



Küresel trendler dönüşüme zorluyor

Vali Vasip Şahin, 2009'da kurulan İSTKA'nın ilk desteğini 2010'da vermeye başladığını hatırlattı. Şahin, "Kuruluşumuzdan bu yana 710 projeyi destekledik. Şimdiye kadar 407 milyon liralık bütçe kullandık" dedi. Gelişmiş ülkeler grubunda yer almanın ancak yüksek katma değerli ürünler ile olacağına inandıklarını kaydeden Şahin, küresel trendlerin böyle bir dönüşümü zorunlu kıldığını söyledi.

Yabancı yatırımcıya 'tek ofiste' destek

Artan yabancı yatırımcı ilgisini sürekli kılmak için düğmeye basan Türkiye, 349 milyar dolarlık ekonomisiyle 25 Avrupa ülkesini geride bırakan İstanbul için Invest in İstanbul projesini hayata geçirdi. Buradan hizmet alan yabancı yatırımcı; ikamet, çalışma izni, vergi kaydı, imar izni ve yapı ruhsatı gibi işlemlerini tek elden yürütebilecek.

TÜRKİYE'de istihdamın yüzde 75'ini karşılayan KOBİ'ler, ihracatın da yüzde 56'sını gerçekleştiriyor. Küçük işletmelerin bu başarısında, verilen devlet desteklerinin de büyük önemi bulunuyor. İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de yürüten İstanbul Valisi Vasip Şahin, İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) desteğiyle KOBİ'lere yönelik yürütülen projeler hakkında bilgi verdi.

130 ÜLKEDEN DAHA BÜYÜK

İstanbul'un, 349 milyar dolarlık ekonomisi ile Türkiye ekonomisinin yaklaşık yüzde 40'ına denk bir büyüklüğü temsil ettiğini belirten Vali Şahin, "Şehrimiz tek başına ürettiği gelir ile 25 Avrupa ülkesini geride bırakıyor ve 130 ülkeden daha büyük bir ekonomik gücü elinde bulunduruyor" dedi.

TEK ELDEN İŞLEM

Şahin, yabancı yatırımcılara yönelik önemli hizmetleri olduğunu da anlattı. Şahin, "Her kalkınma ajansının bünyesinde yatırım destek ofisleri bulunuyor. İSTKA, bu yıl yatırım destek ofisi bünyesinde 'Invest in İstanbul' u kurdu. Türkiye'de ilk defa, Invest in İstanbul'dan hizmet alan yabancı yatırımcı; ikamet izni, çalışma izni, işyeri tescili, vergi kaydı, SGK işlemleri, işyeri

açma ruhsatı, imar izni ve yapı ruhsatı işlemlerini tek elden yürütebiliyor" diye konuştu.

ENGELLERİ KALDIRALIM

Invest in İstanbul ile 1 ay süren işlemleri 1 haftaya indirmeyi hedeflediklerini aktaran Şahin, "Bu model Türkiye'deki diğer kalkınma ajansları için örnek uygulama olacak" dedi. Özel sektörün dinamizminin kendilerini 10 yılda 3 kat büyüttüğüne işaret eden Şahin, görevlerinin yatırımcının önündeki engelleri kaldırmak olduğunu belirtti.

İKİ ARAŞTIRMA MERKEZİ

İstanbul'un, ekonomik lokomotif özelliği ile dönüşümde başı çekebileceğine dikkat çeken Şahin, KOBİ'lerin bu alanda kilit rol oynayacağını ifade etti. Birinci merkezlerinin kısaca ÇETAM adını verdikleri Çelik Test ve Araştırma Merkezi olduğunu belirten Şahin, "Kurdüğümüz bu merkez, sektöre küresel rekabet gücü kazandıracak" diye konuştu. Pilot ölçekli üretim simülasyonu laboratuvarları ile üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesinin yanında firmalara kendi Ar-Ge projeleri için altyapı imkânı da sağlandığını aktaran Şahin, "İkinci merkez ise Alüminyum Test Eğitim ve Araştırma Merkezi (ALUTEAM)" dedi.



İHA için 300'den fazla parça üretiyor

Vali Şahin, "ALUTEAM, alüminyum ve ilgili tüm sektörlerin ortak kullanımına ve işbirliğine açık uluslararası ölçekte bir araştırma merkezi olma hedefi ile çalışmalarını sürdürüyor" dedi. Şahin, "ALUTEAM, prototip

çalışmaları, 3D yazıcılarla özel nitelikli ürün üretimi gibi projeler içinde yer alıyor. Şirketlere teknoloji transferi yapma noktasına geldi. ALUTEAM, insansız hava aracının 300'den fazla fonksiyonel parçasını üretiyor" diye konuştu.

Havacılık alanında farkındalık oluşturacak merkez

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de yürüten Vali Şahin, İkitelli OSB'nin bünyesinde barındırdığı 37 sanayi kooperatifi ile sadece İstanbul'un değil Türkiye'nin KOBİ'lerinin üretim çeşitliliği için çok güzel bir örnek oluşturduğunu kaydetti. Şahin, "İkitelli'de Havacılık Uzak Farkındalık ve Bilgi Merkezi (HUFBM) projesi ile KOBİ'lerin yüksek katma değerli ürünler üretebilir hale gelmesinin önünü açtık" diye konuştu. Şahin, böylece havacılık ve uzay konularında farkındalık oluşturacak bir merkez kurulduğunu söyledi.



Savunma Sanayi Zirvesi 9 Ekim'de düzenlendi

İstanbul Sanayi Odası tarafından gerçekleştirilen Savunma Sanayi Zirvesi, 'millileşme ve yerileşme' çalışmaları ekseninde sektörün önde gelen kamu ve özel kuruluşları ile sanayicileri işbirliği fırsatları için buluştu.

İstanbul **Sanayi Odası** (İSO), gide-rek artan millileştirme çalışmaları ekseninde Türkiye'nin küresel arenadaki gücünü belirleyen kritik sektörlerden olan savunma sanayiini 9 Ekim 2017'de düzenlediği zirvede ele aldı. **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın ev sahipliğinde; bürokrasi, sanayi ve iş dünyasından çok sayıda ismin katılımıyla düzenlenen Savunma Sanayi Zirvesi, sektörün önde gelen kamu ve özel kuruluşları ile sanayicileri işbirliği olanakları için bir araya getirdi.

Zirvede; Aselsan, Havelsan, Roketsan, TAI-TUSAŞ Türk Hava-cılık ve Uzay Sanayii, TEI-TUSAŞ Motor Sanayii A.Ş., Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu, Milli Savunma Bakanlığı Askeri Fabrikalar Genel Müdürlüğü, Milli Savunma Bakanlığı Tersaneler Genel Müdürlüğü, SSM Alt Sistemler Dairesi, SSM Ar-Ge Dairesi ve SSM Sanayileşme Dairesi, sanayicilerle işbirliği fırsatları için ikili görüşmeler gerçekleştirdi. Yerli ve yabancı sektörün lider isimlerinin görüşlerini



Erdal Bahçivan, "Savunma sanayii ve havacılık sektörü ciromuz 6 milyar dolara, ihracatımız da son beş yılda ikiye katlanarak 1,7 milyar dolara yükseldi" dedi.

paylaştığı etkinlikte, Savunma Sanayi Müsteşarlığı'nın uygulamaları hakkında bilgiler de verildi.

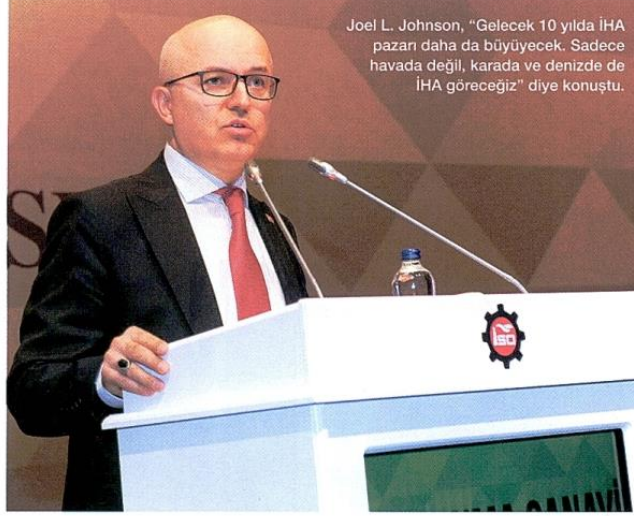
Bahçivan: "Sektörün ihracatı önemli oranda arttı"

Savunma Sanayi Zirvesi'nin açılışında konuşan **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Türkiye'nin içinde bulunduğu adeta ateş çemberini andıran coğrafyanın özel şart-

ları göz önüne alındığında, etkin ve güçlü bir silahlı kuvvetlerin varlığının zorunluluk olduğuna dikkat çekti. Türkiye'de modern savunma sanayiinin geliştirilmesi ve Türk Silahlı Kuvvetleri'nin (TSK) modernizasyonunda en önemli hususun 'yerli ve milli üretim' olduğunu söyleyen Bahçivan, konuşmasını şu şekilde sürdürdü: "15 yıl önce yüzde 80 oranında dışa bağımlı olan savunma sanayiinde KOBİ'ler, araştırma kuruluşları ve üniversiteler adeta ortak üretim seferberliği ile hassasiyetle çalışıyorlar. Savunma sanayii ve havacılık sektörü ciromuz 6 milyar dolara, ihracatımız son beş yılda ikiye katlanarak 1,7 milyar dolara, sektördeki Ar-Ge harcamalarımız da 900 milyon dolara yükseldi. Bu başan hikâyesinde en önemli nokta ise, savunma sanayimizde yerlilik oranının son yıllardaki projelerle yüzde 65'lerin üzerine çıkmış olması. Günümüzde ön plana çıkan 'Teknolojiyi Ortak Geliştirme' vizyonunda, teknolojiye en az yabancı ortaklar kadar hâkim olmamız gerekiyor.



MM HABERLER



Joel L. Johnson, "Gelecek 10 yılda İHA pazarı daha da büyüyecek. Sadece havada değil, karada ve denizde de İHA göreceğiz" diye konuştu.

Bu da, ancak KOBİ'lerimizle ve sivil sanayi kuruluşlarımızla nitelikli iş birliklerinin geliştirildiği bir ekosistemle mümkün."

Türk Silahlı Kuvvetleri'nin ihtiyaçlarının yurtiçinden karşılanma oranının artırılması için etkin ve sürdürülebilir bir tedarik zinciri yönetiminin işbirliği ekosistemi açısından büyük önem taşıdığının altını çizen Bahçıvan, "Marka yaratabilecek uzmanlaşmış bir yan sanayi, bu zincirin en kritik halkaları arasında yer almaktadır. Yan sanayimizin bel kemiği olan KOBİ'lerimizin; yaratıcı, esnek ve dinamik yapısıyla sektörü güçlendireceğine ve yerleşme hedefine ulaşmada önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

Tüfekçi: "Dört alan belirledik"

2017-2020 dönemi için hazırladıkları stratejik planda dört alan belirlediklerini anlatan Savunma Sanayi Müsteşar Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi de, şunları aktardı: "Planda; modernizasyon projelerinde hız, kalite ve maliyet etkinliğinin önemini vurguladık. Bu neden önemli? Çünkü, anında ihtiyacımız var; savaş ihtimali her zaman var ve vakit kaybedecek lüksümüz yok."

Savunma sanayiinde yedek parça üretiminin önemine işaret eden Tüfekçi, "TSK'nın ihtiyacı olan bazı yedek parçaların alımında zorluk yaşıyoruz; ama Türk sanayicisi bunları rahatlıkla üretebilir. Bunun

ihtiyaç var. Yine yapay zekâ konusunda endişeler var. Eğitimleri nasıl olacak? Öldürücü sistemleri kullanırken, karar alma aşamasında ne kadar ileri gidilecek?"

Türkiye'nin de kendi içinde çok fazla pazar fırsatı barındırdığına da dikkat çeken Johnson, konuşmasını şu şekilde sürdürdü: "Türkiye'de savunma sanayii üretiminin yüzde 80'i çözüm ürünleri ve çok güvenilir sistemler. Orta Asya ülkelerine kıyasla Batı Avrupa ve ABD için önemli bir ülkesiniz. Türklerle ilgili çok olumlu bakış açıları söz konusu."

Okyay: "Rolls Royce ile ortak bir şirket kurduk"

'Savunma Sanayiinde Yerli ve Milli Üretim Arayışları' panelinde konuşan Kale Grubu Başkan Yardımcısı Osman Okyay ise, şunları söyledi: "1990'lı yıllardan itibaren Türkiye'nin ilk çok namlulu roket ve füze fırlatıcı platformlarını geliştirdik. F35 uçakları üzerinde 400'den fazla parçamız bulunuyor. Boeing firmasının direkt alt yapımcısı olarak yüzlerce parçasını üretiyoruz. Makina Kimya Endüstrisi ile milli piyade tüfeği projesinde seri üretime başladık. Türkiye'nin en önemli havacılık ve sanayi projesi olan TFX milli savaş uçağının motorunu geliştirme hedefi ile Rolls Royce ile ortak bir şirket kurduk. Projenin gerçekleşmesi ve bize görev verilmesi halinde, 400'e yakın Türk mühendisin görev alacağı, Türkiye'de üretilip ihraç edilecek olan beşinci nesil savaş uçağı motoru geliştirilecek."



Dr. Celal Sami Tüfekçi, 2017-2020 dönemi için hazırladıkları stratejik planda dört alan belirlediklerini ifade etti.