Türk Eximbank'ın sağlayacağı desteğin önemli olduğunu söyledi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi Nisan ayı olağan toplantısı, 'İhracat ve Sanayi Odaklı Yeni Bir Ekonomik Hikayede Finansmanın Rolü ve Önemi' ana gündemi ile gerçekleştirildi.

İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıya Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan konuk olarak katıldı.

Bahçivan konuşmasında, 2023'te ihracatçılara 80 milyar dolar destek sağlama hedefi taşıyan Eximbank'ın sanayicilerin rekabet gücüne ve katma değer yaratma kapasitesine sağlayacağı katkının nicelik ve nitelik olarak artmasını umut ettiklerini söyledi. Euro Bölgesi'nde düşük talep, Rusya ve Orta Doğu'da yaşanan jeopolitik çatışmalar, sermaye hareketlerinin yavaşlaması ve kurdaki belirsizlikler gibi faktörlerin ihracatçıların ve sanayicilerin karlılığını sınırladığına dikkat çeken Bahçivan, "İçinde bulunduğumuz finansal çalkantı döneminde ihracatçı sektörlerimizin desteklenmesi çok önemli bir ihtiyaç. Ekonomik büyüme için para politikalarının, düşük talep sorununu çözecek ve potansiyel büyümeyi artıracak adımlarla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

Uzun Vadeli İşlemlerde Sigortalanan İşlemler Artmalı

İSO olarak her fırsatta Türkiye ekonomisinin yeni bir hikaye yazmak zorunda olduğunu söylediklerini hatırlatan Bahçivan, "Yeni ekonomik hikaye ileri teknolojiyi, katma değeri yüksek ürünlere dayalı üretimi esas alıyor.

Bu noktada Türk Eximbank gibi ihracat kredi kuruluşlarının sağlayacağı destek çok önemli. Şu anda reel sektör bakımından en kritik ve kırılma noktası; firmaların bilançolarındaki yabancı kaynaklı borçlanmadan oluşan

yatırım yapısı. Türk Eximbank'ın 'İhracat Kredi Sigortası Programları' çerçevesinde ihracatçılarımızın yurtdışı satışlarından kaynaklanan alacaklarını güvence altına alınması, yeni pazarlara açılabilmemiz ve mevcut pazarlarımızı koruyabilmemiz açısından çok önemli" dedi.

Türk Eximbank'ın ihracatçılara daha yakın olmak için gerçekleştirdiği açılımları memnuniyetle karşıladıklarını da dile getiren Bahçivan, bankanın özellikle KOBİ'lere yönelik döviz kredilerinde sağladığı faiz indirimlerinin zorlu maliyet koşullarına yönelik duyarlılığının bir göstergesi olduğunu da söyledi.

Bahçivan, "Eximbank'ın uluslararası işbirliklerine girmesi ve yurtdışından doğrudan finansman sağlaması için statü değişiklikleri yapılmalı, daha yaratıcı bir kurumsal yapı oluşturulmalı" diye konuştu.

Sanayicilerin Türk Eximbank'a önerileri maddeler halinde şöyle:

Orta vadeli sermaye mali ihracatı odaklı alıcı kredileri programları genişletilmeli, Yüksek teknolojlü ürün ihracatı kredileri programları uygulanmalı, yurt dışında yatırım yapan, katma değeri yüksek ürün ihraç eden, Ar-Ge ve Ür-Ge harcamaları olan firmalar azami ölçüde desteklenmeli, Sermaye mali ihracatında navlun-lojistik-depolama finansmanı için özel programlar çerçevesinde 1 yıl vadeli satıcı kredileri kullanılmalı, Kısa vadeli sevk öncesi ve sevk sonrası kredi vadeleri korunmalı, faiz oranları asgari seviyelerde (DTÖ



kuralları ile uyumlu) uygulanmalı, teminat mektubu tutarının yüzde 95'ine kadar kredi kullanılmalı, Kendi markası ile ve kendi perakende birimleri ile yurt dışında satış yapacak olan ihracatçılara 2 yıl vadeli paket programlar içinde ihracat kredisi kullanılmalı, Turquality programında tarif edilen iş aşamaları ile uyumlu kredilendirme sağlanmalı,

Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ve Serbest Ticaret Anlaşması imzalanacak/ımsızlanan pazarlarda seçilmiş bankalar ile yapılacak işbirlikleri kapsamında Alıcı Kredileri sigortalınamalı,

Satıcı kredilerinin sigortalınamasında KOBİ sigorta primleri indirilmeli,

Yakın ve komşu pazarlar ile yeni pazarlarda ülke programları kapsamında ihracat alacakları ticari ve politik risklere karşı sigortalınamalı.

Yurtdışı taahhüt işleri yapanlar ile ihracatçıların sorunu hale gelen ihracat alacaklarının tahsilatı için uluslararası kurum ile de işbirliğine gidilerek bir tahsilat sistemi kurulmalı. (iha)